БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№32 (375) 12 мая 1997 года

понедельник

СОБЫТИЕ

ЛУКАШЕНКО ОБЪЕДИНЯЕТСЯ С ЕЛЬЦИНЫМ, НО ДРУЖИТ С ЗЮГАНОВЫМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Чем ближе день подписания устава белорусско-российского Союза, тем очевиднее, что план Александра Лукашенко по форсированному возрождению СССР шансов на успех не имеет. Самые могущественные противники этой идеи дали о себе знать в высшем руководстве Кремля. Так и не найдя влиятельных союзников в российском правительстве, Лукашенко обратился за моральной поддержкой к российской оппозиции и воззвал к ностальгическим чувствам собственного электората. И этот шаг оказался весьма своевременным, учитывая празднование годовщины Дня Победы.

Александр Лукашенко воспользовался этой подходящей датой для того, чтобы в очередной раз напомнить белорусскому, а заодно и российскому электорату о том, кто именно является главным и наиболее последовательным борцом за историческое воссоединение братских народов. В обращении к ветеранам, выступлении на митинге в честь праздника Победы белорусский президент снова жизнеутверждающе повторил, что Союзу Беларуси и России, несмотря на все происки врагов, -- быть. Сдержанно похвалив уже политику Сталина, а не Гитлера, Александр Лукашенко пообещал, что в новом столетии Беларусь станет процветающим и богатым государством. Для этого необходимо всего лишь объединить «два мощных государства» и поставить надежный заслон на пути НАТО.

Весьма кстати пришелся и состоявшийся на прошлой неделе визит в Беларусь делегации российских коммунистов. Ее возглавлял лидер компартии Геннадий Зюганов. В составе делегации были депутаты Валентин Чикин, Николай Рыжков, представители министерства по делам СНГ Александр Мельников и Юрий Сыровецкий, а также редактор газеты «Завтра» Александр Проханов.



Геннадий Зюганов решил пополнить «красный пояс» России Беларусью

Официально предметом переговоров российских депутатов и Александра Лукашенко был проект устава. Фактически же коммунисты приехали для того, чтобы продемонстрировать свою поддержку интеграционным инициативам Лукашенко. Естественно, проблем при этом не могло возникнуть и не возникло. На переговорах стороны пришли к полному взаимопониманию, о чем и поспешили проинформировать общественность. По словам помощника президента Сергея Посохова, постоянно поддерживая контакты с российским правительством, белорусские власти не могут оставлять без внимания и такую влиятельную силу, как российская оппозиция.

Как заявил Геннадий Зюганов, проект устава вполне удовлетворяет представителей левого движения. По его мнению, интеграция двух стран должна быть постепенной, но достаточно тесной. В то же время Геннадий Зюганов довольно критически отозвался о планах присоединения Беларуси к России шестью областями. По его словам, при объединении не должен быть нарушен суверенитет братской славянской страны. Беларусь должна сохранить ту же степень независимости, которую она имела во времена СССР.

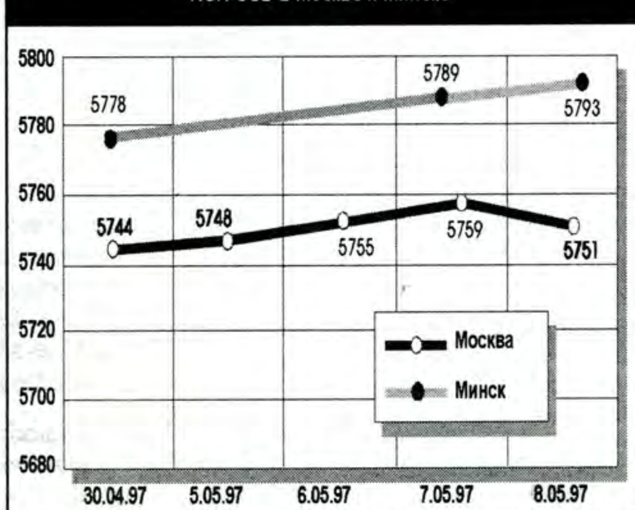
Члены делегации достаточно высоко оценили усилия Александра Лукашенко. По мнению Геннадия Зюганова, белорусский президент сейчас единственный, кто последовательно отстаивает интересы всех братских народов бывшего СССР. Именно его попытки восстановления Союза, как считает лидер российских коммунистов, и стали основной причиной неприятия белорусского правительства Западом. Сам план развала СССР, по мнению Геннадия Зюганова, был подготовлен специалистами Госдепартамента США по личному распоряжению президента Кеннеди.

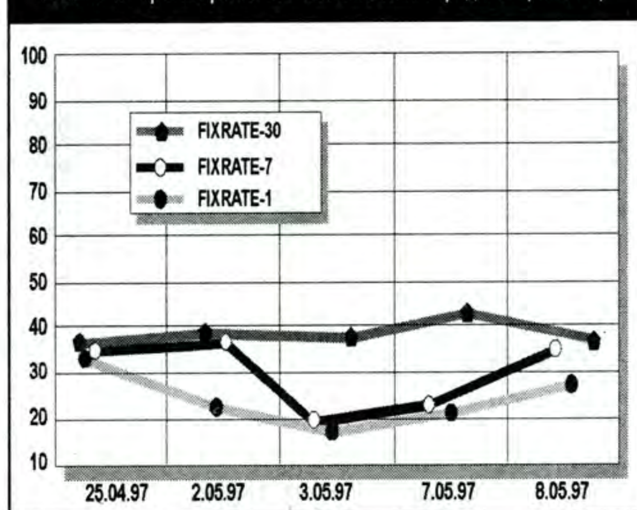
Российские коммунисты считают, что массовой оппозиции интеграционным планам Лукашенко в России нет. Противники этих планов, по мнению Геннадия Зюганова, представлены небольшой группой политиков, отстаивающих интересы Запада. Как заявил Николай Рыжков, противники интеграции сейчас *«усиленно обрабатывают Бориса Ельцина с тем, чтобы отговорить его от подписания устава»*. Российская делегация ознакомила Лукашенко с проектом устава, который был подготовлен по инициативе Анатолия Чубайса в качестве альтернативы документу, разработанному под патронажем белорусских властей. Николай Рыжков считает, что альтернативный проект будет лишь декларацией, не имеющей никакого реального содержания. Одно из главных отличий заключается в статусе наднациональных органов управления. По новому проекту полномочия этих органов существенно сужены.

Впрочем, даже самая мощная поддержка российских коммунистов вряд ли способна реально помочь Александру Лукашенко. Что бы ни заявляли Зюганов и его партийные товарищи, решающее слово останется за ближайшим окружением Ельцина. Как известно, в российском правительстве наиболее реальным способом нейтрализации интеграционных порывов Лукашенко считают проведение референдума по вопросу объединения. В этом случае подписание договора будет отложено на неопределенный срок.

Естественно, такой вариант развития событий не может устраивать ни Лукашенко, ни его новых российских союзников. К примеру, Николай Рыжков считает, что референдум не нужен, поскольку объединение двух стран не противоречит ни белорусской, ни российской конституциям. Напомним, что такого же мнения придерживается и Александр Лукашенко. Как не раз уже заявлял белорусский президент, всенародное обсуждение столь объемного документа, как союзный устав, и тем более принятие его на референдуме он считает неразумным и бессмысленным.

В общем, всячески демонстрируя свое лояльное отношение к правительству Ельцина, Александр Лукашенко не забывает и о российской оппозиции. Нынешний визит Геннадия Зюганова должен подсказать ностальгически настроенному электорату, что за разговорами о равноправном союзе двух суверенных государств на самом деле скрывается идея воссоздания СССР. Просто сам Александр Лукашенко громко заявить об этом пока не может. За него это готовы сделать российские коммунисты.





ВСЕМИРНЫЙ БАНК

БЕЛОРУССКОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО НЕ ТОРОПИТСЯ ПОЛУЧАТЬ ЗАЙМЫ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

1 мая Всемирный банк объявил об утверждении для Беларуси гранта объемом $6,9 млн. в рамках глобального проекта поэтапного прекращения применения озоноразрушающих веществ. О выделении более серьезной помощи со стороны банка в рамках макроэкономических проектов речи пока не ведется -- судя по всему, такое решение может быть принято нескоро.

Суммарные затраты Всемирного банка на реализацию проекта по защите озонового слоя в Беларуси составят $15,7 млн. Разница между этой суммой и размером непосредственно гранта будет покрываться за счет взносов предприятий-получателей. В заявлении банка говорится, что осуществление проекта позволит Беларуси быстро отказаться от потребления озоноразрушающих веществ, применяемых в холодильных установках и растворителях, они будут заменены альтернативными материалами. Кроме того, в рамках гранта нашей стране планируется передать технологии поэтапного прекращения использования озоноразрушающих веществ в борьбе с огнем.

Что касается сотрудничества Беларуси со Всемирным банком в области более серьезных экономических проектов, то продвигается оно, мягко говоря, медленно. Во время визита миссии банка в феврале текущего года руководству нашей страны был представлен Меморандум по экономике страны (Country economic memorandum), являющийся результатом более чем полугодовой совместной работы экспертов банка и белорусских специалистов. На основе этого документа был подготовлен более частный меморандум о взаимопонимании, который до сих пор проходит процедуру согласования.

Меморандум о взаимопонимании, по планам представителей Всемирного банка, должен стать основой для возобновления сотрудничества с Беларусью. В документе изложены конкретные меры, которые необходимо принять белорусскому руководству, и сроки их реализации. Среди этих мер установление свободного валютного курса и либерализация ценообразования, введение бюджетных ограничений для предприятий, беспрепятственная регистрация частных предприятий, отказ от субсидирования госсектора и т.д.

В случае, если условия меморандума о взаимопонимании будут выполнены, Всемирный банк намерен предоставить Беларуси два займа на развитие социальной сферы, а при дальнейших успехах в реформировании экономики -- рассмотреть и более значимые макроэкономические проекты. Однако даже на стадии согласования меморандума, со многими положениями которого правительство в принципе согласно, руководство Беларуси не проявляет особого рвения. Меморандум о взаимопонимании проходит процедуру согласования уже более двух месяцев. В это же время Всемирный банк занимается планированием финансового года и рассматривает возможности и объемы оказания помощи каждой стране.

Беларусь сегодня является, пожалуй, единственным государством, с которым до сих пор не подписан ни один из основополагающих документов о сотрудничестве, -- ни Меморандум по экономике страны, ни меморандум о взаимопонимании, ни соглашение о стратегии. Так что у руководства нашей страны есть шанс продолжить установившуюся традицию и еще на год лишить страну возможности получать займы банка в рамках серьезных экономических проектов.

ВИЗИТЫ

НА ТЕБЕ СОШЕЛСЯ КЛИНОМ БЕЛЫЙ СВЕТ

Отдел информации «БДГ»

В середине июня члены комиссии по государственному строительству, местному самоуправлению и регламенту Палаты представителей Национального собрания Беларуси посетят Китай по приглашению руководства китайского парламента.

Предстоящий визит станет ответным на приезд в Минск в конце прошлого года представителей аналогичной комиссии Всекитайского народного собрания. Белорусские парламентарии намерены ознакомиться с принципами местного самоуправления и государственного строительства в Китае.

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

ЗАБЛОКИРОВАНА ГУМАНИТАРНАЯ ПОМОЩЬ

Отдел информации «БДГ»

Ныне на таможне и по всей Беларуси заблокировано около пятисот гуманитарных грузов, которые были направлены в помощь населению районов Беларуси, пострадавших от аварии на Чернобыльской АЭС.

Об этом 8 мая на встрече с журналистами заявили представители ассоциации чернобыльских инициатив Германии Вольфганг Копф и Гюнтер Верс. По их словам, в результате задержки и блокирования грузов инсулиновые препараты, которые так необходимы пострадавшим от аварии на ЧАЭС белорусским детям, приходят в негодность, поскольку имеют небольшой срок хранения. В связи со сложившейся ситуацией, по словам членов ассоциации чернобыльских инициатив, посольство Германии не рекомендует поставлять сегодня в Беларусь гуманитарную помощь. Как подчеркнули Вольфганг Копф и Гюнтер Верс, *«помощь, которую не хотят получать, предоставлять не следует»*. Господа Копф и Верс призвали белорусское руководство *«задуматься о том, какой смысл несет самоизоляция Беларуси в интегрирующейся Европе»*. Немецкое правительство, по словам членов ассоциации, отказалось от выжидательной позиции в отношении Александра Лукашенко.

Что же касается пересмотра Россией своего отношения к Беларуси, то это, по их мнению, лишь вопрос времени.

ПАРЛАМЕНТ

НА КОВЕР ВЫЗЫВАЕТСЯ ПРАВИТЕЛЬСТВО...

Отдел информации «БДГ»

Программа деятельности нынешнего состава белорусского правительства будет рассмотрена 20 мая на пленарном заседании нижней палаты белорусского парламента.

Решение об этом принято 7 мая на очередном заседании совета Палаты представителей. С содокладами по данному вопросу перед депутатами выступят премьер-министр Сергей Линг и председатель постоянной комиссии по государственному строительству, местному самоуправлению и регламенту Анатолий Красуцкий. Следует отметить, что несколько ранее упомянутая комиссия рассмотрела и одобрила проект программы. 14 мая документ будет рассмотрен на совместном заседании трех парламентских комиссий -- по вопросам экономики, по бюджету и финансам и по госстроительству. Кроме того, совет Палаты представителей принял решение предложить депутатам внести в повестку дня сессии несколько дополнительных вопросов -- о внесении изменений и дополнений в Уголовно-процессуальный и Административный кодексы, в Закон «О пенсионном обеспечении военнослужащих и работников органов внутренних дел»; вопросы об утверждении соучредителя газеты «Звязда»; о подготовке и проведении парламентских слушаний, посвященных путям решения энергетических проблем в республике.

АКЦИИ

ВЕСНА ЕЩЕ НЕ ЗАКОНЧИЛАСЬ

Отдел информации «БДГ»

8 мая Минский городской исполнительный комитет, повторно рассмотрев заявку граждан Николая Анципович и Алеся Чехольского на проведение 14 мая в Минске шествия и митинга против подписания устава Союза Беларуси и России, частично удовлетворил их просьбу.

Заявители просили разрешить 14 мая с 17.30 шествие по проспекту Франциска Скорины -- с площади Якуба Коласа до площади Независимости, где планировалось провести митинг «в защиту государственности». Однако 7 мая в связи с тем, что заявители не согласились проводить митинг без шествия возле Оперного театра, мотивируя свое несогласие невозможностью в этом случае обеспечить порядок, Мингорисполком вообще отказал в проведении акции. 8 мая городские власти после переговоров с заявителями и лидерами Белорусского народного фронта согласились пересмотреть свое решение. В результате, был найден вариант, приемлемый для обеих сторон. Мингорисполком позволил провести митинг -- правда, без шествия -- на площади Якуба Коласа 14 мая, с 17.30 до 18.30. Предполагается, что в этой акции, направленной против подписания устава Союза Беларуси и России, примут участие до пяти тысяч человек.

Акция белорусской оппозиции против подписания устава Союза Беларуси и России, запланированная на 14 мая, состоится в любом случае. Об этом лидеры Белорусского народного фронта заявили на пресс-конференции 8 мая. По словам секретаря управы БНФ Вячеслава Сивчика, запланированное шествие станет продолжением долгосрочной акции «Весна-97».

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРОЕКТЫ

ВИРТУАЛЬНЫЕ ДОЛГИ БЕЛОРУССКОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА

Отдел информации «БДГ»

Долги за энергоносители -- постоянная головная боль и одновременно источник творческой мысли для белорусского руководства. Все несколько лет государственной независимости отношения Беларуси и РАО «Газпром» развивались по хорошо отработанной схеме: сначала белорусские потребители накапливали долги за российский газ, затем белорусское правительство, которое не могло обеспечить погашение этих долгов, развивало бурную интеграционную деятельность, чтобы под шум братской риторики списать «газовую» задолженность.

Лучше всего этот маневр удался первому белорусскому президенту Александру Лукашенко. Россия простила ему почти $1 млрд. Казалось, что за шесть лет Беларусь отдала за долги почти все, что могла, и следующий долг обернется энергетическим кризисом. Похоже, скептики ошибались. Несмотря на то, что за прошлый год задолженность с нуля выросла чуть ли не до $300 млн. и вернуть эти деньги Беларусь не может, угроза энергетического кризиса пока не стала реальностью. Белорусское правительство вновь ведет переговоры с РАО «Газпром» об отсрочке выплаты долга за газ.

Правительство Беларуси предлагает провести реструктуризацию долга за газ по состоянию на 1 апреля 1997 года с погашением его в течение 15 лет. Пока схема реструктуризации не обнародована, возможно потому, что ее еще нет.

Известно только, что предполагается подписать во II квартале нынешнего года специальное соглашение по этому вопросу. Белорусская сторона готова выпустить ценные бумаги и передать их в собственность РАО «Газпром». Предполагается, что россияне смогут использовать белорусские бумаги в расчетах между субъектами хозяйствования или для участия «Газпрома» в акционировании и создании совместных предприятий на территории Беларуси. Не ясно, о каких ценных бумагах идет речь: акциях крупнейших государственных белорусских предприятий или облигациях правительства Беларуси (что наиболее вероятно).

Белорусское правительство надеется, что «Газпром» обеспечит поставку газа в Беларусь в соответствии с заключенным договором на 1997 год и не будет сокращать объемы поставок. Возможно, пытаясь создать благоприятный фон накануне подписания соглашения, белорусская сторона сейчас почти полностью оплачивает текущие поставки газа в страну.

Однако для «Газпрома» перспектива стать держателем белорусских государственных бумаг кажется неоднозначной. Принцип: «Лучше взять хоть что-то, чем ничего!» -- в данной ситуации сомнителен. Вовдух менять на газ никто не согласится. РАО давно хотело получить акции некоторых предприятий в счет погашения долга, но белорусское правительство всегда активно этому препятствовало. Долговые же расписки белорусского государства не котируются, вспомним пресловутые векселя, которые должны были быть выпущены по «нулевому варианту».

И тем не менее игры с реструктуризацией «газового» долга настораживают. Это означает, что у правительства нет больше ресурсов, чтобы обеспечивать жизнедеятельность государства по старой схеме управления экономикой. Поэтому либо Совет Министров Беларуси готов принять правила российской стороны и обстоятельства заставляют пересмотреть подходы рыночного социализма, либо просто нынешние переговоры -- это попытка оттянуть надвигающийся энергетический кризис.

ОППОЗИЦИЯ

... А ИМ В ДРУГУЮ СТОРОНУ

Андрей МАХОВСКИЙ

После победы на референдуме белорусское правительство время от времени дает понять, что оно якобы готово сесть за стол переговоров с оппозицией. Пока, правда, ни о каких конкретных инициативах со стороны властей известий не поступало, а попытки начать диалог неизменно заканчивались односторонним монологом, как это было в случае с приглашением лидеров оппозиционных партий принять участие в прямом эфире с президентом.

Тем не менее на прошлой неделе Александр Лукашенко вновь заявил о том, что он готов пригласить видных оппозиционеров начать совместную работу на благо всего народа. Как мы выяснили, оппозиция об этой инициативе президента уведомлена не была.

Один из лидеров Объединенной гражданской партии Александр Добровольский считает: *«Все разговоры властей о диалоге рассчитаны исключительно на внешнее употребление. Нам же они часто даже не удосуживаются об этом сообщить. Прежде чем соглашаться на переговоры, мы должны узнать, о чем пойдет речь».*

Депутат Верховного Совета 13-го созыва Людмила Грязнова считает, что подобные разговоры не более чем провокация, рассчитанная на то, чтобы в очередной раз дискредитировать белорусскую оппозицию. Ничего не слышали об инициативе президента и в руководстве Белорусского народного фронта.

Вообще, разговоры о возможности и необходимости такого диалога ведутся уже давно. Напомним, что еще летом прошлого года семь крупнейших белорусских партий пригласили Александра Лукашенко сесть за стол переговоров. Тогда призыв политиков остался без ответа. Позже подобного рода мероприятия инициировали уже исключительно власти, но, как и в прошлом году, дальше разговоров дело не пошло. Постоянно декларируя готовность к диалогу, Александр Лукашенко не сделал ничего для того, чтобы такой диалог состоялся.

Впрочем, возможность мирного разрешения конфликта, назревшего в обществе, еще остается. Со времени референдума оппозиция не раз обсуждала возможные условия переговоров с властями. Так, совсем недавно эта проблема рассматривалась на заседании президиума Верховного Совета 13-го созыва. Правда, для того, чтобы разговор хотя бы начался, Александру Лукашенко придется пойти на достаточно серьезные уступки. Наиболее непримирим в этом отношении Белорусский народный фронт. По мнению Винцука Вечорки, *«никаких переговоров с преступником, совершившим государственный переворот, быть не может»*. Депутаты Верховного Совета полагают, что переговоры все-таки возможны, но их базой должна стать Конституция 1994 года. По словам Александра Добровольского, признание нерушимости Конституции, восстановление Верховного Совета являются обязательными условиями начала таких переговоров.

Очевидно, что на такие уступки Александр Лукашенко не пойдет, а оппозиция не станет вести переговоры с ним на каких-либо других условиях. Поэтому рассчитывать на то, что в ближайшее время переговорный процесс все-таки начнется, не приходится.

АЛЕКСАНДР ЛУКАШЕНКО ВО МНОГОМ НЕПРАВ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Созданная Верховным Советом 13-го созыва специальная комиссия после нескольких месяцев работы подготовила заключение, в котором перечислены и проанализированы нарушения Конституции и законов, допущенные Александром Лукашенко.

Документ довольно объемен -- 85 страниц текста. 14 из них занимает перечень указов и распоряжений, в которых комиссия усмотрела нарушения Конституции и законов, а также прав белорусских граждан.

В документе детально проанализирована принятая на референдуме в ноябре прошлого года Конституция. Большинство нарушений, допущенных главой государства в сфере политики и государственного строительства, известны. Поэтому наиболее интересным представляется раздел, где говорится о вторжении Александра Лукашенко в сферу интересов субъектов хозяйствования. В заключении комиссии, наверное, впервые систематизированы многочисленные ограничения деятельности предпринимателей в Беларуси.

С 1994 по 1996 год было издано семь указов, связанных с национализацией объектов, несмотря на то, что белорусское законодательство гарантирует неприкосновенность собственности. Наиболее громкие указы из этой серии связаны с преобразованием Межбанковской валютной биржи и пересчетом доли государства в уставных фондах банков.

Кроме того, Александр Лукашенко подписал ряд документов, которые нарушают права хозяйствующих субъектов по заключению договоров. Скажем, в 1994 году президент издал указ «О мерах по насыщению рынка республики товарами и пресечению необоснованного роста цен на них». В соответствии с ним государственные предприятия и организации лишились права без специального согласования отпускать товары народного потребления негосударственным субъектам хозяйствования, не имеющим розничных торговых предприятий, без проведения специального согласования. В заключении перечислено еще несколько указов, ограничивающих свободу заключения договоров субъектами хозяйствования.

Особая статья связана с нарушениями порядка найма и освобождения от должностей руководителей предприятий. Согласно законодательству наем является правом собственника имущества предприятия, а избрание руководителя акционерного общества входит в компетенцию собрания его участников. Эти нормы неоднократно были нарушены Александром Лукашенко. В 1994 году Министерство торговли получило право отстранять от должности руководителей предприятий торговли. В 1995 году президент наделил себя правом назначать председателя правления «Беларусбанка». В 1996 году он освободил от должности генерального директора ЗАО «Межбанковская валютная биржа», назначил председателей правления «Агропромбанка» и «Белинвестбанка». Не раз нарушалась конституционная норма о равноправии всех форм собственности.

СОЮЗ

ПРОФСОЮЗЫ ОБСУДИЛИ УСТАВ И ПРЕДЪЯВИЛИ ПРЕТЕНЗИИ

Андрей МАХОВСКИЙ

Вслед за политиками к обсуждению проекта союзного договора Беларуси и России активно подключились профсоюзы. Представители Федерации профсоюзов Беларуси и Федерации независимых профсоюзов России собрались в Смоленске для выработки единого мнения по этому вопросу.

В принципе отношение профсоюзов к объединению давно известно. На своем совместном заседании профсоюзы Беларуси и России поддержали идею интеграции, высказав в то же время ряд замечаний по поводу конкретных положений устава.

Естественно, прежде всего профсоюзных лидеров волновал вопрос о гарантиях прав трудящихся. Напомним, что в соответствии с одним из пунктов устава в рамках нового союзного образования предусматривается унификация социальных гарантий. На конференции отмечалось, что положение это чересчур декларативно и неопределенно. Как именно предполагается унифицировать социальные гарантии, неясно. Если правительства намерены поднять заработную плату в Беларуси до уровня российской, то профсоюзы с этим, естественно, согласны. С другой стороны, если унификация предполагает одинаковую регулярность выплат, то по крайней мере белорусские профсоюзы поддержать правительство в этом не могут.

Белорусские защитники прав трудящихся не могут также согласиться с введением в стране вслед за Россией платной медицины и повышением тарифов за коммунальные услуги. Столь же спорным и неясным, по мнению профсоюзов, является и вопрос о наднациональных органах, управляющих экономикой. Представители трудящихся опасаются, что их создание может нарушить уже сложившуюся в обеих странах систему социального партнерства. Если сейчас в случае нарушения прав рабочих профсоюзы апеллируют к правительствам, то после создания наднациональных органов спрашивать будет не с кого.

Впрочем, выступлений против проекта интеграции в целом не прозвучало. И белорусские, и российские профсоюзы действительно считают, что создание Союза способно улучшить положение рабочих. По мнению профсоюзного руководства, заключение такого договора позволит восстановить нарушенные хозяйственные связи между белорусскими и российскими предприятиями.

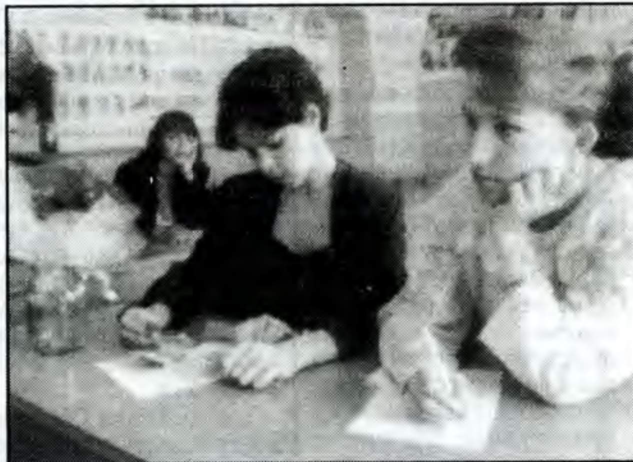
Правда, несколько иного мнения придерживаются руководители некоторых отраслевых белорусских профсоюзов. Так, председатель профсоюза сельскохозяйственного машиностроения Александр Бухвостов считает, что *«даже экономическая интеграция должна базироваться не на директивных принципах, а на взаимном интересе и выгоде. В проекте устава это, к сожалению, учитывается слабо»*.

ОБРАЗОВАНИЕ

ОБРАЗОВАННОСТЬ И ДИПЛОМ — ПОНЯТИЯ НЕ ИДЕНТИЧНЫЕ

Вероника ЧЕРКАСОВА

К негосударственному образованию, которое в Беларуси существует с 1991 года, отношение по-прежнему настороженное: деньги платятся немалые, а диплом вроде как и настоящий, но все же не государственный. Для многих эта приставка «не» одним махом несправедливо обесценивает долгие годы учебы и их результат. Однако негосударственное образование широко развито во всем мире, вопрос лишь в том, как это явление чувствует себя на отечественной почве. Об этом рассказывает ректор белорусского негосударственного института правоведения, доктор юридических наук, профессор Степан СОКОЛ, который до недавнего времени возглавлял ассоциацию негосударственных вузов Беларуси.



-- Негосударственное образование в Беларуси начало развиваться с 1991 года, когда Верховный Совет принял закон об образовании, где впервые прозвучало само понятие негосударственного образования. Кстати, хочу обратить внимание, что ни в России, ни в Украине слово «негосударственный» в названии вуза уже не употребляется, чтобы искусственно не противопоставлять их традиционным учебным заведениям и не отталкивать абитуриентов. Да и создавались наши вузы на законном основании, получили все необходимые государственные лицензии и сертификаты.

Сегодня в Беларуси действует восемнадцать негосударственных учебных заведений, 90% из них находятся в Минске, однако замечу, что в республике работает очень много филиалов негосударственных учебных заведений, в том числе наш институт имеет три филиала, расположенных в Барановичах, Гродно и Могилеве.

-- В чем, на ваш взгляд, отличие негосударственного образования от традиционного?

-- Негосударственное образование интересно тем, что является нетрадиционной формой подготовки профессионалов с большей свободой подхода к учебному плану, дает возможность обеспечить оперативность учебного процесса, который в государственных вузах жестко лимитирован. К тому же, негосударственное образование позволяет сформировать специалиста, более приспособленного к нынешнему состоянию общества, поскольку является гораздо мобильнее традиционного.

Другое дело, что не все эти возможности могут использовать, а любой прокол в негосударственном образовании сегодня чреват тем, что будет поставлена под сомнение деятельность всех негосударственных вузов.

-- Однако, несмотря на то, что в 1991 году был принят закон, регулирующий работу негосударственных вузов, осталось много нерешенных проблем, и главная из них -- диплом государственного образца...

-- Естественно, что закон не решил всех наших проблем. Прежде всего мы столкнулись с тем, что общество было не готово принять саму идею негосударственного образования, к тому же первоначально предоставленные свободы оказались мнимыми. Законодатель оговаривал, что государство излагает только минимум требований к негосударственному образованию, определенную базу, а все остальное -- своего рода надстройку -- наращивает само учебное заведение. На самом же деле возникла новая проблема -- государственный диплом. Замечу, что во всем мире понятие «государственный диплом» вообще отсутствует. Существует узаконенный диплом, который по определенной процедуре приводится в соответствие с законом или же аккредитуется. У нас же существование единственного государственного диплома подразумевает, что объем требований, предъявляемых к знаниям, тоже должен быть «государственным», а это возможно лишь при наличии типовых учебных планов. Следовательно, предоставленная свобода оказывается весьма относительной. Я допускаю, что такая ситуация сложилась объективно, негосударственное образование -- дело новое, и только в нынешнем году будет поставлен вопрос о дипломе узаконенного, а не государственного образца.

-- А как эта проблема решается сейчас?

-- Пока никак...

-- Как вы относитесь к тому, что в государственных вузах с этого года снова введено обязательное распределение выпускников?

-- Я считаю, что распределение -- элемент административной системы, в нормальном обществе этот вопрос регулируется спросом и предложением, как это и положено в сфере услуг, к которой, по моему убеждению, относится и образование. Я не возьмусь говорить обо всех негосударственных вузах, но у нас проблем с трудоустройством наших выпускников пока не было, и ни один из них -- а у нас уже было три выпуска, в этом году будет четвертый -- не остался без работы. Думаю, что и у других дело обстоит так же.

-- Вы уверены, что такое положение сохранится?

-- Отнюдь. И уже вижу проблему, с которой мы можем столкнуться в ближайшее время. Если рыночные отношения в Беларуси будут развиваться нормальным путем и соответствующими темпами, то практически каждому предпринимателю потребуется юридическая поддержка, и естественно, резко возрастет потребность в юристах. Если же рыночные процессы в республике будут сдерживаться и идти медленно, может получиться так, что количество выпускаемых юристов обгонит потребности общества, и тогда эти специалисты не будут пользоваться спросом. Такая опасность действительно существует. Вспомните, какое стремительное развитие у нас когда-то получил менеджмент, а сейчас интерес к этой специальности значительно упал. Я могу судить об этом, поскольку при нашем институте есть техникум бизнеса и права, и желающих пойти учиться на менеджера уже почти нет....

-- Как сегодня складываются отношения негосударственного образования и государства?

-- Я думаю, что пока более-менее нормально. Все обусловлено тем, как к этому подходить. С одной стороны, государство вправе требовать, чтобы негосударственные вузы соответствовали определенным критериям, с другой стороны, за шесть лет, с тех пор, как был принят закон об образовании, мы заботы и помощи со стороны государства не почувствовали. Да, с нас сняли налог на НДС, это уже хорошо, потому что он в конечном итоге платится из кармана студентов; Министерство образования приглашало наших представителей на ряд совещаний; мы создали ассоциацию негосударственного образования. Но я, например, не могу взять кредит на развитие своего вуза, наши студенты социально не защищены, несмотря на то, что каждый человек, который находится в сфере занятости, должен получать какую-то оплату, а они сами платят за свое обучение. И если у студента, который несколько лет проучился в нашем вузе, вдруг изменится имущественное положение, он не сможет даже взять в банке целевой кредит для того, чтобы продолжить образование.

Я счастлив, что в свое время нам удалось купить хотя бы это здание, оно -- наша собственность. А вообще же, только три из восемнадцати негосударственных вузов имеют свои собственные здания, все остальные арендуют помещения, каждый день гадая, выгонят их завтра или же просто поднимут такую арендную плату, что придется сворачивать деятельность. Было бы логично и целесообразно предоставить учебному заведению хоть какую-то льготу в оплате за арендуемые помещения... В общем, я не могу сказать, что между государством и негосударственными вузами существует какое-то противостояние, но хотелось бы большего понимания и поддержки.

-- Из каких расчетов берется плата за обучение в негосударственных вузах и существует ли какая-либо единая для всех ставка?

-- Такой ставки нет, а плату каждый вуз назначает индивидуально. В нее, как правило, закладываются зарплата преподавателей, приобретение оргтехники, налоги и затраты на аренду помещений. В мире нет предпринимателей или бизнесменов, сделавших капитал на образовании. Да, есть престижные вузы, где профессорско-преподавательский состав получает хорошие зарплаты, где есть возможность вести научную работу в прекрасно оборудованных лабораториях, безбедно существует ректор, но прибыли они не приносят.

-- Какую роль сегодня в оплате учебы студентов играют спонсоры?

-- Я сказал бы, что вопрос пожертвований у нас еще не отрегулирован: люди не хотят выступать в качестве спонсоров, потому что боятся «засветиться». К тому же суммы, потраченные на образование, не освобождаются от налогообложения, так что стимулировать образование, равно как и культуру, у нас невыгодно. Хотя меценатство в сфере образования -- это типичное историческое явление, развитое во всем мире, и поскольку у нас оно сейчас практически отсутствует, единственный источник средств для существования вуза -- это деньги учащихся. Иногда, случается, какая-либо фирма соглашается выделить деньги, чтобы мы поощрили лучших студентов, но это бывает крайне редко и выражается в небольших суммах.

Если в первые годы нашего существования 80% студентов учились за счет фирм, колхозов, совхозов, предприятия оплачивали подготовку будущих кадров, и лишь 20% за свою учебу платили сами, то сегодня все наоборот -- только 20% учащихся имеют спонсорскую поддержку, остальные же учатся на свои деньги.

-- Сейчас закончилась аккредитация негосударственных учебных заведений. Многие ли ее не прошли?

-- Насколько я знаю, пока только экономико-лингвистический университет. В отношении остальных решение было положительным. Но сейчас грядет перерегистрация...

-- Каких неожиданностей вы ожидаете от нее?

-- Я пока знаю лишь то, что есть приказ министра о перерегистрации, но не представляю, как она будет проходить. Перерегистрация субъектов хозяйствования предполагала, что они готовят новые уставы, им выдаются новые лицензии, а как будет у нас? Ведь ряд вузов давно имеет лицензии, и срок их действия еще не истек, действительна ли аккредитация, которую мы только что проходили, или надо проводить новую? И когда следующая -- снова через год? Не получится ли, что после перерегистрации будет аккредитация, а потом -- аттестация, сертификация и прочие проверки, которые создают ощущение нестабильности и затрудняют работу.

Проблем множество, и я сегодня за судьбу своего вуза, да и всего негосударственного образования переживаю больше, чем тогда, когда все начиналось. Причем сейчас я боюсь не только за себя, но и за других, ведь если у кого-то что-то не получится, это ударит по тем, кто работает нормально.

МНЕНИЕ

«Я УБЬЮ ТЕБЯ, ЛОДОЧНИК!»

Александр ФЕДУТА

Пресса с привычным для нее легкомыслием уделила мало внимания процессу, который выиграл экс-губернатор Гродненской области Семен Домаш у «Народной газеты» и ее автора г-на Дудинова. Вместе с тем этот процесс может стать последним делом, выигранным белорусской оппозицией в белорусском суде.

Фактически президентский вариант Конституции, действующий у нас сегодня, привел к тому, что объективно в Беларуси нет не только разделения властей, но и судебной власти как таковой. Это понятно: все судьи сверху донизу назначаются на свои посты Александром Лукашенко, и их профессиональный рост в буквальном смысле этого слова находится в руках президента. Уже поэтому нельзя назвать беспристрастным судью, заведомо знающего, что в момент рассмотрения им дела, например, вице-спикера Новикова, его собственное «дело» лежит в Администрации президента у г-на Абрамовича.

У правоохранительных органов в любом государстве есть две функции -- функция защиты и функция наказания. Вторая, карательная функция, сегодня явно доминирует. Государство выкручивает руки гражданам-налогоплательщикам, отрицая за ними даже право на презумпцию невиновности. По сведениям, заслуживающим некоторого доверия, по хозяйственным судам, например, сделан запрос о делах, при рассмотрении которых коммерческие структуры выиграли у государственных предприятий и организаций, в том числе -- у налоговых инспекций. Причем, помимо указания на суть дела, требуется назвать имя и должность судьи, это дело рассматривавшего. Спрашивается: зачем? Высказываем возможную версию: для последующего возмещения «нанесенного ущерба». Государство всегда право. Налоговая инспекция всегда права. Президент всегда прав. По определению.

Известный оппозиционер Геннадий Карпенко до сих пор ждет, когда гражданин Лукашенко А.Г. извинится перед ним за поклеп, возведенный в связи с так называемым «хлопковым делом». Тот же Геннадий Карпенко ждет, когда суд рассмотрит его иск к тому же Лукашенко А.Г. о защите чести и достоинства. Ждет долго, благо по действующему законодательству подобные дела срока давности не имеют. И будет ждать до окончания президентского срока гражданина Лукашенко, если только по истечении этого срока не наступит новый, учитывающий по совокупности и претензии Геннадия Дмитриевича. И суд не сможет ничего изменить в этой ситуации, поскольку судья -- всего только человек, понимающий, что лишь президент находится в руце Божией, а мы-то, грешные (в том числе и сам судья), находимся как раз в руце президентской. И окончательным приговор становится лишь тогда, когда он удовлетворяет власть.

Судьи сегодня беззащитны и беспомощны. Последний президентский декрет, фактически поставивший под угрозу уничтожения институты негосударственной адвокатуры и негосударственного нотариата, отрезал у них последний плацдарм для отступления. Из его строк буквально сквозит злорадная усмешка сквозь последние усы: что, мол, гг. Капитан & Погонийло -- *помогут ли вам нынче ваши ляхи?* Будьте уверены, не помогут. И опальным судьям уходить будет уже некуда, ибо не у всех из них чистая репутация и научная степень, как у бывшего члена Конституционного суда профессора Михаила Пастухова.

Депутат Валерий Щукин рассказывал мне о том, как его «брали» 2 апреля. Помимо того, что Валерия Алексеевича зверски избили, больше всего его поразило, что били его дубинкой офицеры милиции. То есть люди с высшим образованием и некоторой претензией на интеллигентность. И лишь потом седобородый депутат-кавторанг выяснил причину такой ожесточенности: оказывается, ведомственные видеокамеры снимают нынче не столько демонстрантов (с этими власти уже все ясно), сколько защитников правопорядка. И если, не дай Бог, начальство увидит, что ты недостаточно рьяно пускал в ход свой «демократизатор», у тебя есть реальный шанс сменить место работы и потерять возможность содержать семью. Благо, ведомство г-на Шеймана об этом позаботится. Впору озвереть при виде самой мирной демонстрации и со звучащей в голове дурацкой фразой *«Я убью тебя, лодочник!»* ринуться с дубинкой на толпу.

Так и с судьями. Один будет выполнять приказ за калач с маком -- перспективу повышения по службе, другой -- за страх. Говорить же о суде *за совесть* почти не приходится, ибо какая же совесть может быть у судьи, признающего приоритет беззакония над законом и отрицающего презумпцию невиновности?

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

БЕЛАРУСЬ—ЛАТВИЯ: ВОПРОСЫ ОСТАЮТСЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Совсем недавно, выступая перед ветеранами на торжественном собрании, посвященном 52-й годовщине победы в Великой Отечественной войне, Александр Лукашенко заявил, что Европейское сообщество решило изменить свое отношение к политике белорусского руководства. Так ли это? На вопросы корреспондента «БДГ» отвечает министр иностранных дел Латвии Валдис Биркавс.

-- *Европейское сообщество в настоящее время остро критикует руководство Беларуси, не признало назначенный президентом Лукашенко парламент. Такую же позицию заняли Польша, Литва и Украина. Как МИД Латвии оценивает ситуацию в Беларуси?*

-- Мы -- соседи, и поэтому очень внимательно следим за процессами в Беларуси. Мы, естественно, хотели бы видеть развитие ряда демократических институтов более интенсивным. И потому я рад, что появилась первая ласточка -- прошедшая мирно демонстрация в день чернобыльской катастрофы, что свидетельствует о некоторых положительных сдвигах во взаимоотношениях власти и оппозиции. Но главная наша позиция в том, чтобы продолжать диалог с Беларусью, не изолируя ее, не толкая в угол, а ведя нормальный межгосударственный диалог: с легитимно избранными органами и между министерствами иностранных дел.

-- *А если оценивать потенциально возможное объединение Беларуси и России?..*

-- Это, несомненно, внутреннее дело белорусского и русского народов. Но здесь очень важно, чтобы воля народа была проявлена демократическим путем.

-- *И все же, не подтолкнет ли такая поспешность (по оценкам многих обозревателей, инициатива Беларуси и России может свидетельствовать о стремлении возродить былую империю) Балтийские страны к еще более решительным шагам навстречу НАТО?*

-- А мы и так решительны. У нас нет никаких сомнений относительно правильности выбора интеграции в североатлантические структуры, и мы будем продолжать этот путь, несмотря ни на какие изменения. У нас консенсус по этому поводу в обществе -- взаимопонимание и согласие. Мы видим себя интегрированными в Евросоюз, и мы, конечно, видим себя в качестве хорошего соседа Беларуси и России.

-- *На каком этапе сейчас диалог между Латвией и Беларусью?*

-- Мы планируем осуществить недавно отложенный визит госсекретаря в вашу страну, планируем визит министра транспорта... Я уже дал согласие на встречу с вашим министром иностранных дел г-ном Антоновичем... Так что диалог между нашими странами достаточно активен.

Мы хотели бы, конечно, чтобы более интенсивно шли процессы подготовки документов по демаркации и делимитации белорусско-латвийской границы (договор я лично подписал в 1994 году с господином Кебичем); и договор по реадмиссии, по возврату нелегальных эмигрантов. Мы хотели бы видеть заинтересованность Беларуси в подписании этих документов. И я чувствую, что дела продвигаются.

Беседа с министром иностранных дел Латвии состоялась в Варшаве, где он сопровождал президента Латвийской Республики Гунтиса Ульманиса во время его официального визита в Польшу. В ходе этого визита министры иностранных дел Польши и Латвии подписали договор о свободной торговле между Польшей и Латвией. Комментируя достигнутое соглашение, г-н Биркавс, в частности, сказал:

«Это не изменение направления внешней политики или вектора экономического сотрудничества. Мы хотим торговать со всеми, с кем только есть возможность... В 1996 году мы приняли решение о продвижении к CEFTA. (Центрально-Европейское соглашение о свободной торговле, членами которого являются Польша, Чехия, Словакия, Венгрия, Словения и с апреля 1997 года Румыния, предусматривает, что в результате поэтапной либерализации торговли не позднее 1 января 1997 года эти страны будут объединены в зону свободной торговли».

Латвия сейчас уделяет большое внимание развитию отношений со странами Центральной Европы, которые, вероятно, первыми будут приняты в европейские структуры. Министр иностранных дел Латвии отмечает: *«У нас очень хорошие отношения с Польшей, нет никаких теней прошлого и нет теней будущего. Есть вопрос, который мы обсудили, -- о польском меньшинстве в Латвии* (24 тысячи из 65 тыс. латвийских поляков еще не имеют латвийского гражданства -- *ред.*).

Нас очень интересует скорость и все аспекты продвижения Польши в Евросоюз и НАТО. И нас интересует их позиция в отношении Балтийских государств, Латвии, если они окажутся в этих организациях раньше. И во время моего визита несколько месяцев назад, и сейчас мы получили обещания и от президента Квасьневского, и от министра иностранных дел Польши, что Польша будет продолжать активно содействовать вступлению Балтийских государств в Трансатлантическую организацию и Евросоюз.

Мы обсуждали также ход подготовки мероприятия, о котором еще практически ничего не известно, -- о встрече пятерых президентов: Балтийских государств, Украины и Польши, которая пройдет, по всей вероятности, в Эстонии. Она должна состояться совсем скоро -- еще до Мадрида (по словам президента Латвии, в мае -- *прим. ред.*)».

Отвечая в Варшаве на вопросы прессы о встрече пяти президентов, президент Латвии Гунтис Ульманис сказал, что еще идет процесс предварительных согласований, поэтому трудно говорить о конкретной программе. Однако, по его мнению, на встрече *«должны быть подняты вопросы, связанные с экономическим сотрудничеством между этими странами, а также с их ближайшими соседями, не исключая, естественно, России»*. Гунтис Ульманис также считает, что руководителям пяти государств необходимо обсудить и ситуацию в Беларуси.

СОСЕДИ

УСПЕХ ЗАМЕДЛЕННОГО ДЕЙСТВИЯ

Отдел международной информации «БДГ»

В самое ближайшее время состоится визит президента Беларуси в Киев. Накануне лидеры обеих стран обменялись нелицеприятными заочными выпадами в адрес друг друга: один пытался продемонстрировать свое знание «киевских придворных тайн», другой категорически «не понял, о чем это вещает белорусский лидер»...

И все же нынешние роль и место Украины в «мировой табели о рангах», а также оценки происходящего в Украине имеют особое значение и для Запада, и для Востока.

Пятая годовщина украинской независимости осенью прошлого года стала своеобразным водоразделом. Страна только что ввела свою валюту -- гривну и приняла Конституцию. Стремительно повышающиеся цены, которые были проявлением слабости Украины в первые два года ее самостоятельности, стали давним (хотя и болезненным) воспоминанием. Те, кто сомневался и утверждал, что Украина без России долго не продержится, оказались не правы. Но какой будет Украина в новом качестве?.. Многие люди задают себе тот же вопрос. Националисты уже не питают иллюзий. Старый коммунистический истеблишмент, который управлял Украиной более консервативно, чем их российские коллеги, остался у власти и поделил между собой политику и экономику. На фоне смены старых интересов и формирования новых структурные реформы оказались упущенными из виду. Темпы приватизации остаются очень медленными. Растущая задолженность по заработной плате, достигшая 4,2 млрд. гривен ($2,4 млрд.), в прошлом месяце стала следствием хронически нездорового состояния украинских общественных финансов.

В настоящее время возникают новые идеи реформирования украинской экономики. Был создан более реалистичный проект бюджета на 1997 год. Однако разыгравшаяся борьба в парламенте и кабинете министров привела к тому, что их принятие неоднократно откладывалось, оставляя Украину без бюджета и вынудив уйти в отставку в начале прошлого месяца Виктора Пынзеника, главного сторонника экономических реформ в украинском правительстве.

Западные доноры Украины становятся все более раздражительными. Президент Леонид Кучма в своем недавнем 90-минутном обращении обвинил во всех экономических бедах Украины парламент и правительство, возглавляемое Павлом Лазаренко, бывшим советским колхозным боссом.

Нарекания со стороны ведущих западных компаний и их правительств на все возрастающую коррупцию в Украине стали почти оглушительными. Компания Motorola, американский телекоммуникационный гигант, стала самым свежим примером, о котором стоит упомянуть в этой связи. Она была вынуждена отозвать свой запланированный инвестиционный проект ($500 млн.), предназначенный для создания в Украине мобильной телефонной сети, после того, как правительство изменило процедуру лицензирования.

Как и Россия, Украина снискала себе репутацию страны, которая с большей благосклонностью относится к никому неизвестным, слабо капитализированным местным компаниям, имеющим тесные политические связи, чем к мультинациональным корпорациям с реальными деньгами. «Входные барьеры» особенно высоки в энергетическом секторе, причем в большей степени это касается газа, крупным импортером которого является Украина. Изменчивый и обременительный налоговый режим в совокупности с зачастую весьма неблагоприятным регулированием деловой активности -- это еще одно объяснение чрезвычайно низкого уровня инвестиций в Украине.

Официальная позиция безразличия, которая уже оказала угнетающее воздействие на довольно неплохие взаимоотношения Украины и Вашингтона, не соответствует экономическим нуждам страны. Украинская экономика сократилась еще на 10% в прошлом году, и это стало самым резким снижением в бывшем Советском Союзе. Общие инвестиции составили всего лишь 8% от ВВП, что делает экономическое возрождение Украины все более сложным.

Большинство иностранных инвесторов хорошо осознает огромные местные риски: общие прямые иностранные инвестиции составили за первые пять лет украинской независимости $1,4 млрд. -- весьма скромный показатель для страны с 52-миллионным населением.

Проявившаяся недавно склонность Украины к более теплым взаимоотношениям с НАТО и своими центральноевропейскими соседями уменьшает вероятность восстановления военного и политического доминирования России в этом регионе. Прозападный крен Киева во внешней политике, возможно, продержится лишь до парламентских выборов будущего года, однако сегодня он является стратегической реальностью, которая приводит в ярость российских националистов и оправдывает действия американских сторонников более активной политики по отношению к Украине.

Украина никогда не была против расширения НАТО в Центральной Европе и сегодня даже видит в этом защиту своих интересов. В настоящее время идет обсуждение отдельной украинско-натовской хартии по более тесному сотрудничеству. А поскольку Киев и Москва продолжают спорить по поводу раздела Черноморского флота, Украина уверена, что расширение Атлантического альянса может стать отличным стимулом того, что Россия изберет демократический путь разрешения проблемы.

НОВОСТИ

ДЕМОГРАФИЧЕСКИЙ КРИЗИС В РОССИИ

Специальная президентская комиссия выступила с предостережением о том, что Россия переживает серьезный демографический кризис, сообщив, что по смертности эта страна вышла на уровень стран третьего мира.

Вызывающая тревогу российская демография стала предметом серьезного изучения со стороны местных и международных исследователей. Целью этого отчета является информирование президента и других высших руководителей о беспрецедентном увеличении смертности в 90-х годах.

По данным отчета, главной причиной смертности в России являются заболевания системы кровообращения -- на них приходится более половины всех смертей в стране. Отравления, травмы и несчастные случаи, включая автомобильные аварии, продолжают этот печальный список.

Переход России от центрального планирования к рыночной экономике снизил уровень жизни населения до показателей конца 70-х годов и привел к резкому падению качества оказания медицинской помощи находящимся на балансе государства здравоохранением.

КРЕДИТНЫЕ РЕЙТИНГИ: ДЕБЮТАНТЫ ВЫСТРОИЛИСЬ В ОЧЕРЕДЬ

Стремительно развивается бизнес, связанный с составлением международных кредитных рейтингов.

То, что начиналось, как тонкий ручеек в 1989 году, когда американское агентство Moody's предоставило свой первй кредитный рейтинг Венгрии, превратилось в последние 12 месяцев в настоящий паводок, когда многие страны региона от Словении и Хорватии до России и Казахстана начали получать свои первые рейтинги.

Позитивные оценки со стороны мировых рейтинговых агентств проторили пути для успешных выпусков евробондов, большинство из которых были расширены благодаря оживленному спросу. В своем первом после 1917 года международном выпуске Россия добилась успеха и смогла привлечь $1 млрд., что в два раза выше первоначально запланированной ею суммы. Очередной DM 1,5-миллиардный выпуск последовал тремя месяцами позже.

Этот правительственный выпуск позволил и некоторым российским муниципальным властям, включая Москву, Санкт-Петербург и Нижний Новгород, попытаться добыть деньги на мировых рынках капитала. Некоторые крупнейшие российские компании, такие как «Газпром», крупнейший мировой поставщик природного газа, и «ЛУКойл» крупнейший российский поставщик нефти, также являются потенциальными заемщиками.

Недавно своих первых рейтингов от американского агентства Standard & Poor's и европейского агентства IBCA удостоился Санкт-Петербург. Обе эти компании отнесли его в те же группы риска, что и саму Россию -- BB- (Standard & Poor's) и BB+ (IBCA). Ожидается, что в этом году свои первые выпуски осуществят Украина и Узбекистан, а также несколько российских муниципальных заемщиков, возглавляемых Москвой и Санкт-Петербургом.

ОПЫТ

CEFTA СЕГОДНЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

В апреле этого года шестым членом Центрально-Европейского соглашения о свободной торговле, или CEFTA, стала далеко отстающая от своих партнеров в рамках организации Румыния. Для организации, объединявшей до сих пор Польшу, Чехию, Словакию, Венгрию и Словению, принятие Румынии означает увеличение рынка CEFTA еще на 23 млн. человек -- и теперь он уже насчитывает более 100 млн.человек.

Государства Центральной Европы, некогда сотрудничавшие в рамках Совета экономической взаимопомощи, после распада социалистической системы претерпели глубокий экономический кризис, причиной чего отчасти была и потеря рынка СССР. А потому уже с начала 90-х годов они занялись поиском новых возможностей сотрудничества. В феврале 1991г. в замке Вышеград над Дунаем Польша, Чехословакия и Венгрия подписали совместную декларацию, в которой приняли обязательства о гармонизации своих шагов, направленных на интеграцию с Евросоюзом. Декларация указывает на стремление государств Вышеградской группы к свободе контактов между институтами, людьми, костелами и разного рода организациями. Однако запись о необходимости развития сотрудничества на принципах свободного рынка с позиций сегодняшнего дня все же сложно расценить как зародыш будущего CEFTA.

В июне 1991 года члены Вышеградской группы подписали соглашение с Организацией экономического сотрудничества и развития (OECD), объединяющей 25 наиболее богатых государств мира. В мае 1992 года в Праге президенты Лех Валенса, Йозеф Антал и Вацлав Гавел договорились, что через десять лет отменят в «треугольнике» таможенные пошлины. В декабре 1992 года в Кракове было создано CEFTA.

Ныне это организация, которая сотрудничает с ВТО, высоко котируется в Западной Европе. Ее создание позволило преодолеть возникшую было пропасть между бывшими партнерами по социалистическому лагерю и давало некоторые надежды «продержаться» в период, когда товары центральноевропейских государств еще не могли в полной мере конкурировать на западноевропейском рынке. Эксперты из ЕС сравнивают членство в CEFTA с дипломным экзаменом, который должен сдать каждый из членов соглашения перед вхождением в ЕС. Именно поэтому в CEFTA стремятся Прибалтийские страны и Болгария.

Центрально-Европейское соглашение о свободной торговле предусматривает, что уже 1 января 2001 года страны, подписавшие соглашение, объединит зона свободной торговли. Процесс перехода к свободной торговле в отличие от Таможенного союза между Россией и Беларусью предусматривает поэтапную либерализацию торговли и снижение таможенных пошлин на товары, произведенные в странах--членах CEFTA в соответствии с графиком, учитывающим специфику рынка каждой страны. Это означает, что каждое государство выделило с целью временной защиты своих товаропроизводителей группы товаров, «умеренно влияющих на конкурентность» и «значительно влияющих на конкурентность», где график снижения пошлин несколько замедленный. Для большинства промышленных товаров уже с 1 января 1997 года во взаимной торговле существуют нулевые таможенные ставки, и только для немногочисленных товаров (текстиль, автомобили, сталелитейные изделия и т.п.) путь снижения пошлин еще не пройден до конца.

Обязательными условиями для новых кандидатов в члены CEFTA является членство во Всемирной торговой организации и подписание договоров о свободной торговле с каждым из участников соглашения. А потому о близких шансах Беларуси войти в центральноевропейский свободный рынок говорить пока не приходится, хотя наша страна еще в 1993 году заявляла о своих намерениях присоединиться к CEFTA. Кстати, тогда Польша поддерживала планы Беларуси и даже лоббировала ее интересы на встречах в рамках CEFTA. Но белорусское руководство уже успело испортить отношения с нашим западным соседом.

Государства CEFTA в 1996 году

	Население	Рост ВВП	Частный сектор
Венгрия	10,3 млн.	4,6%	40% ВВП
Польша	38,5 млн.	6%	70%ВВП
Словакия	5,4 млн.	6,7%	60%ВВП
Словения	2 млн.	3%	40%ВВП
Чехия	10,4 млн.	4,2%	80%ВВП
Румыния	23,2 млн.	4,6%	40%ВВП

КОРОТКО

МЯСО В ДЕФИЦИТЕ, МАСЛО В ИЗБЫТКЕ

Министерство сельского хозяйства и продовольствия Беларуси приостановило до 1 октября вывоз за пределы страны живого крупного рогатого скота и говядины.

Мера эта вызвана перебоями в обеспечении населения республики мясопродуктами. Соответствующим решением министерства введен запрет и на ввоз в республику из-за рубежа маргарина и животного масла. Причина -- увеличение выпуска собственной продукции и обострение эпизоотической обстановки в странах Западной Европы. Разрешения на вывоз за рубеж другой сельскохозяйственной продукции Минсельхозпрод будет оформлять только после согласования с облисполкомами и при условии выполнения в полном объеме поставок этих продуктов для государственных нужд.

ПОДРОБНОСТИ

СКОЛЬКО СТРАН — СТОЛЬКО МНЕНИЙ

Светлана КАЛИНКИНА

В начале апреля нынешнего года отмечалась годовщина существования белорусско-российского Сообщества. В честь такого события даже было решено образовать «двойственный союз» государств. Но мало кто вспомнил, что еще год назад не менее пышные торжества были по поводу образования «сообщества четырех» -- заключения памятного соглашения между Россией, Беларусью, Казахстаном и Киргизией, в основу которого было положено стремление о создании единого таможенного пространства.



Наш адрес -- Советский Союз

Единое таможенное пространство -- это, похоже, тот миф, который историки назовут «мифом нашего времени». Попытка реализовать его в рамках двух отдельно взятых стран была предпринята совсем недавно, когда с середины апреля в Беларуси начали действовать таможенные пошлины, практически идентичные российским. Но мало кто вспомнил, что наряду с таможенными пошлинами, по размерам которых между Беларусью и Россией были серьезные разночтения, остается не снятым с повестки дня вопрос акцизов. На сегодняшний день между Республикой Беларусь и Российской Федерацией -- наиболее сблизившимися из «договорщиков» -- существуют разногласия по приблизительно 12 товарным группам номенклатуры подакцизных товаров. Размеры акцизных ставок различаются по приблизительно 25 товарным группам. Кстати, оценки приблизительны не потому, что у «БДГ» нелады с математикой: даже правительственные эксперты допускают в подобных анализах существенную долю погрешности, поскольку «макродокументы» -- Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности -- в наших двух странах не идентичны.

Если же говорить о разночтениях в рамках «четверки», то здесь их намного больше. Таможенные законодательства государств до сих пор имеют существенные различия как по размерам пошлин, так и по размерам акцизов. Причем наиболее стойко национальные правительства отстаивают собственное право на регулирование ввоза-вывоза стратегически важных товаров, который, как правило, облагается акцизным сбором.

Имеются группы товаров, которые внесены в списки подакцизных товаров только в некоторых странах. Так, в Казахстане к числу подакцизных товаров отнесены: осетровая и лососевая рыбы, приготовленные из них деликатесы, а также икра. (Ставка акциза и на импортируемые, и на производимые изделия -- 100%). Ни в России, ни в Беларуси, ни в Киргизии подобный акциз не предусмотрен. Ставка акциза на импортируемые кофе и какао (10%) установлена в Киргизии. В этой же стране взимается акцизный сбор за ввоз и реализацию реактивного топлива... Но поскольку Беларусь не страдает от перепроизводства подобных видов продукции, «самодеятельность» Казахстана и Киргизии затрагивает наши экономические интересы в незначительной степени.

Наибольший разнобой в ставках акцизов наблюдается по алкогольным изделиям. К примеру, на пиво солодовое (за 1 литр) в России установлена ставка акциза в 0,5 тыс.руб. (0,08 ЭКЮ); в Беларуси на импортное -- 0,3 ЭКЮ, на производимое и реализуемое внутри страны -- 40%; в Казахстане акциз на импортируемый товар -- 0,2 ЭКЮ, на производимый -- 0,05; в Киргизии на импорт -- 0,22 ЭКЮ ($0,25) на производимый -- 0,044 ЭКЮ ($0,05). Таким образом, самая высокая ставка акциза существует в Беларуси. Установленный достаточно высокий государственный сбор за ввоз в страну импортного пива сопровождается «выжиманием» средств в бюджет путем искусственного завышения цен на пиво белорусского производства, реализуемого внутри страны.

Еще более красноречива ситуация с виноградными винами. В нашей стране виноград, как известно (в отличие от остальных трех партнеров), нигде не растет, да и в целом с сырьем для винодельческой промышленности большая напряженка. В то же время ставка акциза даже не средняя, а близкая к максимуму. В России на виноградные вина, включая крепленые (за 1 литр), установлен акциз в 0,3 ЭКЮ (и на импортируемые товары, и на производимые); в Беларуси -- 0,5 ЭКЮ импортируемые, 45% -- реализуемые, причем на произведенные непосредственно белорусскими заводами -- 20%; в Казахстане -- 0,8 ЭКЮ (импортируемые), 0,2 ЭКЮ (производимые); в Киргизии 0,3 ЭКЮ (импортируемые), 0,35 ЭКЮ (производимые).

Достаточно высока у нас и ставка акциза (1 ЭКЮ) на ввозимые в страну виноматериалы, хотя именно импортное сырье является базой белорусской винодельческой отрасли. Так что абсолютно справедливо утверждение специалистов о том, что нынешняя акцизная политика государства просто подрубает винодельческие заводы. Что уж говорить о тех товарах, которые мы успешно можем производить самостоятельно!.. К примеру, этиловый спирт. В Беларуси на него самые высокие акцизные ставки -- 400% (но не менее 4 ЭКЮ за литр). Исключение, правда, сделано для спирта, выработанного из привозного сырья, -- акциз 80%. В то же время в России аналогичный акциз составляет лишь 1,84 ЭКЮ (и на импортируемый, и на производимый); в Казахстане -- 3,5 ЭКЮ (импортируемый), 3 ЭКЮ (производимый); в Киргизии -- 1,2 ЭКЮ (и на экспортируемый, и на производимый). Так что в «спиртовой» политике президенту Беларуси ближе не Борис Ельцин, а Нурсултан Назарбаев. Правда, казахский лидер, судя по всему, не совсем разделяет подход о необходимости создания режима наибольшего благоприятствования для «давальцев».

Напомним, что еще совсем недавно «спиртовой» бизнес Беларуси активно процветал, работа с давальческим сырьем приносила «дурные деньги». В последнее время активно пропагандировался тезис о том, что государство «прикрыло лавочку», установив абсолютно невыгодные условия для этого вида деятельности. Как свидетельствуют вышеприведенные цифры, дело обстоит так, да не совсем. Работа с импортным сырьем для спирта по-прежнему остается крайне выгодной, вот только допущено к ней, как известно, очень ограниченное число фирм.

Зато самый дешевый виски в Киргизии (акциз -- 0,8 ЭКЮ), в то время как в Беларуси (5 ЭКЮ), России (6,9 ЭКЮ) и Казахстане (3 ЭКЮ) ставки намного выше. Аналогичная ситуация с ромом, джином и можжевеловой настойкой (только у Киргизии акциз установлен в 0,9 ЭКЮ). Что касается водки, то поток импортной водки, идущий транзитом через Беларусь в соседнюю Россию, свидетельствует не только о том, что в стране существует несколько крупных фирм, имеющих серьезные таможенные льготы, но и об умелом использовании ситуации, когда Беларусь в рамках четырехстороннего таможенного союза оказалась «лучшей среди равных». Ведь не секрет, что ни Казахстан, ни Киргизия до сих пор «не справились» со всей «организационной» работой, потому единое таможенное пространство с ними -- и для Беларуси, и для России понятие в значительной степени условное. Вот и проникает через нашу территорию водка на российские просторы не только полулегальными, но и вполне легальными путями (российская ставка акциза 6,9 ЭКЮ, белорусская почти в два раза меньше -- 3,5 ЭКЮ). Хотя справедливости ради признаем, что и у Казахстана, и у Киргизии могли бы быть более выгодные условия поставки и реализации этого напитка: Казахстан -- 3 ЭКЮ (импорт), 0,7 ЭКЮ (собственного производства); Киргизия -- 0,8 ЭКЮ на 45 объемных процентов спирта (как импортная, так и собственного производства). Правда, в полную силу развернуться «спиртовому бизнесу, ориентированному на Россию», здесь не позволяет большая сдержанность руководства во взаимоотношениях с официальной Москвой: ни Назарбаев, ни Акаев символические пограничные шлагбаумы на российской границе не устанавливали, потому, впрочем, и не выкапывали.

И все же сегодня, когда между Беларусью и Россией ведется окончательное согласование ставок акцизов и номенклатуры подакцизных товаров (реально присоединить к Таможенному союзу Казахстан и Киргизию Москва и Минск, похоже, окончательно разочаровались), становится все более очевидно, что интересы каждой отдельно взятой страны требуют здесь «индивидуальных» подходов. И речь идет не о тех интересах, которые мы наблюдаем в ситуации с водкой (и Россия, и Беларусь производят ее в достаточном количестве и располагают достаточной сырьевой базой для спиртовых производств, так что нет существенных препятствий для единых подходов к акцизной политике по этим видам товаров). Намного сложнее, например, ситуация с нефтепродуктами, к примеру, бензином. В России сегодня ставка акциза на импортируемый и производимый бензин установлена в размере 25% за тонну. Беларусь за ввоз в страну бензина взимает 20% с тонны. При реализации ставка дифференцирована: АИ-91 и выше -- 30%, иные марки -- 25%. Но совершенно очевидно, что не обладая большим количеством нефтеперерабатывающих производств (а имеющиеся практически простаивают из-за отсутствия сырья), Беларусь, с одной стороны, вынуждена с «особым пристрастием» относиться к реализации столь стратегического товара, с другой -- не перекрывать пути импорту. Что, безусловно, не может нравиться России.

Подобные доводы можно приводить и в отношении акцизов на табачные изделия, которые сегодня в Беларуси ниже российских... И все же судьбу переговоров по ставкам акцизов сегодня предсказать не возьмется никто. Вернемся хотя бы к совсем недавнему опыту, когда ставки таможенных пошлин у Беларуси и России оказались практически одинаковыми. Экономических обоснований у этой акции не было. Зато политических -- сколько угодно.

КОНФЕРЕНЦИИ

«ОКОЛОРУБЛЕВАЯ» ИНТЕГРАЦИЯ

Дмитрий МАШАРА

После долгой зимы все стремятся поближе к теплому морю: представители мирового кинобизнеса -- в Канны, а банкиры стран СНГ и Балтии -- в Ялту, где 1 и 2 мая состоялась пятая Ялтинская межбанковская конференция.

Ежегодная банковская встреча в этом году собрала более 350 представителей 142 центральных, национальных, государственных и коммерческих банков, ассоциаций и бирж из десяти стран. В качестве гостей в ней также приняли участие члены комиссии Верховной Рады Украины, участники проекта «Экономические тенденции в Беларуси», реализуемого правительством Беларуси и TACIS, Ассоциации банков стран Центральной и Восточной Европы, RZB, Deutsche Bank, Bankers Trust Company, Budapest Bank, Bank of New York. Беларусь направила представителей Нацбанка, Ассоциации коммерческих банков и 12 банков. Видимо, только «лимит» не позволил присутствовать на конференции специалистам Межбанковской валютной биржи.

В последнее время на постсоветском пространстве понятие «интеграция» проникает практически во все сферы деятельности. Собираясь вместе, банкиры нескольких стран в той или иной степени всегда демонстрируют свое стремление к сотрудничеству. Однако 1997 год в этом смысле разительно отличается от прошлых лет. Сегодня страны СНГ практически завершили формирование собственных денежных систем, а некоторые даже достигли определенной стабилизации. Не превратится ли в этих условиях движение к интеграции в вечный «поиск Грааля» -- покажет время.

В своем обращении к участникам конференции президент Украины Леонид Кучма говорил о значении интеграции в банковском сообществе, которое не ограничивается рубежами бывшего СССР. В частности, он отметил: *«Признание и авторитет межбанковского форума растет с каждым годом. Банковская сфера по праву считается наиболее рыночным сектором экономики. С достижением финансовой стабилизации экономика требует эффективной и высокопрофессиональной работы разветвленных банковских структур. Это особенно важно для стран -- членов СНГ, Балтии и Восточной Европы, где идет процесс формирования действенных рыночных механизмов. Для них большое значение имеет создание всех необходимых условий для органического слияния со структурами мирового банковского сообщества»*.

Заместитель председателя правления Центрального банка России Александр Потемкин изложил свою точку зрения на перспективы рубля в отношениях России с партнерами по СНГ. По его мнению, на современном этапе возникает возможность для *«реальной последовательной интеграции экономик постсоветских стран на равноправной и взаимовыгодной основе»*. И важнейшим направлением деятельности в этой области является координация политики обменного курса национальных валют, призванная снизить риски использования национальных валют в экономических отношениях между ними, уменьшить издержки, связанные с применением СКВ в межстрановых расчетах, и обеспечить снижение степени «долларизации» национальных экономик стран Содружества. Чтобы достигнуть этого, как считает заместитель главы Центробанка, необходимо работать по следующим направлениям.

Первое направление заключается в разработке по линии Межгосударственного валютного комитета концепции валютной интеграции, а также макроэкономических и институциональных критериев готовности каждой из стран к валютной интеграции. В связи с различиями в уровне развития экономик эти процессы в разных странах могут быть разноскоростными и реализовываться в виде как многосторонних, так и двусторонних соглашений.

Именно в подготовке и заключении двусторонних соглашений о проведении согласованной курсовой политики и заключается *второе* направление. Соглашения предусматривают поддержку курсового соотношения между национальными валютами в установленном диапазоне около их фиксированного центрального паритета, а также проведение консультаций и обмен информацией. Кроме того, должны быть созданы условия для проведения операций СВОП «доллар -- иностранная валюта» между центральными банками и размещения средств на открытых друг у друга корреспондентских счетах в государственные ценные бумаги. Нечто подобное (операция СВОП) недавно было осуществлено между Центробанком России и Нацбанком Беларуси. Планируя эти мероприятия, Россия не стремится к меценатству, она ставит вполне определенные цели. Г-н Потемкин считает: *«Масштабы «зоны валютной стабильности» СНГ, созданной на основе двусторонних соглашений по согласованной курсовой политике, наряду с состоянием платежного баланса России, предсказуемостью собственной валютной политики и стабильной финансово-экономической ситуации в ней и определяют перспективы российского рубля в качестве локальной резервной валюты и валюты расчетов в отношениях с партнерами по Содружеству»*.

В нынешних условиях не приходится говорить о серьезной конкуренции российскому рублю в среде других ОКВ. Поэтому вполне оправданная борьба с «долларизацией» в свою очередь будет укреплять позиции именно этой валюты на территории стран СНГ. С другой стороны, нельзя не заметить, что в последнее время начинают набирать очки и национальные денежные единицы других стран. Например, достаточно явно прослеживается тенденция к стабилизации украинской гривны. Дело в том, что своей основной задачей главный банк Украины считает снижение уровня инфляции. А комплексный и разумный подход к решению этой проблемы уже приносит свои плоды. По мнению директора департамента валютного регулирования Национального банка Украины Сергея Яременко, наиболее важным фактором для Украины в 1996-1997гг. стали потоки иностранного капитала. Выпуск министерством финансов Украины облигаций с высоким уровнем доходности вызвал интерес широкого круга иностранных инвесторов. А с февраля 1997 г. приток валюты в Украину стал превышать ее отток. В связи с угрозой резкого падения курса иностранной валюты Нацбанку пришлось активно проводить интервенции, скупая излишек долларов на рынке (с начала 1997 г. на рынке таким образом было выкуплено $250 млн.). Дальнейшие планы Нацбанка Украины предусматривают шаги по присоединению к 8 статье устава МВФ. Будет также проводиться работа, направленная на получение Украиной кредитного рейтинга с дальнейшим выходом на рынки иностранного капитала путем выпуска еврооблигаций.

Можно заметить, что Украина 1997 г. напоминает Беларусь первой половины 1995 г. Разница в том, что в 1995 г. правильно использовать результаты борьбы с инфляцией белорусское руководство не смогло, а у сегодняшней Украины есть на это все шансы. Обидно, что официальный Минск не учитывает не только потребности собственной экономики, но и опыт ближайших соседей. Ведь именно в возможности сравнительной оценки заключается польза международных встреч, подобных Ялтинской межбанковской конференции. Но, видимо, позиции белорусского государства останутся неизменными. Нацбанк же на конференции в очередной раз поведал миру о нашем «экономическом чуде».

С просьбой поделиться оценками состоявшейся международной конференции «БДГ» обратилась к старшему эксперту проекта TACIS в Беларуси Владимиру Бирюку. Г-н Бирюк считает, что в отличие от конференций прошлых лет на этот раз создалось впечатление, что банкиры потеряли желание создавать общую финансовую инфраструктуру в странах СНГ и Балтии. Между тем ранее, во время первых встреч, они регулярно договаривались требовать у руководства своих государств выработки законодательных основ межгосударственного рынка. Объясняется это тем, что все страны развивают собственную инфраструктуру и интеграция ограничивается развитием партнерских двусторонних связей. Поэтому результатом конференции стало лишь пожелание в адрес правительств обеспечить государственную поддержку движению капитала.

-- На конференции вы присутствовали как представитель проекта TACIS в Беларуси. Какова цель вашей поездки в Ялту?

-- Наша цель заключалась в оценке текущей ситуации в странах СНГ и Балтии. Эти сравнения необходимы для того, чтобы рекомендовать правительству мероприятия по устранению негативных явлений в макроэкономике. Мы стараемся это делать через наши аналитические бюллетени. Несмотря на то, что официальная статистика показывает неплохую картину, оценки экспертов, анализирующих показатели с точки зрения международных стандартов, менее оптимистичны.

-- Какие тенденции сегодня наиболее характерны для развития финансового пространства в странах СНГ и Балтии?

-- Россия сегодня не испытывает проблем с привлечением капитала из стран СНГ. В первую очередь это связано с тем, что она в течение 5 последних лет не меняла свою финансовую стратегию и Центробанк нормально осуществлял монетарную политику. Это привело к свободной конвертируемости российского рубля по текущим операциям. Российский механизм привлечения инвесторов из Беларуси, Украины, Казахстана и других стран весьма эффективен. Поэтому России нет необходимости заботиться о повышении своего авторитета на территории бывшего СССР -- он растет сам.

С другой стороны, представителей государств интересовала позиция России в плане построения долгосрочной политики с партнерами по СНГ. Дело в том, что отставание в области финансов все равно заставит нас обратиться за опытом России, при этом экспансия российского рубля неизбежно распространится на наши государства. И в случае, если заранее не будут оговорены взаимовыгодные условия, нельзя будет ожидать какого-то партнерства в этой области. Просто произойдет поглощение слабого более сильным. А финансовый интерес России к Беларуси, безусловно, имеет место. Поскольку Беларусь находится в центре Европы, капитал через нее мог бы проходить так же, как сейчас осуществляется транзит нефти и газа.

-- Обсуждалась ли на встрече банкиров проблема расчетов между странами СНГ и Балтии?

-- Безусловно. Если говорить о взаимоотношениях России и Беларуси, то рыночный курс белорусского рубля сегодня определяется вне Беларуси, в первую очередь -- в Москве. С одной стороны, то, что мы упускаем рынок формирования цены своей валюты, конечно, плохо. Но это дало возможность осуществления расчетов по прямым валютам, т.е. не используя третью валюту. Между тем другие страны СНГ в расчетах используют именно третью валюту. Сам же вопрос проведения расчетов сегодня не является таким острым, как раньше, и заключается в осуществлении платежей «день в день».

Но возникает и ряд новых проблем. Межгосударственные расчеты требуют доверительности и участия в гарантиях центральных банков. Конечно, при интеграции банков государств СНГ банковская система образует кольцо, упрощается платежная система. Но в случае банкротства одного из звеньев непонятно, какой из национальных банков будет нести ответственность.

-- После подписания соглашения между Центральным банком России и Национальным банком Беларуси наметились определенные шаги по либерализации белорусского валютного рынка. Как вы оцениваете достигнутые договоренности?

-- Российская сторона поставила Беларуси жесткие условия, касающиеся финансовой сферы. Эти условия соизмеримы с условиями МВФ к любой другой стране. Мы не расценивает условия соглашения двух центробанков как равноправные. Они довольно невыгодны для Беларуси. Что касается проведенной двумя банками сделки СВОП, то, по нашим расчетам, для белорусской стороны это достаточно убыточная операция. К тому же до сих пор неясно, как Беларусь сможет распорядиться полученными средствами. А трехмесячный срок сделки начал отчет уже более 20 дней назад.

Сегодня в Беларуси осуществляется ускоренная девальвация национальной валюты. Особенно это было характерно для первого квартала. Но следует помнить, что для достижения баланса между реальным спросом и предложением придется очень сильно понизить курс своей валюты в будущем. В этой связи нас интересуют доводы тех официальных лиц, которые считают, что в настоящее время белорусский рубль недооценен.

-- Сегодня рассматривается вопрос включения МВБ в систему российских валютных бирж, что позволит поддерживать связь в режиме реального времени. Считаете ли вы это возможным?

-- Технических проблем при этом не возникнет, потому что МВБ создавалась по аналогии с ММВБ. С финансовой стороны объединению также ничто не препятствует. Но мы вряд ли можем претендовать на какую-то важную роль при объединении с российским капиталом. То есть речь может идти только о поглощении.

Сегодня ММВБ присоединила к себе еще 7 российских бирж. Все они еще 3 года назад были категорически против присоединения, потому что у каждой была создана своя региональная система. Однако сегодня они объединены в одну систему и подчинились московским правилам.

Наши банки в качестве эксперимента допущены на российский биржевой рынок ОКВ, это прецедент положительный. Если бы нам дали возможность войти в систему еще 3 года назад, то Беларусь не страдала бы от утечки капитала.

НОВОСТИ

НА НАЦБАНК НАДЕЙСЯ...

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Управление методологии и политики надзора Национального банка Беларуси разработало дополнение N2 к «Положению о порядке формирования и использования специального резерва на возможные потери по сомнительным долгам от 19.08.96 г. N775».

Документ вносит ряд изменений и дополнений в действующее Положение. В связи с тем, что процесс распределения государственных средств осуществляется в Беларуси административно-командным способом (зачастую по решению правительства банки выдают заведомо невозвратные ссуды), особый интерес у банкиров вызвал п.5, в соответствии с которым второй раздел Положения дополнится п.2.15 следующего содержания: «*При принятии соответствующих решений об отсрочке (пролонгации) кредитов, выданных по решению правительства Беларуси, указанные кредиты учитываются в установленном порядке в составе срочной (пролонгированной) задолженности. Резервы по ним создаются в порядке, предусмотренном настоящим Положением*».

Таким образом, в очередной раз коммерческим банкам придется уповать на милость Нацбанка, который может не заметить недостаточность резервов на возможные потери по сомнительным долгам.

ЦЕНА ГАРАНТИЙ ВОЗРАСТАЕТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

3 мая Национальный банк Беларуси принял решение о повышении размера взноса в гарантийный фонд. С 1 мая ежемесячный безвозвратный взнос в гарантийный фонд защиты вкладов и депозитов физических лиц устанавливается в размере 0,15% (ранее 0,1%) от остатка привлеченных средств.

Это нововведение обусловлено ситуацией в банковском секторе Беларуси. За спиной Нацбанка уже стоят вкладчики обанкротившихся «Магнатбанка», «Дуката» и др. Только по «Магнатбанку» задолженность перед физическими лицами составляет BLR 6,5 млрд., перед акционерами банка -- BLR 10 млрд., перед прочими кредиторами -- свыше BLR 100 млрд.

Напомним, что Положение «О фонде страхования вкладов населения» правлением Национального банка Беларуси было принято 25 июля 1995 г. Предполагалось, что размеры отчислений в специальный фонд страхования при Национальном банке составят 0,8-1,5% от суммы вклада. До этого момента коммерческие банки были обязаны часть привлеченных средств перечислять на резервные счета в Национальном банке и страховать вклады населения в страховых компаниях. При этом страховую компанию банки могли выбрать сами. Исключение составлял лишь Сберегательный банк -- единственный банк, сохранность средств в котором гарантировало государство. Исходя из зарубежного опыта, Нацбанк решил, что нынешняя система страхования не может в полной мере гарантировать частным вкладчикам возврат их денег в случае возникновения проблем у банков.

Хотелось бы надеяться, что повышение размеров взносов в гарантийный фонд ни в коей мере не связано с прогнозами экспертов Нацбанка об ухудшении положения коммерческих банков и, как следствие, -- сокращении их количества.

ТЕХНОЛОГИЯ БИЗНЕСА

ПЛАТЕЖНАЯ СИСТЕМА: МОДЕРНИЗАЦИЯ НЕИЗБЕЖНА

Игорь ВОРОБЬЕВ

В мире существуют два подхода к построению расчетов: централизованный и децентрализованный. При первом проведение межбанковских расчетов и автоматизированная обработка платежных данных для этих целей осуществляются через централизованный расчетный центр под контролем центрального банка страны. Очевидно, что централизованная система отвечает интересам клиентов и центральных банков. Коммерческие же банки заинтересованы в том, чтобы деньги подольше оставались у них.

Действующая в Беларуси платежная система может быть кратко охарактеризована следующим образом. На верхнем уровне банковской системы находится Национальный банк, на втором -- 34 коммерческих банка с сетью из примерно 700 филиалов. Среди форм платежного оборота доминирующее положение занимают две: частные лица расплачиваются за товары и услуги наличными, а хозяйствующие субъекты всех форм собственности -- путем безналичных переводов средств. В последние годы сделана попытка внедрения системы платежей на базе пластиковых карточек (система «БелКарт»).

Все межбанковские переводы средств внутри страны осуществляются единым расчетным комплексом, включающим в себя коммуникационную инфраструктуру, средства безопасности и обработки данных, которые эксплуатируются Белорусским межбанковским расчетным центром (БМРЦ). БМРЦ является оператором электронной платежной системы. По правилам, утвержденным Национальным банком Беларуси, под его контролем осуществляются электронные межбанковские расчеты по платежным транзакциям банков и их клиентов. Количество обрабатываемых БМРЦ электронных транзакций сегодня составляет около 110 тыс. в день. Пользователями услуг БМРЦ являются головные коммерческие банки, их филиалы, Нацбанк Беларуси и его отделения, Министерство финансов Беларуси, налоговая инспекция, казначейство, Межбанковская валютная биржа. Преобладающим типом межбанковской транзакции является платежное поручение (кредитный перевод). Действующую в Беларуси технологию межбанковских расчетов можно охарактеризовать как специфическую комбинацию валовой и клиринговой схем расчетов с порейсовой обработкой принимаемой платежной информации.

Нынешнее состояние платежной системы Беларуси не в полной мере отвечает современным требованиям контроля за расчетами и управления рисками со стороны Национального банка, особенно в части оперативности управления. В свою очередь банки в течение дня имеют лишь периодический доступ к своим счетам в Нацбанке. Как следствие, они не могут оперативно управлять остатками средств на счетах, то есть возможности для финансовых маневров ограничены.

И в плане безопасности действующая платежная система не отвечает современным требованиям надежности и информационной безопасности, не располагает средствами резервирования и восстановления работоспособности.

Не создана пока и нормативно-правовая база обмена электронными платежными документами (т.е. до сих пор единственным правомочным документом является документ на бумажном носителе). Недостаточно полно проработан ряд правовых вопросов, например, безотзывности, окончательности расчетов в кризисных ситуациях, разрешения конфликтов и споров внутри системы межбанковских расчетов. Отсутствует детализированный проект интеграции в единой платежной системе других недавно возникших и быстро развивающихся банковских платежных инструментов и новых услуг: платежных систем с использованием банковских пластиковых карточек, международных расчетов, расчетов по ценным бумагам, валютных биржевых операций. Применяемые форматы сообщений не соответствуют принятым международным стандартам, что препятствует сквозной автоматизации взаимодействия с международными платежными системами.

Принимая во внимание все вышеперечисленные недостатки, Национальный банк Беларуси в мае 1995 года утвердил «Требования к проекту развития и модернизации платежной системы». В разработках исходных концепций этого проекта приняли участие эксперты компаний IBM, DEC, Добровольческий корпус по оказанию финансовых услуг (США) и некоторые другие западные организации.

С середины 1996 года Нацбанк Беларуси начал получать техническую помощь от Европейского союза в рамках программ TACIS по модернизации платежной системы Беларуси. Рабочая группа TACIS работает в тесном контакте со специалистами Нацбанка и БМРЦ. По словам начальника отдела анализа методов и систем БМРЦ Владимира Григорьева, главный аспект работы с TACIS -- передача Нацбанку Беларуси современного международного опыта работы аналогичных систем по следующим направлениям:

-- правовые аспекты платежной системы и межбанковских расчетов;

-- правовая база систем клиринга на неттинговой основе;

-- правовая база систем RTGS (межбанковские расчеты по крупным платежам в режиме реального времени на валовой основе);

-- увязка и интегрирование различных подсистем в единое ядро.

К центральной системе межбанковских расчетов по крупным платежам подсоединяются такие подсистемы, как система прочих (мелких) платежей, система платежей на базе пластиковых карточек, система расчетов по ценным бумагам, система расчетов по международным транзакциям и прочие перспективные системы (сеть банкоматов).

Второй аспект сотрудничества с TACIS -- операционные модели. Имеется в виду разработка технологий, операционных процедур, графиков ввода-вывода информации банками с точки зрения технологии автоматизированной обработки данных. Ведется также работа по определению роли Национального банка в управлении и контроле за этими процессами и их мониторингу.

Третий аспект -- использование Нацбанком действующих на Западе международных стандартов. Например, международных форматов платежных сообщений. Это необходимо для того, чтобы платежная система Беларуси была совместима с зарубежными платежными системами.

Все рекомендации экспертов программы TACIS максимально учитываются при подготовке Нацбанком правовых документов.

Первый этап работы с TACIS закончен. Но, как отметил г-н Григорьев, Нацбанк подготовил предложение и запрос по второму этапу сотрудничества. Но решение о его финансировании Европейский союз пока не принял.

БАНКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

ШВЕЙЦАРСКИЕ БАНКИРЫ ОБЕЩАЮТ ПОДДЕРЖКУ

Игорь ВОРОБЬЕВ

В конце апреля по приглашению Базельского банка международных расчетов официальная делегация экспертов по платежным системам Национального банка Беларуси посетила Швейцарию. Предварительно туда были переданы обзорные аналитические материалы о состоянии платежной системы Беларуси и перспективах ее развития.

В последние годы Базельский банк международных расчетов стал исследовательским и консультационным центром для банковских систем развивающихся стран. В его составе действует ряд комитетов, которые формируются из представителей десяти крупнейших банков мира. Это так называемая «группа десяти» (G10). Один из них -- «Комитет по платежным и расчетным системам «группы десяти», с которым и работала белорусская делегация.

В первый день пребывания экспертов Нацбанка в Швейцарии проходила презентация платежной системы для экспертов «группы десяти». В целом проектные решения Нацбанка признаны самыми современными.

Были организованы консультации с ведущими юристами комитета по платежным системам. Обсуждались варианты скорейшего внедрения в Беларуси электронного документа. Фактически наша банковская система использует его уже сейчас. Но работа с ним противоречит действующему законодательству, по которому пока только бумажный документ признан правомочным и принимается в суде как доказательство. Юристы «группы десяти» предлагают начать разработку закона «О банковском электронном документе». Но учитывая длительность процесса подготовки и принятия закона, на первом этапе необходимо разработать межбанковские соглашения об обмене электронными документами. И уже на уровне двух- и многосторонних соглашений учесть статус электронного документа, обязанности сторон по безопасности, учету, хранению и архивированию, процедурам разрешения споров. Контрактная основа считается оптимальной и принята в большинстве ведущих банковских систем мира. В некоторых странах (к примеру, в США) действует законодательство об электронных банковских документах.

В Швейцарии были проведены также консультации с группой компьютерных экспертов по автоматизации внутренней деятельности Национального банка Беларуси, получены интересные материалы по системам информационной безопасности. Безопасность платежной системы можно рассматривать в двух аспектах. Потеря реальных средств может произойти из-за сбоев в системе и из-за мошеннических операций. И хотя информация о конкретных суммах потерь каждого банка конфиденциальна, однако, как утверждают эксперты, эти потери были допущены именно из-за мошеннических действий.

Система безопасности рассматривается и с точки зрения угроз и рисков, которые потенциально в ней существуют. К платежным рискам относятся кредитный риск, риск ликвидности, системный риск. К примеру, всегда существует риск сбоя технических средств и программных систем по причине аварии. Во избежание этого на Западе предусмотрено резервирование или дублирование систем. Для этого создается зеркальный аналогичный центр с такими же техническими и аппаратными средствами, программами и средствами доступа, что и в первой системе. В случае возникновения в ней сбоя происходит автоматическое переключение на резервную систему. По словам начальника отдела анализа методов и систем БМРЦ Владимира Григорьева, впервые за 20 лет Национальный банк предпринимает конкретные шаги по созданию такой системы: для создания резервного центра выделяются средства, заключаются соответствующие контракты. Центр будет создан в ближайшее время, так что проблема риска, связанного с внезапным выходом системы из строя, будет решена.

На встрече были детально обсуждены формы дальнейшего сотрудничества Национального банка Беларуси с Базельским банком международных расчетов. «*Мы считаем целесообразным продолжать сотрудничество и готовы участвовать во всех инициативах банка. Базельский банк международных расчетов готовит кадры в «Объединенном Венском институте», организует семинары на межрегиональном уровне. Мы воспользуемся также правом центрального банка на получение всех публикаций банка. Только из этой командировки мы привезли около 55 наименований публикаций, документов, докладов. Материалы охватывают все аспекты платежных систем, которые наработаны комитетом по платежным системам «группы десяти». В качестве центра поддержки программ развития банк готов оказать содействие в организации стажировок экспертов Нацбанка Беларуси в процессинговых центрах Германии*»,-- сообщил Владимир Григорьев.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

12 мая 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

Цены падают, но только не у нас

Мировые рынки: сезонная тяга к прогнозам

Сезонный спад, связанный с окончанием отопительного сезона в крупнейших странах-потребителях **нефти**, оказался значительно серьезнее, чем предполагалось. Причем даже такие события, как угроза срыва программы «нефть в обмен на продовольствие» из-за ареста в Ираке двух наблюдателей ООН или этнические столкновения в Нигерии, следствием которых может стать срыв поставок, хотя и вызывали некоторое подорожание, но вытянуть котировки этого товара из ценовой ямы так и не смогли. Сырая нефть как на торгах *International Petroleum Exchange (IPE)*, так и на Североевропейском свободном рынке *(ARA)* в настоящий момент дешевле 18 $/баррель. *На New York Mercantile Exchange (NYMEX)* котировки несколько выше, однако принципиально ситуация там не отличается.

По мнению *Financial Times*, причина низких цен на нефть — в ее хроническом перепроизводстве. Причем увеличение добычи по-прежнему происходит быстрее, чем рост спроса. (В прошлом году он составлял в среднем 71,7 млн баррель/сутки, добыча же к концу года превышала 74 млн баррель/сутки.) Предполагаемые низкие цены на нефть в текущем году (наряду с удешевлением меди, каучука и др.) могут существенно отразиться и на других товарах.



В отличие от рынка нефти рынок **кофе** продолжает испытывать серьезный дефицит -- примерно в 70.000 т. Причем при снижении мировых запасов (почти в 2 раза) совокупный спрос в текущем году, согласно прогнозам, достигнет «исторического» рубежа -- 100 млн мешков (1 мешок — 60 кг). Вряд ли стоит ожидать повторения событий начала текущего года, когда котировки подскочили за 2 месяца в 1,5 раза. Однако вспомним, что у «быков» есть на что равняться и к чему стремиться -- после неурожая 1994 года тонна кофе стоила более $4000.

Если в конце апреля трейдеры слегка «отдохнули» и котировки «робусты» на торгах *London International Financial Futures Exchange (LIFFE)* опустились (25 апреля на 16 $/т, 28-го -- на 28 $/т) до $1600, то позднее гонка цен началась с новой силой. 2 мая на *LIFFE* тонна кофе стоила уже $1670, и это при том, что ситуация с запасами «робусты» не такая напряженная, как с «арабикой». Котировки же этого сорта на торгах *Coffe, Sugar & Cocoa Exchange (CSCE)* уже достигали в текущем году самого высокого уровня за период с лета 1994 года -- 2,55 $/фунт в связи с тем, что бразильский урожай значительно ниже, чем предполагалось ранее. 5 мая фунт «арабики» стоил на *CSCE* 2,509 $/фунт.

Рост котировок на биржах привел к тому, что компании-переработчики кофейных зерен *Kraft Jacobs Suchard* и *Tchibo Frisch-Rolst Kaffe GmbH* объявили об увеличении отпускных цен.

Что касается **зерновых**, то эксперты *(Economist Intelligens Unit)* предполагают падение цен в течение года на 15,2%. Однако запасы этого товара таковы, что в случае каких-либо сюрпризов природы может образоваться дефицит. Правда, недавние эпидемии домашних животных начинают сказываться на поведении потребителей. Вполне возможен массовый отказ от употребления в пищу мяса и мясопродуктов, следствием чего станет снижение спроса на кормовое зерно.

Россия: за что боролись...

Неуклюжие действия властей поставили российских производителей **сахара** перед поистине кошмарной перспективой. Полная неразбериха, царившая на рынке в прошлом году (выбросы товара по демпинговым ценам, контрабанда, в т.ч. через «белорусский коридор», и т.д.), привела к тому, что они были по существу разорены. Именно в тот момент, когда происходит сезонное снижение объемов производства, правительство РФ занялось «наведением порядка». В результате уменьшение предложения привело в апреле к настоящему ажиотажу. Рост цен доходил до 7% в неделю, а их разброс составлял примерно 1/3 стоимости -- от 2700 руб./кг до 3500 руб./кг, что само по себе — признак нервозной обстановки на рынке.

Все это создало условия для выброса на российский рынок 3 млн т нереализованного сахара, скопившегося на Украине. Того самого, с импортом которого российские власти так отчаянно боролись.

С перепугу, что вся эта масса может просто похоронить целый сектор экономики, принимается постановление «О мерах поддержки отечественной сахарной промышленности». Согласно этому документу, с 15 мая ставка таможенной пошлины составит 25% (не ниже 88 $/т). Скоро можно будет оценить последствия этого шага российского руководства.

В целом же по большинству продовольственных товаров налицо тенденция к снижению цен. Исключение составляет лишь **мясо** (сокращение поставок из-за эпидемий в Европе).

Предполагается также, что в ближайшее время начнет лихорадить рынок **чая**. С 1 июня ставки таможенных пошлин на чай в упаковках не более 3 кг увеличиваются вдвое. Это может привести к росту оптовых цен в 1,5 раза. Следствием такого шага станет то, что происходит с алкоголем -- контрабанда, подпольное производство чая из местной соломы и вытеснение легальных экспортеров.

Беларусь: с праздничком!

Момент для повышения цен на **водку** (примерно на 15%), что ни говори, выбран удачно -- как раз накануне майских праздников. Да и от излишнего гостеприимства кое-кому стоит отвыкать -- **хлеб-соль** теперь дороже на 20%. Цена на **чай** поднялась еще больше -- на 21%. Группа **молочных продуктов** в процентном отношении подорожала в 2 раза меньше.

Скачок цен на социально значимые товары является прямым продолжением процессов, вызванных появлением в предыдущие месяцы массы ничем не обеспеченных денег. (Рост цен на **непродовольственные потребительские товары** начался значительно раньше. В апреле подорожали изделия большинства производителей наукоемкой продукции. Например, холодильник «Минск-153» (АО «Атлант») стал дороже почти на 1/3.)

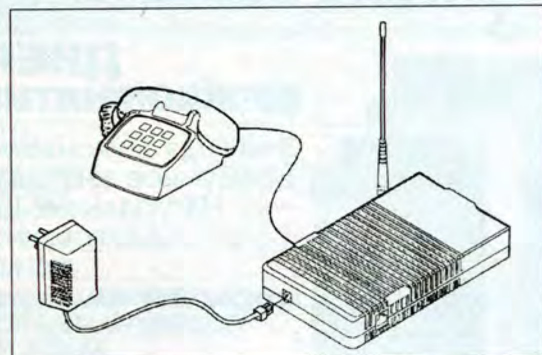
В перспективе наиболее интересные события на рынке Беларуси ожидаются в сфере торговли **сахаром**. Запасы этого товара в стране минимальны (предположительно дней на 10). Валюты в случае необходимости экстренных закупок нет (правда, ходят разговоры о возможности калийного бартера с Кубой). В то же время грядущие потрясения сахарного рынка России затронут и нашу страну. Правда, можно предположить, что Беларусь, как это нередко случалось, попробует играть роль транзитного коридора до тех пор, пока терпение у братского народа не лопнет.

Юрий ХОВРОВ

ТЕХНОЛОГИИ

Новый вид услуг сотовой связи

ООО «Форо-Лайн» при поддержке СП «Белсел» предлагает новый вид услуг сотовой связи -- фиксированную сотовую связь. Она обеспечивает устойчивую и качественную связь в местах, где отсутствует возможность пользоваться обыкновенным проводным телефоном (районы новостроек, коттеджи, дачи, склады, гаражи, автостоянки и т.п.), при условии покрытия этих мест сетью СП «Белсел».



Фиксированная сотовая связь обеспечивается сотовым телефонным аппаратом *Nokia 10* с радиусом действия до 40 км (без дополнительной антенны) от базовой станции. При подключении дополнительной внешней антенны дальность связи увеличивается. Аппарат *Nokia 10* совместим с любыми кнопочными телефонными и факсимильными аппаратами; предусмотрена возможность их параллельного включения. Питание *Nokia 10* осуществляется от сети 220 В.

Тарифы на услуги связи при пользовании фиксированной сотовой связью:

-- цена аппарата *Nokia 10* с подключением -- 24 млн руб.;

-- месячная абонентная плата -- 698.000 руб. (50%-я скидка от действующего тарифа);

-- скидка на все разговоры с 8.00 до 20.00 -- 25% от действующих тарифов;

-- дополнительная скидка на все разговоры в выходные и праздничные дни, а также в будние дни с 20.00 до 8.00 -- 30%, что составляет 55% от действующих тарифов.

Пример: тариф на разговоры по Минску и Беларуси на исходящий звонок для обычного сотового телефона составляет 8500 руб./мин, тариф на исходящий звонок для *Nokia 10* -- 6375 руб./мин (в выходные и праздничные, а также в будние дни с 20.00 до 8.00 -- 3825 руб./мин).

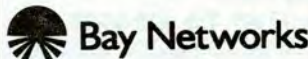
Более подробную информацию о фиксированной сотовой связи, конкретно об аппарате *Nokia 10*, а также о любых других моделях марок *Nokia*, *Benefon* и *Maxon* можно получить в «Форо-Лайне». Сотрудники фирмы дадут вам квалифицированную консультацию и при необходимости выедут на место установки аппарата для проверки качества связи.

ФОРО-ЛАЙН
Официальный дилер СП «Белсел»

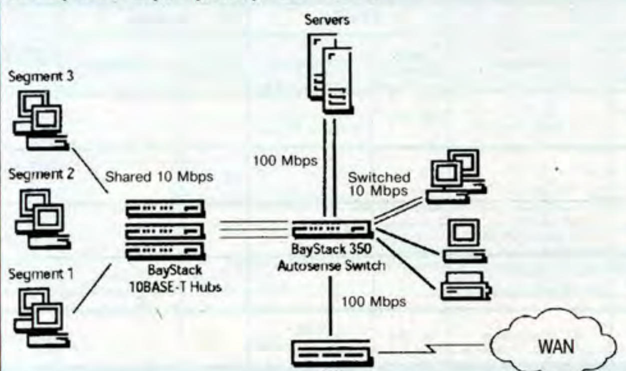
г. Минск, ул. Козлова, 3 (Дворец искусств); тел.: 233-26-63, 268-75-38, 276-13-47, 276-30-99.

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Новый коммутатор *10/100 BayStack 350* фирмы *Bay Networks*



Фирма *Bay Networks* выпустила новый высокопроизводительный коммутатор *BayStack 350*, который, по всей видимости, потеснит аналогичное оборудование таких известных фирм, как *Cisco Systems*, *3Com*, *Cabletron*, рассчитанное на работу в сетях масштаба рабочей группы и предприятия. Данный коммутатор является превосходным средством постепенного перехода с обычных сетевых технических средств *Ethernet* 10 Мбит/с на *Fast Ethernet* 100 Мбит/с, поскольку все его порты ориентированы на работу как в 10-мегабитном, так и в 100-мегабитном режимах, что в значительной мере защищает инвестиции в построение сетей *Ethernet* 10 Мбит/с. Учитывая низкую цену -- $4195 и широкие технические возможности, равные или превосходящие по некоторым параметрам возможности таких популярных ранее коммутаторов, как *Cisco Catalyst 2900* *(12+2* портов *10/100Base-TX)*, *3Com SuperStack II Switch 3000 TX* *(12* портов *100Base-TX)*, *3Com SuperStack II Switch 1000*, коммутатор *BayStack 350* бесспорно является лучшим в своем классе сетевого оборудования.



Остановимся на некоторых технических характеристиках *BayStack 350*.

Данный коммутатор выпускается в 2 вариантах:

-- модель *BayStack 350T*, имеющая 16 портов *10/100Base-TX*;

-- модель *BayStack 350F*, имеющая 14 портов *10/100Base-TX* и 2 порта *100Base-FX*, рассчитанных на работу с оптоволоконным кабелем. Все порты *10/100Base-TX*-коммутатора обладают возможностью автоопределения скорости передачи данных, которая заключается в том, что при переходе с *Ethernet* 10 Мбит/с на *Fast Ethernet* 100 Мбит/с и обратно не требуется вмешательства администратора сети, т.е. *BayStack 350* сам определит необходимую скорость передачи и настроит на нее свои порты. Кроме того, следует отметить, что все порты коммутатора могут работать не только в режиме полудуплексной передачи данных, но и в режиме полного дуплекса, что позволяет достигать удвоенной скорости передачи 20/200 Мбит/с по всем портам. Рассматривая данную возможность *BayStack 350* с его общей производительностью по внутренней шине, которая составляет 1,2 Гбит/с (аналогичную имеет, например, модель *Cisco Catalyst 2900*), можно отметить, что он позволяет значительно повысить производительность работы сети в целом. Очень важной особенностью коммутатора *BayStack 350* является его ориентация на работу в мультимедийных сетях, требующих передачи больших объемов видео- и аудиоданных. Для этого предусмотрена возможность организации очереди приоритетов, которая позволяет устанавливать более высокие приоритеты при передаче данных через коммутатор как по *MAC*-адресам источника, так и по паре *MAC*-адресов источника и приемника передачи информации. *BayStack 350* обеспечивает поддержку до 8192 *MAC*-адресов, возможность организации виртуальных сетей *(VLAN)* и поддерживает протокол *Spanning Tree Protocols (STP)*, что позволяет применять *BayStack 350* в сетях масштаба предприятия.

BEL ABM

тел.: 234-20-22, 239-16-75; e-mail: landiv@bamb.minsk.by.

ЛИКБЕЗ

Выбираем эмали

Необходимо отметить, что понятия эмали на Западе и у нас не совпадают. Мы исторически привыкли приравнивать эмаль к краскам, однако в западных странах это больше относится к лакам и автоэмалям.

Изготавливаются они на основе масляных лаков, в т.ч. с использованием синтетических смол. Рекомендуются для окрашивания стен в кухне, туалетах, ванных и других помещениях с повышенной влажностью; отдельные виды эмалей предназначены для окрашивания окон, дверей, полов, металлических изделий, пластмассы. В большинстве случаев разводятся разбавителями.

Эмали подразделяются на:

-- глифталевые (аббревиатура в названии краски **ГФ**): общего назначения, для внутренних работ, кроме окрашивания полов. Время высыхания -- 24 часа;

-- пентафталевые (**ПФ**): для окрашивания дерева и металла внутри помещений, для покрытия полов, окон и дверей. Время высыхания -- до 36 часов, в зависимости от модели и назначения;

-- феноломасляные (**ФЛ**): используются для окраски пола. Имеют более короткое время высыхания, лучшие характеристики по твердости, блеску и износостойкости в сравнении с эмалями ПФ;

-- кремнийорганические (**КО**): хорошо выдерживают перепады температур, защищают металлические изделия от коррозии. Внутри помещения используются для окрашивания радиаторов отопления, труб и арматуры. Разводятся растворителями. Перед нанесением КО-эмалей рекомендуется производить грунтовку поверхности. Токсичны (при работе следует соблюдать осторожность). Время высыхания -- от 2 часов;

-- нитроглифталевые (**НЦ**): используются для окрашивания окон, дверей, металлических поверхностей. Время полного высыхания -- 1--3 часа. Будьте внимательны! Нитрокраски и нитроэмали огнеопасны;

-- хлорвиниловые (**ХВ**): для окрашивания предварительно подготовленных металлических, тканевых, деревянных, а также бетонных и железобетонных поверхностей. Время полного высыхания -- в среднем 24 часа.

Если в цифровой аббревиатуре отечественных эмалей первой стоит:

1 -- эмаль предназначена для наружных работ (атмосферостойкая);

2 -- для внутренних работ (ограниченно атмосферостойкая);

3 -- консервационная эмаль (такими эмалями покрывают, например, корпус автомобиля, который в дальнейшем будет окрашиваться);

4 -- водостойкая;

5 -- специального применения;

6 -- масло- и бензостойкая;

7 -- химически стойкая;

8 -- термостойкая;

9 -- электроизоляционная.

Последующие цифры в аббревиатуре означают номер цвета по специальному каталогу и особой информации для потребителей не несут.

ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ

Отделочные материалы для фасадов и интерьеров компании *Soframap*

Гликоприм -- краска и в то же время универсальная грунтовка на основе сополимеров виниловых смол в органическом растворителе — предназначен для грунтования любых поверхностей, как внутренних, так и наружных. Применяется для работ на всех типах подложек, используемых в строительстве,— штукатурном известковом растворе, цементе, гипсе, дереве, старых (как осыпающихся, так и плотно прилегающих) слоях краски. Особенно рекомендуется для работы с гипсокартоном и в качестве подслоя для поставляемого фирмой «Юнибуд» продукта *Lumenance*. Делает поверхности водонепроницаемыми и укрепляет их. Гликоприм позволяет за небольшую цену придать обычному гипсокартону влагостойкие свойства.

Софрадекор -- это густая масса на основе акрилового сополимера в водной эмульсии. Предназначен для декоративной отделки и защиты внутренних стен. Он экономичен, наносится в один слой и позволяет заменить старую технологию «окрашенной капельки», предусматривающую нанесение капелек штукатурки с последующим покрытием полуматовой краской в 1--2 слоя. Поверхности, для отделки которых использован Софрадекор, моются, в т.ч. с помощью СМС. Используется для внутренних работ — на новых или обновляемых стенах общественных зданий, лестничных клеток, цоколей, коридоров, школьных классов, больниц, клиник и т.д. Может покрываться блестящим лаком *Sofrastop*, который также предлагается «Юнибудом».

Екстерлит Лозанж -- это матовая микропористая («дышащая») фасадная краска на основе плиолитовых смол в растворе уайт-спирита. Используется для окраски любых поверхностей. Не требует грунтовки. Самоочищается. Морозоустойчив и может наноситься при температуре до -20°С. В летнее время окраска фасадов несколько осложняется, т.к. повышенная температура окрашиваемой поверхности приводит к быстрому высыханию краски. Однако необходимые условия высыхания фасадных покрытий на основе плиолитовых смол обеспечиваются применением соответствующего типа растворителя и разбавлением краски в нужных пропорциях. Свежеокрашенные Екстерлит Лозанжем поверхности не боятся дождя.

Ознакомиться с образцами отделочных материалов французской компании *Soframap* вы сможете, посетив офис и салон розничной торговли фирмы «Юнибуд».



г. Минск,
пр. Партизанский, 14—215а;
тел.: 249-80-17, 249-51-90;
пейджер 263-58-37
(абонент № 427);
салон розничной торговли:
тел. 249-92-40.

Тема следующей полосы «Интерьер» —
двери, окна.
Прием рекламы — до 16 мая. **Т/ф 226-96-78**

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АРНИКА-СЕРВИС	плитка (300 видов)	Испания, Италия, Польша	от $14	доставка; предлагаются эксклюзивные образцы	233-0225
	двери (шпон - более 20 пород древесины)	Филиппины, Испания	$350	доставка, установка	
	окна (любые цвета)	Германия	от 250 $/кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 х 6,0 м)	Польша	от 7,95 $/кв.м	впервые на белорусском рынке - волокнистая плитка; скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 х 2,70 м)	Бельгия	от 10 $/кв.м		
	винилискожа	Индия	от 4 $/кв.м		
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 х 2,44 м)		?	-	
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от $1	-	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8 $/кв.м	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	233-1056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 $/кв.м	
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ Tarkett	Швеция	2,0...3,8	200	от 595.000 руб./кв.м	249-8017 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м гориз.	Цена, $/кв.м вертик.	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
АССОН	от 12	18...26	8...15% от цены заказа	от 150	от 5...20% от цены заказа	-	-	226-0106 227-3128
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 130	-	от 230	-	268-8009 235-5122
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
МЕЧИС	от 10	от 15	$3 за единицу	от 104	10% от цены заказа	-	-	266-0184

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	с мая - скидки на всю предлагаемую мебель - 7...19%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый			
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico						
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор			
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома			
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 18,2 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 3,75 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты офисной мебели, рабочие и компьютерные столы, шкафы, тумбы, подставки, кресла, стулья Valentini, Della, Chiara	Италия	ламинат	орех 3 оттенков, серо-черный и др.	от $70	234-1795 234-3416	бесплатные доставка и сборка; любая комплектация под индивидуальный заказ; оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				$160...1200		
	для менеджеров				$400...2000		
	для руководителей				$1300...5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			$33...436 $85...3100 $36...4000		
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород дерева	бук-венге, бубинго, вишня, светлый дуб, красное дерево	39...45 млн руб.	254-6902	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	1,1...4,0 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	2,0...4,1 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от $19		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ;
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		система скидок на опт
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	махагон, перламутр, вишня, черный, металлик, белый, бук, ясень, орех	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68–101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$22...7150		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
TINA VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $50		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов			по желанию			

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
АРНИКА-СЕРВИС	кухни	Финляндия	нат. дерево, ламинат, меламин, (130 вариантов цветов)	от 700	233-0225	компьютерное проектирование, гарантия, комплектация техникой Bosch, Siemens; бесплатные доставка, сборка, установка
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен, courtisane, microfibre (любые цвета)	2800...7500	234-1795 234-3416	бесплатные доставка и сборка; любая комплектация по индивидуальному заказу; оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
	спальни, гостиные, столовые, прихожие Stellare, Valentini, Grazia, Gabani, Spazio, Mobili		высокотехнологичные материалы и полимеры (орех, розовый, белый, черный, голубой с эффектом радика, бирюза, махагон, карельская береза)	700...6820		
	бары-глобусы, светильники, аксессуары Tre Esse, Formaluce		нат. материал, ручная работа	18...650		бесплатные доставка и сборка
	напольные, настенные часы Altobel, Antonio		ценные породы дерева (красное дерево, карельская береза, липа, сандал, итальянский орех)	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, ночной режим, лунный календарь, немецкий механизм, номерной паспорт с гарантией изготовителя
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород дерева (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	16 млн руб.		
	спальни «Катерина»			24,7 млн руб.		
САЛОН GiO МЕБЕЛИ	мебель для дома (в ассорт.), спальни (более 100 наимен.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	от 1500	223-3583	пр. Машерова, 1 (вход со стороны ул. Немига); бесплатная доставка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	спальни (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ.

ГИД

Где заказать мебель для офиса

«ИТН ДИЗАЙН»
(ул. К.Либкнехта, 68—101; т/ф: 222-44-74, 213-52-88)

Фирмой «ИТН Дизайн» открыт новый салон офисной мебели и мультиформ, в котором можно приобрести офисную мебель *Mascagni* и *Uffix* (Италия), *Falco* (Венгрия), офисные аксессуары *Multiform* (Австрия) и светильники *Massive* (Бельгия).

Продукция *Mascagni* объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинеты директоров. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками, имеют каналы для монтажа электропроводки.

Дизайн-проект разрабатывается с помощью компьютерной программы концерна *Mascagni*.

Полное соответствие европейским стандартам *UNI*.

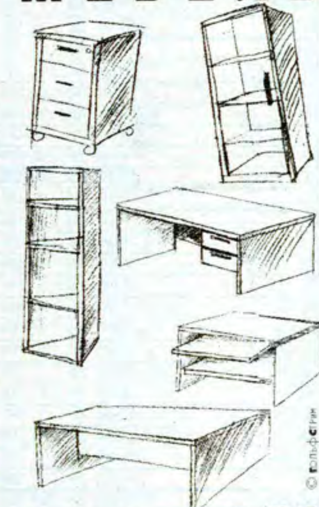
Гарантия — от 2 до 5 лет.

«МЭЙПЛ»
(ул. В.Хоружей, 29—63; тел.: 234-43-42, 234-46-34)

Сохраняя традиции ведущих европейских производителей офисной и компьютерной мебели, фирма «Мэйпл» предлагает системы различных стилей и ценовых категорий — от типовых рабочих мест до шикарных, элегантных директорских кабинетов и конференц-залов.

Сегодня многие осознали, что интерьер офиса — это визитная карточка фирмы. Поэтому, когда речь заходит о максимальном удовлетворении запросов покупателей, фирма «Мэйпл» предлагает экологически чистую продукцию высокого качества, что гарантируется заводом-изготовителем, а ткаже полный сопутствующий сервис — от проектирования интерьера помещения до бесплатных доставки и сборки мебели в самые короткие сроки.

Обратив внимание на рекламный макет и связавшись с фирмой «Мэйпл», вы убедитесь, что высокое качество не всегда означает «дорого».



ГИД

Где заказать торговое оборудование

«АЙВОРИ»

(ул. К.Цеткин, 18; т/ф: 226-44-29, 220-94-66)

Мастерская торговой мебели «Айвори» предлагает самое современное оборудование для магазинов любого типа, аптек, выставок (прилавки, горки, витринные шкафы, стеллажи, стенды, киоски в помещениях, хлебные отделы).

Разработка и изготовление оборудования ведутся по индивидуальным заказам, куда входят проектирование, доставка и монтаж.

Срок выполнения работ — 2–4 недели.

Используемые при производстве торгового оборудования алюминиевый профиль, сталь, стекло, высокопрочное полимерное покрытие различных цветов способны придать интерьеру любого магазина «стильный» вид.

«КОМАНДОР»

(ул. Калиновского, 21; тел.: 265-38-92, 265-61-68)

Фирма производит торговые изделия 2 групп: универсальный трубчатый конструктор и универсальную пространственную систему (стеклянные кубы). Первая используется в качестве торгового оборудования (вешала, стеллажи, накопители одежды, рекламные несущие конструкции, прилавки); выставочной мебели (оформление боксов, стендов и экспозиций); интерьеров сцены (подвесные потолки, оборудование сцены, фермы для светильников).

Вторая группа —это прилавки, витрины, пристенные горки и многое другое торговое оборудование, позволяющее наилучшим образом продемонстрировать товар.

Универсальность обеих систем позволяет моделировать интерьер торгового зала по желанию заказчика.

«Командор» производит доставку и установку оборудования.

«МАСТЕРВУД»

(1-й Загородный пер., 22а; т/ф: 210-20-88, 228-29-66)

Фирма «Мастервуд» — белорусский производитель современного оборудования для аптек, магазинов, парикмахерских, кафе, ресторанов, а также офисной мебели.

Современные технологии проектирования, применяемые здесь, позволяют максимально удобно организовать пространство. При изготовлении торгового оборудования и офисной мебели применяются высококачественные материалы (ламинированная ДСП) широкой цветовой гаммы.

Срок выполнения индивидуальных заказов — 2–3 недели.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LG 475	?	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура,возм.аренда,бартер на полигр.усл.	-	?	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура,возм.аренда,бартер на полигр.усл.	-	?	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am5x86

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SKY	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3Trio64,SIS chipset,PIO4,PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
VP11	Am5x86/133	256	4	1080	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	640	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	446	FALCON	234-4356, 234-4470
VP12	Am5x86/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	665	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	Am5x86/?	256	8	540	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	AMD, Samsung, изм.конф., склад	24	655	SUNRISE	234-9449

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-572	P/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	707	TAIR	229-2999
INCOMAG	AMD K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	740	ASBIS	249-5792, 238-4821
Jet	AMD K5/75	256	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	24	685	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
XeriusEasy	P/75	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	серт.РБ	24	693	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	P/75	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	серт.РБ	24	705	ELKO	236-9754, 236-8663
NTT-573	P/75	256p	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, WD,серт.РБ	30	819	TAIR	229-2999
SI	AMD K5/90	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	699	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	755	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
ICS	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	718	ICS	230-6482
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
VP22L	AMD K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	715	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP28L	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-500	P/100	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 mono,NI,MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung,серт. РБ	30	559	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung,серт. РБ	30	744	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	775	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	P/100	256	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	745	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP28	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	775	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP22	AMD K5/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	560	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	AMD K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	530	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	P/100	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	серт.РБ	24	724	ELKO	236-9754, 236-8663
Olivetti Modulo M4	P/100		8	1300	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO DRAM, Win95	36	1112	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP29	P/100	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	820	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	892	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	K5/100	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	835	ASBIS	249-5792, 238-4821
XeriusEasy	P/100	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	серт.РБ	24	736	ELKO	236-9754, 236-8663
SR	P/100	256	16	1000	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	Intel, Samsung, изм.конф., склад	24	825	SUNRISE	234-9449
NTT-503	P/100	256p	16	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung,серт. РБ	30	976	TAIR	229-2999
SI	AMD K5/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	760	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	799	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	800	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY MultiMedia	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx,8xCD,SBPro,Sp.40W,S3Trio64V+,PIO4	24	960	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
Jet	P/100	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	735	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	Intel, Samsung, изм.конф., склад	24	840	SUNRISE	234-9449
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	810	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	986	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	956	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	943	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1133	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	969	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	K5/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	865	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/100	256	16	2000	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	997	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	2000	EIDE	15" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1343	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	888	ICS	230-6482
INCOMAG	K5/100	256	16	2130	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	885	ASBIS	249-5792, 238-4821
ICS	P/100	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	911	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	32	2000	EIDE	14" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1101	BELABM	234-7972, 234-2252

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SN	P/120	-	8	1000	EIDE	? ? ?	1	PCI	EDO,CL5446,3bays,Deskware for Win95,Win95	36	1076	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU,Triton,Samsung,серт.РБ	30	800	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	755	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Limens	P/120	256	8	1300		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	829	LIMENS	228-1908, 228-1909
VP34	P/120	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	785	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU,Triton,Samsung,серт.РБ	30	972	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	805	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP35	P/120	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	830	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	24 pin,360x360dpi,200cps,ESC-P2,11Kb,склад	12	154	ICS	230-6482
Epson LQ-100	24 pin,360x360dpi,200cps	12	170	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Epson LX-300	9 pin,216x240dpi,240cps,color upgrt,склад	12	149	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-800	9 pin,кабель,склад	12	150	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 80 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-1170	9pin,216x240dpi 380cps	12	490	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin,216x240dpi,380cps,рус.,24Kb,склад	12	439	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус.,380cps, склад	12	440	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-2170	9pin,216x240dpi,440cps,рус.,кабель,склад	12	572	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin,216x240dpi,240cps,рус.,1Kb,склад	12	280	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	290	BELABM	тел.: 234-7972, 234-2252
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column,intellig.head	12	?		
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 136 column	12	?		

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon BJC-210C	A4,720dpi,3ppm,248cps,цв.,рус.	12	240	Электросервис и К	266-0215
Canon BJC-4100C	A4,720dpi,4ppm,512Kb,248cps,color	12	375	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Color Style Apple Writer	возм.аренда,бартер на полигр.усл.	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Epson Stylus 200	A4, 720dpi,3ppm,64Kb,NEW,склад	12	194	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi,6ppm,NEW,склад	12	325	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi,8ppm,NEW,склад	12	542	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	555	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi,2,5ppm,рус.,склад	12	490	ICS	230-6482
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	220	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi,3ppm,рус.,кабель,склад	12	1199	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit,рус.под DOS	12	205	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	600x300dpi,3ppm,512Kb, color Kit, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, серт.РБ,склад	12	178	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 400	600x300dpi,3ppm,512Kb,color Kit,склад	12	205	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP DeskJet 400C	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	205	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400C	600x300dpi,3ppm,color kit,серт.РБ,склад	12	203	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	320	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	340	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	330	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi,4ppm,color,серт.РБ,склад	12	301	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi,color,7ppm,серт.РБ,склад	12	572	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark 1020	600x300dpi, color	36	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Lexmark 1020	col.,600x300dpi,3ppm,CD с ПО,рус.,склад	36	222	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030	col.,600x300dpi,3ppm,2CD с ПО,2 картр.,рус.,склад	12	315	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2050	col.,600x600dpi,win,CD с ПО,склад	12	375	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2070	col.,600x600dpi,win,CD с ПО,склад	12	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti JP 270	A4, 300dpi, 3ppm, рус.	18	199		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
Xerox J5	A4, 5ppm, рус.,склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi,6ppm,1Mb,рус.,склад	12	439	ICS	230-6482
Epson EPL-9000	A3, 600dpi,8ppm,2Mb,рус.,склад	12	1629	ICS	230-6482
HP LaserJet 4MV	A3,рус.,600dpi,16ppm,12Mb,серт РБ,склад	12	3749	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	450	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	495	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb,серт РБ,склад	12	413	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb,склад	12	440	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6P	A4, рус.,600dpi,2Mb,серт РБ,склад	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	914	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6MP	A4,рус.,8ppm,600dpi,3Mb,серт РБ,склад	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6MP	A4,8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1108	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark Optra E	A4,600dpi,1Mb	12	495	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,DOS/Win,рус.,склад	12	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,DOS/Win,5Mb RAM,рус.,склад	12	615	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4,1200dpi,16ppm,2-стор.,рус.,склад	12	1950	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 600cx	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	?		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	?		
Xerox DocuPrint4508	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	765	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц															
INCOMAG	K5/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	800	ASBIS	249-5792, 238-4821
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	860	ASBIS	249-5792, 238-4821
VP40L	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	795	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
IBM APTIVA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	15"	28	LR	1	PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia, mon. G50 IBM	36	2190	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	P/133	256	8	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	785	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/133	256	8	1280	EIDE	14"	28	LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	770	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
VP24	AMD K5/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	780	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP40H	P/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	825	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	?	?	?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
SN	P/133	-	16	1000	EIDE	?	?	?	1	PCI	EDO,CL5446,3bays,Deskware for Win95,Win95	36	1344	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
IIC	AMD K5/133	256	16	1000	EIDE	14"	28	LR, NI	2	PCI	AMD,IntelTriton II,CL5446,WD,GS1468,EDO	36	935	ИНТИС	278-8490, 278-6405
INCOMAG	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	910	ASBIS	249-5792, 238-4821
Gateway 2000	P/133	256	16	1200		?	?	?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1623	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14"	28	?	1	PCI	изм. конф.	24	920	IBA	262-5190, 232-5122
SKY	P/133	256	16	1280	EIDE	14"	28	LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	820	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
Jet	P/133	256	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	835	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Olivetti Modulo M4	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1208	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SR	P/133	256	16	1300	PCI	14"	28	LR NI	1	PCI	Intel, Samsung, изм.конф., склад	24	900	SUNRISE	234-9449
VP41	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	870	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	989	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	815	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1007	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1037	ICS	230-6482
Limens	P/133	256	16	1300		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT	24	878	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	K5/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	860	ASBIS	249-5792, 238-4821
DTK Quin-56	P/133	256	8	1300	EIDE	?	?	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+	24	818		
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	?	?	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+	24	862		
DTK Quin-55	P/133	256	16	2160	EIDE	?	?	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+	24	954		
DTK Quin-55	P/133	256	16	2160	EIDE	?	?	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+	24	1248		
SR	P/133	256	16	1600	PCI	14"	28	LR NI	1	PCI	Intel, Samsung, изм.конф., склад	24	915	SUNRISE	234-9449
Olivetti Modulo M4	P/133	256	16	1700	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1284	ТУССОН	236-4288, 236-5931
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1015	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1205	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	950	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/133	256	16	2000	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1043	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	2000	EIDE	15"	27	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1389	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	939	ICS	230-6482
SN	P/133	256	16	2100	EIDE	?	?	?	1	PCI	EDO,CL5446,5bays,Deskware for Win95,Win95 или WinNT	36	1643	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1066	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	962	ICS	230-6482
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	995	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/133	256	32	2000	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1147	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	32	2000	SCSI	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,Fujitsu,серт.РБ	36	177	BELABM	234-7972, 234-2252
Jet	P/133	256	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1020	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	P/133	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	978	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
BELABM	P/133	256	32	2500	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1170	BELABM	234-7972, 234-2252
Olivetti Modulo M4	P/133	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	2	PCI	CD,EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1614	ТУССОН	236-4288, 236-5931
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц															
NTT-751	P/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	15	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel HX, ET6000, серт. РБ	30	1078	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	875	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP46H	P/150	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	910	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	909	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1042	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1072	ICS	230-6482
NTT-752	P/150	256p	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel HX, 8xCD,Samsung,WD,SB,ET6000,серт. РБ	30	1431	TAIR	229-2999
VP47H+	P/150	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1095	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц															
VP26	AMD K5/166	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	830	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-552	P/166	256p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт. РБ	30	882	TAIR	229-2999
Jet	P/166	256	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1035	ДЖЕТ	268-3485,
SKY	P/166	512	16	1280	EIDE	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	1085	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1171	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1361	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166MMX	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1233	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	887	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1070	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1203	ICS	230-6482
VP52	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	975	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP70	P/166 MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1060	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	?	?	?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	865	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/166	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1060	ASBIS	249-5792, 238-4821
Olivetti Modulo M4	P/166	256	16	1700	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1496	ТУССОН	236-4288, 236-5931
BELABM	P/166	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1197	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	2000	EIDE	15"	27	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1571	BELABM	234-7972, 234-2252
VP52H	P/166	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1040	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SN	P/166	-	16	2100	EIDE	?	?	?	1	PCI	EDO,CL5446,3bays,Deskware for Win95,Win95	36	2037	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
ICS	P/166	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1144	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1168	ICS	230-6482
Limens	P/166MMX	256	16	2500		14"	28	LR	1	PCI	EDO, MT	24	1206	LIMENS	228-1908, 228-1909
SN	P/166	256	16	3100	EIDE	?	?	?	1	PCI	EDO,CL5446,5bays,Deskware for Win95,Win95 или WinNT	36	2280	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Gateway 2000	P/166	512	24	3800		?	?	?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2260	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P/166	256	32	2000	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1328	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1351	BELABM	234-7972, 234-2252
Olivetti Modulo M4	P/166	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	2	PCI	CD, EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1826	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP53H+	P/166	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
INCOMAG	P/166	256	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1250	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-554	P/166	256p	32	3100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	AMD CPU, Samsung, WD, ET6000, серт. РБ	30	1255	TAIR	229-2999
BELABM	P/166	256	32	4300	SCSI	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,HDD Fujitsu,серт.РБ	36	2206	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц															
NTT-720	P/200MMX	256p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel HX, Samsung, WD, серт. РБ	30	1433	TAIR	229-2999
ICS	P/200	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1300	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	1300	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1433	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1463	ICS	230-6482
VP76	P/200 MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1315	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP58	P/200	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1099	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP58H	P/200	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1164	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/200	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1374	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1397	ICS	230-6482
NTT-721	P/200MMX	256p	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel HX, 8xCD,Samsung,WD,ET6000,SB,серт. РБ	30	1906	TAIR	229-2999
Jet	P/200	256	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1440	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP59H+	P/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1284	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SKY ELITE	P/200	512	32	2600	EIDE	15"	28	LR,MPRII,dig.	2	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,Matrox Millenium SGRAM,PIO4	24	1795	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА															
IBM AS/400											RAM 8/4096, HDD 1/514Gb,лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series											LokalTalk - до 3720 раб.станций,поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий,ПО,ОС/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2										RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb,графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые,БД,	12	?	IBA	262-4004
Sistem/6000	PowerPC										вычислит.,коммуник. и т.д.),параллельные мультипроц.системы,ОС AIX (UNIX),10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi,mono,склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi,color,склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300x1200dpi,SCSI,цв.,24bit,OCR,рус.,склад	12	459	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360	TAIR	229-2999
Genius ScanMate	3200dpi, 24 bit color, склад	12	106	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	120	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4p	300dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	906	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1035	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	431	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	АРТРОНАС	268-7627
МОНИТОРЫ					
Anbonn	14",0,28,H:30-48kHz,V:50-90kHz,80MHz,digital	12	200	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Daewoo CMC1427S	14",0,28, MPRII (CMC1502B)	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
Targa	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,Dig.,склад	12	210		
GoldStar 1468	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,склад	12	225		
GoldStar 1505	15",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,склад	12	280		
GoldStar Studioworks 56m,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,Act.Sp.2W		12	345		
GoldStar Studioworks 56i,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	335		
GoldStar 1727,17",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	600		
GoldStar 2010,20",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,AutoSync,Dig.,OSD		12	1100		
Hyindai HL-2882,21",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,PM, склад		12	1650		
Samsung SM 15Gli	15",0,28,1280x1024,NI,DDC,FlatScreen	36	455		
Samsung SM 15Me	15",0,28,1024x768,NI,sound 2x1,5W	36	429		
Samsung SM 17Gli	17",0,28,1280x1024,NI,INVAR,UUC	36	832		
Samsung SM 17Glsi	17",0,26,1600x1200,NI,DDC,INVAR,UUC	36	925		
MAG InnoVision MXE17S	17",0,26,1208x1024,Trinitron	24	864		
Sony CPD-17sf2	17",0,25, MPRII	12	873	ELKO	236-9754, 236-8663
Sony 100SX/SFT	15",dig.,MPRII,TCO92,1024x768	10	480	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Spectrum 4VIr	14",0,28,multiscan,digital	12	225	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Pride,Targa	14",dig.,MPRII,1024x768,NI	6	215	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Targa	15",0,28,1024x768x256x72Hz,MPRII,LR,OSD	12	305	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Targa	17",0,28,1280x1024x256x60Hz,MPRII,LR,OSD	12	565	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ViewSonic E655	15",0,28,50-120Hz,100MHz,цифр.,1024x768x72	12	374	ICS	230-6482
ViewSonic V655	15",dig.,MPRII,1280x1024	10	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLife, тефлон, 20+1	+	12	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Verbatim	DataLifePlus, тефлон, пласт. бокс	+	7	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Verbatim	DataLifePlus, цв. бокс, склад	12	от 6	ELKO	236-9754, 236-8663
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
Mobile Disk	1800 MB, портативный винчестер, LPT-порт	+	570	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162		
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
Verbatim	MO-диск, 230Mb	+	15	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
МУЛЬТИМЕДИА					
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1,5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers,8x,10xCD-ROM Samsung,SB,mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
CD-ROM GoldStar,Aztech,Nec, 6-,8-speed, склад		6	от 85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM BTC,Acer,Panasonic,12-speed, склад		6	115	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-,10-,12-,16-speed, EIDE	6	от 100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM Mitsumi	4-speed,EIDE,128kb кэш,600kb/s,читает все	3	67	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM GoldStar,Retail,8-,12-,16-speed		12	от 95	COMTRIS	221-3876
CD-ROM GoldStar	16-speed,2400kb/s,верт./гор.загр.,EIDE	6	160		
CD-ROM	10-speed,BTC,Retail Box,4-16xSp.,EIDE	6	115		
CD-ROM	12-speed,BTC,Retail Box,4-16xSp.,EIDE	6	130		
CD-ROM	6-speed,Aztech, 2key audio,4-16xSp.,EIDE	6	80		
CD-ROM	8-speed,Aztech,100% read data,EIDE	6	100		
SB 16 Creative,Vibra2940,SB2890 Creative,ASUS A16CR		12	33-80		
SB AWE 32 Creative,AWE3600/3670/3900,GM,ПО		12	115		
SB AWE 64 Creative,AWE4380,64голоса,engl./german,ПО		12	200		
SB Pro2 16bit,stereo,NEW-ESS1868,Idema Maesrto,Schybert,Edison,3D		12	25		
SB Pro2 16bit,stereo,SkyRocket,SBProCreative для 386/486,GM		12	27		
SB Creative	AWE 32 PnP (Web), 3D	24	220	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	49	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius	16bit,WSS,IDE CD-ROM,MIDI,склад	12	25	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 28	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SB Creative	32 PnP 367x	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Multimedia Desktop	серия LV 8000	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
TV Tuner PCI, CL5446 2Mb,MPEG,VideoCapture,ДУ		12	180	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Запись и копирование компакт-дисков		+	?	IBA	234-4746
CD Corel Photo Library, 20000 фотографий		+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски (новейшее ПО,игры,обуч.,более 250наим).		+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Видео-CD-диски	русские и заруб. фильмы	+	от 18	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Более 300 наименований книг по компьют.тематике		+	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideoDC, SVHS, MPEG		+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
CPU 586dx/133	AMD	6	38	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU K5/100/133	AMD	6	от 82	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU P/100/133/166	Intel	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU P5/100-200	Intel Original	12	от 105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Intel Triton VX	MMX Power, 256k,EIDE, PnP	6	90	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB Intel VX	ATX ff	6	120	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB P5/75-200	IntelTriton2vx/hx,PCI,256/512kb,EIDE	3	85	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
MB P5/75-200	Intel Triton 430VX, 256k PLcache	6	80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A),256/512k,75-200MHz		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 11	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 46	COMTRIS	221-3876
SIMM	8/16 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	48/96	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3Trio64V,PCI1Mb		3	25	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium/Mustique,PCI2MbSGRAM(up8),3D		12	165	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3WinFast280/Trio64V+/Virge600,MPEG,3D,1/2/4Mb		12	от 23	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	BackPro 280/400VA,EC 250/400/600VA,Smart1000,PnP,USA	12	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA,PnP,США,склад	12	от 123	ICS	230-6482
HDD					
Fujitsu	2100Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	6	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2500Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	6	250	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2100Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	12	239	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Seagate	1350Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	12	185	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Western Digital	2100Mb, EIDE, PIO 4	12	260	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC 365	PPro/200	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	3763	IBA	262-5190, 232-5122
Limens	P/200MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1433	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	PPro/200	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1849	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	PPro/200	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1900	BELABM	234-7972, 234-2252
VP65H+	PPro/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	MB Intel VS440FX,изм.конф.,стенд №65 на выставке TIBO'97	24	1614	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-702	PPro/200	256p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel,8xCD,Samsung,WD,ET6000,SB,серт.РБ	30	2061	TAIR	229-2999
BELABM	PPro/200	256	32	4300	SCSI	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,HDD Fujitsu,монит.по выбору,серт.РБ	36	2724	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-703	PPro/200	256p	64	3100	EIDE/PCI	17" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung,WD,ET6000,8xCD,SB,серт. РБ	30	2644	TAIR	229-2999
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	5слотов,4уст.мест,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	1160		
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	5слотов,4уст.мест,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	от 1250		
COMPAQ Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	5слотов,4уст.мест,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	1606		
COMPAQ Deskpro 2000	P/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	5слотов,4уст.мест,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	2327		
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/180	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	2	PCI	8xCD,WinNT,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	2641		
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	2	PCI	8xCD,Matrox,WinNT,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	3215		

BELABM 234-36-66 Системный партнер COMPAQ

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		?			PCI SCSI-2, CD, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		?			CD-ROM, Ethernet adaptor	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ ProSignia 200	P/166	?	16	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 2110		
COMPAQ ProLiant 800	до2xPPro/180	?	32	4300	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO ACC RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 3430		
COMPAQ ProLiant 800	до2xPPro/200	?	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	EDO ACC RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 3430		
COMPAQ ProLiant 2500	до 2xPPro/200	?	32	?	UW	? ? LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, Hot Swap, Ethernet10/100,склад	36	от 8055		
COMPAQ ProLiant 5000	до 4xPPro/200	?	64	?	FW	? ? LR,MPRII	512	PCI	AECC RAM до 4Gb, Hot Swap, Ethernet10/100	36	от 12120		

BELABM 234-36-66 Системный партнер COMPAQ

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server300 System/370	P75/P370	256	16	2x1,8G		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server500 System/390	P90/P390	256	32	2x2,2G		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	2,2G		? ? ?	2	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar 725	486sx/25	4	170	mono	9,5"	PCMCIA,TrackBall	12	900	ТЕЛЕТОН	227-8429, 257-1193
RoverBook	dx2/66	4	200	DSTN	10,4"	PCMCIA,склад	12	800	ASBIS	249-5792, 238-4821
Clevo 7500	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA II,III, 1Mb VRAM,SB16,склад	12	1650	ТЕЛЕТОН	227-8429, 257-1193
RoverBook Partner	P/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA,SB16,TouchPad,1Mb VRAM,склад	36	1760	ТЕЛЕТОН	227-8429, 257-1193
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2200	БЕЛАШ-МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,встр.БП,склад	12	2800	БЕЛАШ-МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,IR-port,склад	12	1850	БЕЛАШ-МИКРОДОМ	232-7666
RoverBook	P/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, IrDA	12	1870	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, Win95 (рус.)	36	3050	IBA	262-5190, 232-5122
IBM TinkPad365XD	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, CD, Win95 (рус.)	36	3410	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Partner	P/120	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA,SB16,TouchPad,1Mb VRAM,T/RAD,склад	36	1862	ТЕЛЕТОН	227-8429, 257-1193
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IrDA,800x600,optional CD,склад	12	2446	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IrDA,800x600,10xCD,склад	12	2736	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T430CDT	P/120	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,IR,встр.БП,склад	12	3600	БЕЛАШ-МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad560TW RU	P/133	8	1000	DSTN	12,1"	1Mb VRAM, Win95, Lotus Organizer	36	5710	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),optional CD,IrDA,800x600	12	2615	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IrDA,800x600	12	2905	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IR-port,склад	12	2800	БЕЛАШ-МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975	P/150	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB, 10xCD, IR-port, 1024x768, VRAM 2Mb	12	2832	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,6xCD,F,M,SB,Sp.,Mic.,IR,встр.БП,склад	12	6200	БЕЛАШ-МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975	P/166	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB, 10xCD, IR-port, 1024x768, VRAM 2Mb	12	3490	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA, TouchPad, SB, 10xCD, IR-port, 1024x768, VRAM 2Mb	12	4750	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975	P/166	16	2200	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB, 10xCD, IR-port, 1024x768, VRAM 2Mb	12	4210	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975	P/200	32	1400	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB, 10xCD, IR-port, 1024x768, VRAM 2Mb	12	4830	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975	P/200MMX	32	2200	TFT	13,3"	PCMCIA, TouchPad, SB, 10xCD, IR-port, 1024x768, VRAM 2Mb	12	5560	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	1984		
COMPAQ Armada 1130	P/120	16	1000	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2240		
COMPAQ Armada 1130T	P/120	16	1000	TFT	10,4"	1Mb VRAM, СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ, Win95, всемирная гарантия	12	2380		
COMPAQ Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IR-port,TouchPad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 2712		
COMPAQ Armada 1510	P/120	16	1080	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,Win95/NT,TouchPad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2320		
COMPAQ Armada 4131T	P/133	16	1400	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IR-port,TouchPad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 4568		
COMPAQ Armada 1520	P/133	16	1080	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,Win95/NT,TouchPad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2712		
COMPAQ Armada 4130	P/133	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IR-port,TouchPad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 4497		
COMPAQ Armada 1550	P/133	16	1400	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,Win95/NT,TouchPad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 3265		
COMPAQ LTE 5300	P/133	16	2160	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,сумка,отсек гор.зам.,CD,Win95,всемирн.гар.,стерео	36	от 4425		
COMPAQ LTE 5400	P/150	32	2160	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,сумка,отсек гор.зам.,CD,Win95,всемирн.гар.,стерео	36	от 4483		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit),Win95	12	1650		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2990		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	3100		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	24	3190		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	24	3340		
CTX Cyberrote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	24	3640		
DTK DNB-586T	P/133	24	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV outнауш.,джойст.,Win95	24	3430		
CTX Cyberrote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95	24	3990		
Imagin I-1200	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	1024x768,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	24	4790		

BELABM 234-36-66 Системный партнер COMPAQ

AsBIS 249-57-92 238-86-61

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Защ.экраны IZOVAC-Vizor,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,серт.РБ		12	35	FALCON	234-4356, 234-4470
FDD Epson SD-600	5,25", 1,2Mb	12	29	ICS	230-6482
FDD Sony	1,44, склад	12	21	ELKO	236-9754, 236-8663
FDD Mitsumi	3,5"	6	22	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Mouse Mitsumi	2 кнопки	6	8	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
MiniTower	MT-101D-VDE,230W,TUV,серт.	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy,3,MyMouse Coral/Cobra,PAL PRO	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Кабель Centronics	1,8м	+	2,5	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Сетевой фильтр	5 розеток, 10А, 1,8м	6	15	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	92	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C905-TX	FastEtherLink XL10/100PCI	99	95	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C16701	Office Connect Hub/8UTP+1BNC	12	199	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C16720	Office Connect 8 ports Fast Ethernet Hub	12	850	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 4/8 port TP+coax, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	961	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA,BNC/UTP,for Notebook	12	95	ASBIS	249-5792, 238-4821
Ethernet Card NE-2000	32bit PCI, BNC+UTP	12	25	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Genius GE2000-CX	Combo, склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,TPO,ISA,PnP	12	24	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	110	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Ethernet Card Genius	PCI, BNC/UTP	99	30		
Ethernet Card NE2000	Genius, ISA, BNC/UTP	+	24		
Fast Ethernet Card	Genius,PCI,10/100 Auto,FullDuplex	99	80		
Print Server Genius	Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	+	166		
Ethernet Hub Genius	8-ports UTP/1port BNC	+	78		
Ethernet Hub Genius	16-ports UTP/1port BNC/1AUI,RM	+	195		
Розетка RJ45	категория 5	+	6,2		
Patch Panel	24/32/48 RJ45, кат. 5	+	163		
Patch Cord (1, 2, 3, 5m), коммуникационные шкафы (6U-45U)		+	163		
Кабель	UTP 5-я кат. 5(Solid, Patch, Англия), 1м	+	0,45		
Локальные выч. сети, проектирование,монтаж,обслуживание)		+	?		

BELABM 234-20-22 BELABM

СЕТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager,PC3270,TCP/IP и др.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		

CompIT Systems 221-2311, 221-5351

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 850	IBA	234-4746
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
S-Designor 5.1	создание баз дан. для более 30 СУБД	+	995		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	199		
Optima ++ 1.5	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	295		
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746

КБ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 236-30-85 СИСТЕМНЫЙ ИНТЕГРАТОР SYBASE

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выд. сертиф.		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантиия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16, ручн./автоподача	12	от 400	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин, E16	12	435	ЭЛЬДОР	220-5875
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, а/подача,4 к/мин	12	от 510	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP-1550	A4, 15к/мин	6	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Canon NP 6012	A4,12к/мин,70-141%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1496		
Canon NP 6216	A3,16к/мин,50-200%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1900		
Canon NP 1215	A3,15к/мин,50-200%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1799		
Canon NP 6212	A4,12к/мин,70-141%,ADF,касс.на 250л.+лоток50л.	12	1823		
Canon PC 770	A4,12к/мин,70-141%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1202		
Canon NP-4000	A3,40к/мин.,2цв,50-150%,цены сниж.до 30.04	15	от 950	БИСПРИС	220-0926
Canon 150	A3, 15 к/мин	12	650		
Canon 155	A3, 15 к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин,50-150%,2 цв.	12	950		
Canon NP-4540	A3, 40 к/мин,50-150%,2-стор.,2 цв.,RDF	12	1290		
Rocoh FT-5010	A3, 30 к/мин,50-200%,ADF	12	1260		
Olivetti 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 3030-3055	A4/A3, 15к/мин	15	599	БИСПРИС	220-0926
Rocoh FT-5010	A3, 30 к/мин,масшт.,цены сниж.до 30.04	15	1260	БИСПРИС	220-0926
Mita CC-35	A4, 4к/мин, распродажа	12	519		
Mita CC-55	B4, 10к/мин, распродажа	12	992		
Mita DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	2399		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, распродажа	12	374		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, распродажа	12	473		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, распродажа	12	734		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.,распродажа	12	1414		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.,распродажа	12	1894		
Sharp SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт.,распродажа	12	2230		
Mita CC-35	A4, 4к/мин	12	520		
Mita CC-55	B4, 10к/мин	12	999		
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин	+	379		
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин	+	?		
SHARP Z-52	A4, 8 к/мин	+	?		
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP Z810	B4,8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер	+	?		
SHARP SF-2050	A3,50 к/мин, масшт.	+	?		

ЭЛЕКТРО сервис 266-02-15

ЮНИЛЭНД 245-22-06

ТУССОН 236-4288 236-5931

ДЖЕНТИ 268-4233 268-5397 (0232) 573-431 (0152) 470-475

СНАМИ (017) 230-5761 (0232) 531-279 (01622) 64-644 (0152) 440-200 (0212) 372-271 (0212) 256-360

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XEROX 5009 RE	B4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
XEROX 5328	A3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.	12	?		
SHARP Z20/Z25	A4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	A4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
SHARP Z810	B4,8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер	12	?		
SHARP SF2014/2114	B4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	A3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
Sharp	персональные, формат A4	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	офисные, формат A3	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Xerox 5009	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720		
Xerox 5201	A4, 5 к/мин	12	485		
Xerox 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	1999		

XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-53-76 232-50-68

TAIR 229-29-99

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-200	A4/A3,2-16 к/мин, 400%	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926
Canon CLC-350	A4/A3,4-20к/мин,50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	A3-A4, 140 к/мин, масштабир.	12	от 4200	БИСПРИС	220-0926

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 238-4821
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 2170		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

TECH (0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (02122) 59591 (017) 239-98-47, 239-98-05

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон A4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?		
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв., корр. ошибок,48 номеров автонабора, 64 тона серого	12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм. плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема	12	?		
Olivetti OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум.,лам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Panasonic KX-F130BX	а/отв., а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	320	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам, а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам, а/отв., а/обр.	12	от 390	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780	м/габ.,ЖКИ,а/обр.,12н.лам.,спикер,цифр.а/отв.	12	410	БЕЛАШ-МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780	ЖКИ,цифр.а/отв,спикер,а/дозв.,а/обр.,лам.	12	от 355	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic UF-S1/V60	ЖКИ, цифр.а/отв,спикер,корр.ош.,память	12	от 325	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Samsung SF-30/100	ЖКИ, пам, спикер	12	от 220	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-2800	ЖКИ,цифр.а/обр,ЖКИ,пам.,серт. РБ	12	от 335	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ,35 номеров ускор.набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ,70 номеров ускор.набора,а/под., 10л.,	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ,а/обр.,а/под., 10л.	12	389		
Samsung SF-5500	ЖКИ,лаз.печ,а/обр.,а/под., 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ,35 н.лам.,уск.наб.,интерф.для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н.лам.,а/загрузка,цифр.а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.,а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н.лам.,а/загрузка,ДУ,цифр.а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800,дом.,память/ЖКИ/цифр.,а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ,память,цифр.а/отв.,а/обр.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp	ЖКИ, сертификат Минсвязи РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805

BELABM 234-7972, 234-2252

TAIR 229-29-99

ТУССОН 236-4288 236-5931

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar GT-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	250	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic	46-49МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875
200м-4,5км,36-39МГц,47-49МГц,900МГц		12	от 99	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН	говорящий, пам., секретарь	+	от 40	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T	а/дозв.,спикер,память,а/отв.	12	от 47	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 50	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	от 1x4 до 36x112,поставка,монтаж,обслуж.	12	от 185	ФОТРИС	269-9821, 269-9866
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung, поставка со склада,гарантия		12	от 325	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic KX-T	офисные станции,серт.РБ	12	от 270	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T	офисные станции,от 2x6	12	от 270	ЧП ЯНКИН	222-3807
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

CS&C Communication Systems and Components Т. 270-45-30, Ф.270-46-86

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CirrusLogic 1414	14,4kbps,PCMCIA,for Notebook	12	95	ASBIS	249-5792, 238-4821
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
GVC 14400VI	V.32bis/V42bis,ext.,voice,кабель,220В	12	75	ICS	230-6482
PCMCIA	для Notebook	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
US Robotics Sportser Courier, int/ext, 14,4-33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser,ext.,33,6kbps,V34+/V34/V42,voice,науш.,кабель,220В		60	197	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis,int/ext	12	от 65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	ixt.,14,4kbps	12	65	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V42,V42bis,220V,кабель	60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
US Robotics Sportser	int.,14,4kbps,V42,V42bis	60	75	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
US Robotics Sportser V34,V34+,V42,V42bis,220V,voice,кабель		60	199	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
ZyXel U1496E/E+, 19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 260	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
ZyXel Omni288S	ext.V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,АОН	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-8929

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные, научные	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит., распродажа	+	712т.р.		
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит., распродажа	+	663т.р.		
Citizen SDC-428	16 р., дв. пит., распродажа	+	834т.р.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	525т.р.		
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 20	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 22	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888/852	12р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15,5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ДЖЕНТИ 268-4233, 268-5397, (0232) 573-431, (0152) 470-475

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio	8-128Kb, рус., PC-совм., переводчики,безнал.	+	?	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32, 64кб	12	от 39	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, говорящ.,анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,5мод.		12	от 65	БЕЛАШ-МИКРОДОМ	232-7666

УНИЧТОЖИТЕЛИ ДОКУМЕНТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Gena	полосы, перекруч.полосы 4мм, 6л./4с ф.A4, реверс	+	DM374	TVY-Трахтенберг	262-1815
Gena	кусочки 3x30, 5x30 мм, 5л./4с ф.A4, реверс, дизайн	+	DM702	TVY-Трахтенберг	262-1815

ОБОРУДОВАНИЕ planMASTER

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
planMASTER	Softboard 90x120 см, ассортимент цвета	+	DM252	TVY-Трахтенберг	262-1815
planMASTER	Flipchart на треноге 200 см, с дополнительной секцией	+	DM358	TVY-Трахтенберг	262-1815

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875
Canon QS-100	A4,рус./лат.,корр.ош.,луч.маркер,буфер 30зн.	12	190	Электросервис и К	266-0215
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32K пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP-50	A4,рус.,330мм,распродажа	12	195	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Optima SP-524	A4,рус.,330мм,32кб,распродажа	12	300	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Optima SP-528	A4,рус.,люкс,распродажа	12	396	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
Гарант	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация,		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
экспресс-информация, нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
Юсиас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
БД "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-8584
БД Законодательство, финансы, коммерция, производители и др.			?	И.М.А.	259-8584
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			199/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			199/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Предприятия,колхозы,базы Минска,РБ,СНГ,Польши,Европы		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11,адапт.,дост.,установка		+	165		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95,адапт.,дост.,установка		+	200		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11,сетевая,адапт.,дост.,установка		+	350		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95,сетевая,адапт.,дост.,установка		+	400		
Анжелика - все программы для вашего бизнеса. Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	268-5442

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.),бумага,кл.карандаш		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы,дискеты,папки,ручки 50 видов		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Любые канцтовары,бумага,факс-бумага,бухбланки,калькул.,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3M	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Касс. аппараты	госреестр,обучение,докум. для ГНИ	12	низкие	СТЭЙС	01773-71803
Olibell CRF-1000	госреестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от12м.р.	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, ден.ящик, гос.реестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Oibell CRF-1000, б/у, ден.ящик, гос.реестр, документы для рег. в ГНИ		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Весы торговые	в ассортименте; 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные		-	?		
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные		-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков		-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец. покр.), мусорные		-	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon,Mita,Xerox,Sharp,HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны к Mita CC10/20		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны к Sharp		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи E16/300 для Canon 230/210		-	75	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		от 8,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		?	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонер	Canon NP сер. 4000, 1,5 кг-20000 копий	12	80	БИСПРИС	220-0926
Тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	HP LJ, II,III,IIP,IIIP,4P,4L,4,4M,4M+,5L,5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx,5xx,6xx,850C,1200C,1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson,Panasonic,Olivetti,Oki,Star и др.	+	от 4	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21,Epson400/800/820/1000,цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600,Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/4P,4/4+/4M,4V,5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,Oki,Panasonic			от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Картриджи, чернила для струйных пр. Canon, HP DJ, Epson			от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.			от 3,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Чернила	Fullmark,Basf к HP DJ,Epson,Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	210x30, Германия	-	от 1,39	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
	210,216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
	210x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
			от 1,42	ДАВТРЕЙД	234-1649

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Для принтеров	A4, 80г/м, 500л., доставка		от 3	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 4/8	Электросервис и К	266-0215
Бумага писчая, для факсов, к/а, принтеров, беспл.доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Xerox Business	A4/A3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
Xerox Colotech	A4, 500 листов, 100 г/м		10		
Xerox Colotech	A4, 250 листов, 160 г/м		20		
Xerox	A4, для струйных принтеров, 200 л.		15		

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Писчая	A4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Офисная	A4/A3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Цветная	A4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
ЛБК-1-210/240/390ммх12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Лента 210,420мм, рулон, 100п.м,пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Самокопир. A4/A5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир.			б/н	МЕДХОР	2202356, 210-4316
Писчая, для факса,принтера,для множ.техники,самокопирующая,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от3500		
Элитный картон	за тонну		от4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	A4/A3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
DataCopy	80 г/м		от 4	ДАВТРЕЙД	234-1649
CopySeven	80 г/м		от 3,8	ДАВТРЕЙД	234-1649
MasterCopy	80 г/м		86000	ДАВТРЕЙД	234-1649
KaskadCopy	цветная в ассорт., 80 г/м		от 8,6	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420x12			от 14,5	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210,310,420мм),доставка			?		
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка			?		
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?		
Термобумага (210x30), доставка			?		
Коробки из гофрокартона, доставка			?		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05		
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		

АУДИО-, ВИДЕО-, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168	TAIR	229-2999
ВП Orion VR-44NC	пишущий,цифр.,автотрекинг,опт./розн.	12	125/150	SKY SYSTEMS	231-1470, 239-3315
TV Casio LCD color	диагональ 7,8,10см,карманные, авто,б/нал.	12	?	ССМ	249-9103, 249-3006
TV GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290	TAIR	229-2999
TV GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680	TAIR	229-2999
TV Orion TV-2002NC	51см,OSD,ДУ,MC,multisys.,НЧ,опт./розн.	12	235/250	SKY SYSTEMS	231-1470, 239-3315
В/камеры Panasonic RX10/RX7,VHS-C,14-140Zoom,0,7-0,3Lux,цв.видоиск.		12	504/750	ЭЛЕКТРА-СК	222-33-97, 264-9956
В/камеры Sony TR420/TRV-11,8mm,14Zoom,0,3Lux,с монитором		12	520/815	ЭЛЕКТРА-СК	222-33-97, 264-9956
В/камеры Hitachi 2980,VHS,150Zoom,1Lux,NTSC,auto LLJMT,полн.автомат		12	750	ЭЛЕКТРА-СК	222-33-97, 264-9956
Цифр. ф/камеры Casio,320x240,640x480,PC-совм.,Win,б/нал.		12	?	ССМ	249-9103, 249-3006

ТОВАРЫ ДЛЯ ОТДЫХА И СПОРТА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №12)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн.штампы и др.			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковка			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др.			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Момент.цв.фото на док.,бэджи,пропуски,удост.,визитки,к/т "Октябрь"		+	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3				МВС	261-2523
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Все виды наружной и внутренней рекламы			?		
Плоттерная резка пленки			от 1		
Цветная печать на струйном плоттере			?		
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	ИНФОПРЕСС	231-9405
Издательские услуги: фото, репро, дизайн			?		
Издательское оборудование Linotype-Hell			?		
Mac-совместимые компьютеры и периферия			?		
Цветопробное оборудование от фирмы 3M			?		

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

СОБЫТИЕ

Итоги 1-го республиканского конкурса информационно-правовых систем

22--23 апреля под эгидой Министерства предпринимательства и инвестиций и Конфедерации промышленников и предпринимателей прошел 1-й республиканский конкурс справочно-правовых баз данных (более подробно об этом конкурсе говорилось в «Конъюнктуре» за 7 апреля 1997 года).

Для оценки организаторами были представлены 3 информационно-правовых системы: «ЮСИАС» (производитель — ИПА «Регистр»), база данных Республиканского центра правовой информации (РЦПИ) и «ЮрИнформ» (производитель — ИИФ «СофтИнформ»).

К сожалению, на приглашение представить свою систему на конкурсе лично откликнулся только один производитель -- ИИФ «СофтИнформ». Остальные программные продукты представляли студенты БГУИРа.

Проблемы информационного обеспечения экономических решений сегодня приобрели особую остроту. Улучшить ситуацию призваны информационно-правовые системы с компактным хранением огромного количества информации, позволяющие осуществлять мгновенную выборку нужных нормативных актов.

Результаты конкурса для многих оказались неожиданными. Лучшим продуктом была признана система «ЮрИнформ» *(см. таблицу)*, которая с большим отрывом обошла систему, представляемую РЦПИ. Победа закономерна -- создателям программы удалось совместить в ней мощный поисково-сервисный аппарат и простоту использования. Но самое главное -- она наиболее полная и корректная среди всех белорусских правовых систем. Система содержит около 16.000 документов по различным отраслям законодательства, связанных между собой системой гипертекстовых ссылок. Каждый документ хранится во всех редакциях, начиная с момента выхода, что особенно полезно в аудиторской и бухгалтерской деятельности.

Еще одно достоинство программного продукта -- в системе хранятся не только документы, прошедшие регистрацию в Минюсте, но и официально незарегистрированные, также представляющие интерес для предпринимателей и граждан Беларуси. Это -- письма и разъяснения Нацбанка, Государственного налогового комитета, приказы по Государственному таможенному комитету, постановления Мингорисполкома и др.

Корректность данных в системе обеспечивается прямыми договорами компании «СофтИнформ» с основными нормотворческими органами. Таким образом, владельцу «ЮрИнформа» не придется тратить время на поиск необходимых документов, а регулярное обновление данных в системе избавит от беспокойства, что его персональный правовой архив быстро устареет. Благодаря обширной дилерской сети «СофтИнформа», пользователи системы «ЮрИнформ» получают необходимую поддержку, включая консультации, на всей территории Беларуси.

«СофтИнформ»: тел. 213-28-13;
«Регистр»: тел. 249-84-21;
РЦПИ: тел. 223-98-73.

Результаты 1-го республиканского конкурса информационно-правовых систем

Система	Информационное наполнение	Пользовательские возможности	Качество программной оболочки	Сервис и динамика развития системы	Итого баллов
ЮрИнформ 3.0 (для Windows)	8	10	6	9	33
ЮСИАС 1.0 (для Windows)	4	3	3	4	14
БД РЦПИ (для DOS)	7	4	4	5	20

Оценка характеристик производилась по 10-балльной шкале.

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей копир. аппаратов Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Ремонт и сервисное обслуживание техники Sharp и Mita		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233
Ремонт и сервисное обслуживание техники Sharp и Mita		+	?	ДЖЕНТИ-СЕРВИС	263-1126
Ремонт мониторов, БП		+	?	ЧП ЧИРКУН	268-7644, 268-7645
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др.оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082

НЕДВИЖИМОСТЬ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Офисы (юридический адрес) в аренду					
Магазины, кафе, киоски в аренду					
Офисы, магазины на продажу					

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
MAZDA													
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$ 9.200	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$ 11.480	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 12.380	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 13.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 16.800	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$ 21.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 23.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 29.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$ 25.390	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872

Размещение информации в таблице «Автомагазин» — т/ф 226-96-78.
Цены: строки «Автомобили в салонах» — 100.000 руб., все остальные — 50.000 руб. Предусмотрены скидки

АВТОМОБИЛИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
JEEP CHEROKEE, CIP-Минск	от 19950	ТРАНСАМ	247-0071
JEEP CHEROKEE, 1986-1989г., CIP-Минск	6000-8000	ТРАНСАМ	247-0071
JEEP GRAND CHEROKEE, Laredo/TSI/LTD, CIP-Минск	30600/32700/36800	ТРАНСАМ	247-0071
JEEP WRANGLER 2.5/4.0, CIP-Минск	15500/18400	ТРАНСАМ	247-0071
CHEVROLET BLAZER, Base/LT, CIP-Минск	27300/31500	ТРАНСАМ	247-0071
CHEVROLET TAHOE, LS/LT, CIP-Минск	34900/36500	ТРАНСАМ	247-0071
CHEVROLET SUBURBAN K1500 Base/LT, CIP-Минск	30600/39400	ТРАНСАМ	247-0071
Джипы: сервис, ремонт, запчасти, аксессуары	?	ТРАНСАМ	247-0071
ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА			
Трактора МТЗ всех модификаций	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354
ШИНЫ			
"Нива", 6,95-16ВЛИ-5, камерная, курс НБ РБ	74,2	МАЯРД	266-9872, 266-9439
"Волга", 205/70R-14 ОИ-297, "снежинка" б/камеры, курс НБ РБ	74	МАЯРД	266-9872, 266-9439
"УАЗ", 8,40-15, в компл. с камерой, курс НБ РБ, опт./розн.	82/85	МАЯРД	266-9872, 266-9439
"РАФ", 185/82R-15C, в компл. с камерой, курс НБ РБ	75		
"Газель", 175/R-16C, в компл. с камерой, курс НБ РБ, опт./розн.	86/91		
М-2141, 165/80R-14, камерная, курс НБ РБ	40		
БИ-391, 175/70R-13, камерная, курс НБ РБ	40		
ИН-251, 175/70R-13, камерная, курс НБ РБ	39		
VORONEZH START-10B, 175/70R-13, курс НБ РБ	40		
Шины для сельхозтехники в ассортименте	?		
Шины для грузовых а/м в ассортименте	?		
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ			
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
БК - бортовой компьютер
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
стерео - стереомагнитола
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	6	авто	пост.	3* в Вене	звт, экск., медстрах	Минск	$315, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
БЕЛАРУСЬ	Нарочь	О	10-12	авто	пост.	д/о	панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Нарочь	О+Д	12	сам.	26/05, 7, 19/06	д/о, 1-2-мест. (с удоб.)	панс.	Минск	от 2,5 млн руб.	МЫ-ДЕТЯМ	222-3180 227-7103
БОЛГАРИЯ	Родопи	Д	28	авто	с 1/06	2-4-мест. (с удоб.)	панс. (5-раз. пит.), экск., страховка	Минск	7,965 млн руб.		
	Приморско, С.Берег	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), ч/коттедж	звт, авиабилеты, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	06, 09 - от $275 07, 08 - от $315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Несебр	О	11	авто	пост.	ч/отель	звт, 50 м от моря	Минск	$250, $170 - до 12 лет	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Несебр, Кушадасы, Обзор, С.Берег	О+Д	13/ 18, 20	авиа/ авто	пост.	2*, 3* (апарт.)	звт, 4-раз. пит. (дет.), экск., трансфер	Минск	$365/260 от $255 - дет.	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Албена, Ахтопол, З.Пески	О+Д	12, 20	авто/ авиа	пост.	2-3*	панс. (4-раз. пит.), экск.	Минск	$250, $370/ от $480	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Албена, Балчик, С.Берег	О	12	авто/ авиа	с 6/06	2-3*, ч/дома	п/панс., без пит. (по выбору)	Минск/	от $180/290	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309 227-7803
	Албена, С.Берег	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	по спр.	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
	Ахтопол, Несебр, Св. Константин и Елена	О+Д	12/ 18, 20	авиа/ авто	пост.	1-3*	звт, 4-раз. пит. (дет.)	Минск	$365/260 от $255 - дет.	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-70-83
	З.Пески	О	11-12	авиа	с 12/06 пост.	2-3*, апарт.	звт, п/панс., экск.	Минск-1, 2	от $380, скидки детям	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
БОЛГАРИЯ, ТУРЦИЯ	ОТКРЫТИЕ ЛЕТНЕГО СЕЗОНА! БОЛГАРИЯ 27/05-10/06 - $195, ТУРЦИЯ 23/05-2/06 - $380									НАДЗЕЯ	224-0544
ГЕРМАНИЯ	РЕГУЛЯРНЫЙ РЕЙС БЕРЛИН-ГАМБУРГ-ГАННОВЕР. ОФОРМЛЕНИЕ ВИЗ ДЛЯ ПАССАЖИРОВ (по воскресеньям и средам, автобус Mersedes, виза - DM90, билеты - DM130-150)									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	оз.Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	261-7702 227-7368
ГРЕЦИЯ	АВИАБИЛЕТЫ: БРОНИРОВАНИЕ, ПРОДАЖА, ДОСТАВКА НА ДОМ. МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ. СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА («зеленая карта»). ВРЕМЯ РАБОТЫ: 9.00-18.00 (без выходных)									CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	о.Крит, о.Родос, Олимпия, Халкидики	О	7, 14	авиа	пост.	2-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $345	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 235-6483 (0162) 222-363
	ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ, КРИТ, АФИНЫ-ЗАКИНТОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (остров Закинтос)									CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	пн	3-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер	Минск, Киев	от $560	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	от $450+ виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИСПАНИЯ	Коста-Брава	О	10-11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., обширная экс. прогр.	Минск-2	от $660	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	о.Тенерифе, Малага, о.Ибица	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $530	ТЭБ-ТУР	229-3589
	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от $649	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	Коста-Дорада, Коста-Брава, о.Тенерифе	О	7, 14	авиа (чартер)	сб-контин. пт-о.Тенерифе	2-5*	п/панс., экск.	Минск, Москва	от $480	БЕЛФЕР	220-0475 220-0006
	о.Тенерифе, о.Гран-Канария, о.Майорка, Коста-дель-Соль	О	7, 14	авиа	пост.	2-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Минск, Москва, Варшава	от $385	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 235-6483 (0162) 222-363
	Прага-Берлин-курорт Playa de Gandia-Барселона	О+Э	14	авто	17/06	3*	п/панс., экск - Прага, Берлин, Барселона	Минск	$635, $595 - до 25 лет	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИСПАНИЯ, ИТАЛИЯ	НОВИНКА СЕЗОНА! FORMULA-1: ИСПАНИЯ (23-25/05, посещение гонок + отдых). ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ СРЕДИЗЕМНОГО И АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЕЙ. НЕДОРОГИЕ АВИАБИЛЕТЫ									РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
ИТАЛИЯ	Чезенатико	О	12-14	авто/ авиа	пост.	3*, апарт.	по выбору, экск. прогр.	Минск	от $320/650	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Чезенатико, Порто-Сан-Джорджио	О/Ш	15/7	авто/ авиа	пост.	апарт.	экск., медстрах	Минск	от $290/430	ОЛИРТИ	228-1818
	Римини	О+Э	10	авиа	5, 15, 25/06	2-4* супер	по выбору, экск. - Рим, Венеция и др. (по выбору)	Минск-2	от 565 у.е.+ виза	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
	Рим, Римини, Ватикан, Флоренция и др.	О+Э	8	авто	6, 20/06, 4, 18, 22/07, 14, 22/08	2*	п/панс., экск. в Пизу	Минск	от 345 у.е.+ визы		
КИПР	Лимасол, Ларнака, Пафос	О+Э	8, 15	авиа	сб	2-5*	звт, круизы в Израиль, Египет, трансфер	Минск-2	от $525	ТИКОР-ПЛЮС	255-2896 266-0245
	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа	О	10-11	авиа	пост.	2-3*, апарт.	звт или п/панс.	Минск-2	от $580	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309 227-7803
	Лимасол	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Минск, Варшава	от $385	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 235-6483 (0162) 222-363
	все курорты	О+Э	8, 15	авиа	пост.	2-5*	звт, круизы, трансфер	Минск-2	от $485	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
ЛАТВИЯ, ЛИТВА	Юрмала, Рига, Паланга, Друскининкай	О, Л	по жел.	авто, ж/д	май-окт.	кемпинги, гостиницы здравницы	экск., трансфер, медстрах	Минск	от 6 $/сут.	ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
ЛИТВА	КУРСОВКИ И ПОЕЗДКИ НА МИКРОАВТОБУСЕ. МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ (в т.ч. мульти - 6 месяцев). КУРСОВКИ В КЛАЙПЕДУ. ЕВРОВИЗЫ (мульти, разовые)									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 (дисп.)
	Друскининкай, Бирштонас, Паланга	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., по заказу	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
РУМЫНИЯ	Мамайя (Черное море)	О+Л	13	ж/д	пост.	2-3*	по выбору, экск., леч. по заказу	Минск	$190+ ж/д	ТЭБ-ТУР	229-3589
ТУНИС	Сус, Хаммамет	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $309	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 235-6483 (0162) 222-363
	все курорты	О	7, 14	авиа	май-июнь	3-5*	п/панс., гид, медстрах	Минск, Варшава	от $520	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Сус, Монастир	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., трансфер, медстрах	Варшава	от $315	ОЛИРТИ	228-1818
	Сус, Хаммамет, Монастир	О	8, 15	авиа Boeing	ср, чт	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск., джип-сафари, трансфер	Минск, Варшава	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
ТУРЦИЯ	Анталья	О+Э	11-12	авиа	с 16/05 пост.	3-5*	п/панс., экск., гид, трансфер, медстрах	Минск-2	от $500	ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Измир, Кушадасы	О	11-12	авиа	с 5/06 пост.	2-5*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $500	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Мармарис	О	10-11	авиа	30/05, пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Кушадасы	О	12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, трансфер, медстрах, виза	Минск	от $430	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-70-83
УКРАИНА	Южный берег Крыма, Евпатория	О+Л	от 10	сам.	пост.	санат., пансионат, отель, д/о, т/б	панс., леч.	Минск	от 19 $/сут.	ВЕАТУР	233-5732
УКРАИНА, РОССИЯ	Алушта, Ялта, Гурзуф, Сочи, Адлер, Дагомыс	О+Л	12, 24	авиа, ж/д	пост.	2-4*, санат., пансионат	панс. или п/панс.	Минск	от 12 $/сут.	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309 227-7803
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2* (центр)	звт, экск. в Праге, Париже	Минск	$335 - взр., $285 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	9	авто	27/05, 5/06	2-3*	звт, экск., посещение алмазной фабрики	Минск	345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
	ВЕСНА В ПАРИЖЕ! ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага - 1 день, Париж/Евродиснейленд - 4 дня, Брюссель - 1 день, Амстердам - 1 день; отели 2-3*, завтраки, 25/05)								от $345+ виза	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 (дисп.)
	Ницца, Лазурный Берег	О	12	авто	пост.	2-3*	звт, 2 ночлега в пути, виза	Минск	от $430	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-70-83
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	ежемес.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$345+ виза	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ВЕСЕННЕЕ РАНДЕВУ С ПАРИЖЕМ! (экскурсионный тур по 4 европейским столицам: Прага - 1 день, Париж - 4 дня, Брюссель - 1 день, Амстердам - 1 день; 25/05)								$335	НАДЗЕЯ	224-0544
	Берлин-Гаага-Амстердам-Париж-Прага (фест. цветов)	Э	11	авто	17-27/05	2*	звт, обз. экск., музеи духов, бриллиантов	Минск	$345+ виза	МАТЭП-90	266-4423 266-2913
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Ницца, Лазурный Берег	О	12	авто	с июня пост.	2-3*, апарт.	звт, виза, 2 ночлега в пути (Германия, Франция)	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
ЧЕХИЯ	Фридек Мистек (Северная Моравия)	Д	30	авто	с 30/05	2-4-мест. (с удоб.)	панс. (5-раз. пит.), экск., страховка	Минск	9,18 млн руб.	МЫ-ДЕТЯМ	222-3180 227-7103
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	по выбору (инд. туры)	Минск	по спр.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	О+Э	7	авто	24/05, ежемес.	2*	звт, экск.	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
ЧЕХИЯ-ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ	Прага, Париж, Барселона, Канны, Монако, Монте-Карло	О+Э	12	авто	16/06, 16/07, 16/08	2-3*	звт, п/панс., экск.	Минск	490 у.е.		
РАЗНОЕ	ТУРЫ В ПОРТУГАЛИЮ, ХОРВАТИЮ, ЧЕРНОГОРИЮ, ТУНИС									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	261-7702 227-7368
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ: АНГЛИЯ, БРАЗИЛИЯ, ГРЕЦИЯ, МАЛЬТА, ТУНИС									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
	ЕВРОВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ЛИТВА (Паланга - от $55, визовая поддержка, курсовки), ЛАТВИЯ (от 10 $/сут., визовая поддержка), КРЫМ (Ялта, Феодосия - 12 дней, $95, Коблево - 12 дней, $130), БОЛГАРИЯ (Несебр - $360)									ТИКОР-ПЛЮС	255-2896 266-0245
	ТУРЫ: ЛИТВА (срочное оформление документов), ФРАНЦИЯ, ИЗРАИЛЬ, ИСПАНИЯ. ОБУЧЕНИЕ: АНГЛИЯ, ГЕРМАНИЯ. АВИАБИЛЕТЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ, ИСПАНИИ, ТУРЦИИ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
ОБУЧЕНИЕ	20 стран		1 нед.- 1 год	авиа	пост.	в семьях, по желанию	панс., п/панс., экск. и занятия спортом (по жел.)	по спр.	по спр.	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 235-6483 (0162) 222-363
«МИНСКТУРИСТ» ПРИГЛАШАЕТ 15-17 МАЯ НА ЯРМАРКУ-ПРОДАЖУ ЛЕТНИХ ТУРОВ ПО АДРЕСУ: Г. МИНСК, УЛ. ТАНКОВАЯ, 30. ТЕЛ. 223-88-55											

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ .... № 401/06.02.97г.
АНАДИМТУР .... № 305/15.11.96г.
БЕЛИНТУРИСТ .... № 175/26.09.96г.
БЕЛФЕР .... № 224/11.10.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ .... № 313/22.11.96г.
ВЕАТУР .... № 368/26.12.96г.
ГАЛАР-ЭКСПО .... № 148/26.09.96г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА .... № 217/07.10.96г.
DEKO AIRLINES .... № 284/01.11.96г.
ДОМИНТ .... № 452/28.03.97г.
КОМКОН-ТУР .... № 108/13.09.96г.
CONVECTA TRAVEL .... № 030/16.08.96г.
МАТЭП-90 .... № 278/30.10.96г.
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ .... № 228/11.10.96г.
МИНСКТУРИСТ .... № 156/26.09.96г.
МЫ-ДЕТЯМ .... № 237/18.10.96г.
НАДЗЕЯ .... № 257/18.10.96г.
ОЛИРТИ .... № 114/13.09.96г.
РЕСТ-МАРКЕТ .... № 341/19.12.96г.
РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО .... № 276/25.10.96г.
СВЭЛНА .... № 048/23.08.96г.
ТАЕКВОНТУР .... № 422/28.03.97г.
ТЕХНОСТАР .... № 260/25.10.96г.
ТИКОР-ПЛЮС .... № 040/23.08.96г.
ТУРЛЮКС .... № 192/16.10.96г.
ТУССОН-ВОЯЖ .... № 090/10.09.96г.
ТЭБ-ТУР .... № 092/10.09.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... № 281/01.11.96г.
ЯРХО .... № 165/26.09.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурстур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПРЕДСТАВИТЕЛИ МВФ ПО-ПРЕЖНЕМУ НЕ В ВОСТОРГЕ ОТ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В БЕЛАРУСИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В конце апреля - начале мая в Минске работала миссия МВФ. Ознакомившись с экономической ситуацией и встретившись с представителями белорусского правительства, эксперты фонда покинули Беларусь. Несложно догадаться, что впечатляющих успехов в области реформирования экономики они не обнаружили. Финансирование со стороны МВФ, прерванное более года назад, может быть возобновлено лишь в случае, если движение руководства Беларуси в направлении реформ станет очевидным.

Вот как прокомментировал ситуацию постоянный представитель МВФ в Беларуси Ричард Хаас:

-- *Это был регулярный визит персонала фонда, второй за этот год. Миссия преследовала две цели. Первая -- узнать о последних изменениях в экономике, вторая -- представить нового руководителя миссии Тома Вульфа руководству страны. Он прибыл в сопровождении своего предшественника Ишана Капура. Это обычная процедура, когда руководитель миссии работает в стране один-два года, потом переходит на другую работу, и на его место приходит новый человек. Это не следует рассматривать как изменение политики или отношения фонда, такова обычная практика. Господин Вульф до недавнего времени являлся старшим постоянным представителем МВФ в Москве. Сейчас он будет работать в Вашингтоне и посещать Минск.*

В начале июня в Беларусь прибудет еще одна миссия в расширенном составе для консультаций по четвертой статье соглашения МВФ.

-- *Обнаружила ли миссия, которая недавно покинула нашу страну, какие-либо изменения в экономике Беларуси?*

-- По некоторым параметрам изменения были зафиксированы. Мы можем констатировать положительные сдвиги в области кредитно-денежной политики и политики курсообразования. Несмотря на некоторые расхождения во мнениях, мы понимаем, какие цели ставит перед собой Национальный банк, и надеемся, что он преуспеет в их осуществлении. Поэтому сейчас мы испытываем меньшую, чем прежде, озабоченность в отношении проводимой кредитно-денежной политики. Похоже, что и бюджетная политика достаточно жесткая. Но сейчас трудно говорить более определенно в связи с тем, что очень многие операции не включаются в бюджет. В то же время мы надеялись увидеть больше изменений в области приватизации. Невелики и успехи в области либерализации цен.

Проблема в том, что политика структурных преобразований, курсообразование, кредитно-денежная и бюджетная политика должны идти рука об руку. Если этого нет, то изменения в одних областях не принесут положительных результатов в связи с тем, что нет соответствующей поддержки в других сферах. Для того чтобы максимально увеличить объемы продукции, которую страна может произвести и потребить, нужно иметь хорошо действующие рынки. Мы считаем, что критическая масса необходимых мер еще не накоплена.

Наше присутствие в Беларуси свидетельствует о нашем желании оказывать помощь белорусскому правительству. Сейчас я нахожусь здесь постоянно, а миссии приезжают по мере надобности. Мы всегда готовы встречаться с представителями руководства страны, когда они просят об этом. Но мы еще не достигли той степени взаимопонимания, чтобы одинаково оценивать происходящее.

-- *Беларусь настолько медленно проводит реформы, что МВФ уже долгое время считает нецелесообразным оказывать ей финансовую помощь. Является ли наша страна уникальной в этом отношении?*

-- Действительно, мы считаем, что изменения происходят очень медленно. С точки зрения моих белорусских партнеров такому человеку, как я, очень легко приехать из Вашингтона и сказать, что изменения происходят медленно, в то время как именно им приходится принимать трудные решения.

Действительно, процесс трансформации очень сложный. Я не хочу, чтобы мои ответы были расценены как утверждение, что это сделать просто. Но результаты сложных преобразований превосходят их цену.

-- *Что должно произойти в белорусской экономике, чтобы можно было говорить о нормальном движении в нужном русле?*

-- Трудно ответить на этот вопрос, не вдаваясь в детали, которые являются конфиденциальными. Хотелось бы, чтобы правительство взяло на себя более конкретные обязательства, особенно в области структурных преобразований.

-- *Время от времени возникают слухи, что МВФ готов возобновить финансирование программ для Беларуси. Насколько они соответствуют действительности?*

-- Я об этом не слышал. Рискуя повториться, скажу, что когда экономическая политика будет проводиться в нужном направлении, мы будем готовы работать, и работать очень быстро. Но при отсутствии критической массы конкретных мероприятий, уже претворенных в жизнь, рано говорить о каком-то финансировании со стороны МВФ.

Диалог между нами может показаться очень трудным, особенно местному руководству. Но я хочу подчеркнуть важность конкретных действий, и не только со стороны руководства вашей страны, но и с нашей стороны. То, что мы постоянно присылаем сюда большое количество людей, и то, что я нахожусь здесь, свидетельствует о нашем желании помочь в выработке необходимых направлений экономической политики. Очень легко говорить всем понятные и приятные вещи и ничего не делать при этом. Гораздо труднее сказать то, что надо сказать, и предпринимать конкретные шаги.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

НАКАНУНЕ...

Игорь ВОРОБЬЕВ

В связи с майскими праздниками на прошлой неделе на МВБ было только два рабочих дня. Тем не менее доллар успел вырасти на 40 пунктов, немецкая марка -- на 80, украинская гривна -- на 200. Российский рубль упорно держится на прежнем уровне.

Курс белорусского рубля на ММВБ (росс. руб./100 бел. руб.)



Недельный объем биржевых торгов по доллару составил $3747 тыс. Как и на прошлой неделе, в них участвовали в среднем 12 банков.

Курс доллара на внебиржевом рынке несколько вырос и оказался в коридоре 36050/36150 BLR/$.

В Москве на рынке белорусского рубля произошло много событий, сыгравших на руку «понижателям». В результате в пятницу, 25 апреля, белорусский рубль на ММВБ достиг самой низкой за свою историю отметки -- 15,65 RUR/100 BLR, или по кросс-курсу -- 36709 BLR/$ (до этого предельным курсовым значением был фиксинг торгов ММВБ 13 января 1997 г. -- 15,85 RUR/100 BLR).

Недавно ужесточилось регулирование операций с белорусским рублем для нерезидентов. Нацбанк выпустил дополнение N2 к Положению о порядке проведения валютных операций, в соответствии с которым были запрещены операции с белорусским рублем резидентов тех стран, с которыми не подписаны соглашения об использовании национальных валют во взаиморасчетах. Были ограничены и возможности использования полулегальных схем конвертации и вывоза капитала через валюты третьих стран. Отныне белорусские фирмы могут платить нерезидентам только в их национальной валюте и (если есть соответствующее соглашение) в белорусских рублях. В результате оффшорные фирмы, происходящие не из СНГ и некоторых стран Балтии, стали очень активно выходить из рынка белорусских рублей и сформировали необоснованно высокое предложение.

Ошибка белорусских властей состояла в том, что правильные административные меры по ограничению оффшорных расчетов в белорусской валюте не были подкреплены интервенциями в поддержку рубля. Между тем необходимые ресурсы для этого уже были. Центробанк России выделил Нацбанку Беларуси кредит в размере RUR 100 млрд. (в свою очередь Нацбанк Беларуси выдал Центробанку эквивалентный кредит в белорусских рублях, который был полностью использован российским Центробанком на приобретение белорусских трехмесячных КО). То есть падение курса белорусского рубля было обусловлено чисто техническими факторами и пассивностью белорусского Нацбанка.

В банковской системе Беларуси на прошедшей неделе избытка белорусских рублей не наблюдалось, а некоторые осведомленные эксперты даже констатировали их дефицит. Сложились идеальные условия для того, чтобы показать, кто является хозяином валютного курса рубля. Шанс не был использован.

Далее в игру на понижение включились чиновники Министерства сельского хозяйства. Во вторник 22 апреля было сделано заявление о том, что до середины мая аграрии ожидают поступления целевых кредитных ресурсов в размере BLR 5 трлн. Рынок отреагировал на это заявление так, как будто дело происходило в Европе. Уходя во вторник, 22 апреля, на обеденный перерыв (14:00 по московскому времени), дилеры оставляли котировки 33700/33900 BLR/$. Вернувшись в 15:00, они были немало удивлены тем, что на информационных терминалах «Рейтер» курс равнялся 35000 BLR/$.

По прогнозу экспертов, белорусский рубль в Москве упадет так же стремительно, как и в начале апреля. Цель падения -- примерно 15,3 RUR/100 BLR (около 37000 BLR/$). Но вероятность такой трактовки тренда составляет лишь 50,1%. Остальные 49,9% отводятся «бычьему» прогнозу. Белорусский рубль в середине мая может вырасти до 17 RUR/100BLR, или по кросс-курсу -- примерно до 33850 BLR/$. Сигналом к такому росту станет взятие отметки 16,3 RUR/100 BLR на торгах ММВБ на следующей неделе.

Начало наступающей недели станет судьбоносным периодом для белорусского рубля: или обвал, или рост. Стабилизацию, по всей видимости, приходится исключить. Полярность трактовок обусловлена тем, что до сих пор неясно, будет ли кредитование сельского хозяйства, которое обещано завершить в середине мая, эмиссионным или нет. Информация по этому поводу отсутствует. Московские банки, имеющие короткие позиции по «зайчикам», будут в панике, если их надежды на эмиссию не оправдаются. Одно только закрытие ими убыточных коротких позиций способно привести к росту рубля до 33800 BLR/$.

За два дня довольно значительно выросла немецкая марка. Итогом двухдневных торговых сессий стал курс 15530 BLR/DEM. Торговый брутто-оборот за анализируемый период составил DEM 1485 тыс. Это потребовало от банков отвлечения порядка BLR 23 млрд. по средневзвешенному курсу. В торгах в среднем принимали участие 10 банков.

Курс российского рубля по-прежнему был на уровне 4,6 RUR/BLR. За анализируемый период брутто-оборот составил RUR 10,1 млрд. В торгах принимали участие в среднем 15 банков.

Наиболее значительным вновь оказался рост курса украинской гривны. К концу недели он был равен 20050 BLR/UAH. За два дня брутто-оборот по этой валюте составил UAH 1362 тыс., что потребовало отвлечения порядка 27 млрд. белорусских «зайчиков». В торгах принимали участие 12 белорусских банков.

СОТРУДНИЧЕСТВО

РАЗГОВОР О МАЗе С ПОЛЬСКИМ АКЦЕНТОМ

Валентин ЖДАНКО

Местечко Дембница Кашубска расположено в нескольких километрах от Слупска -- города со 120-тысячным населением, центра одного из северных приморских воеводств Польши. Именно сюда 2 мая прибыла делегация Минского автомобильного завода на открытие сборочного завода грузовых автомобилей с белорусской маркой. Первый собранный на берегах Балтики, «МАЗ» за ворота сборочного цеха был выведен генеральным директором ПО «БелавтоМАЗ» Валентином Гуриновичем.

Инициатива создания подобного производства принадлежит польской фирме «Хэмикс» («Chemix»), которая до сих пор специализировалась на производстве и оптовой торговле автомобильными красками. На первых порах, год назад, руководство белорусского автогиганта к предложению польской стороны отнеслось довольно скептично. Устойчивый стереотип, согласно которому и поставщики комплектующих, и рынок сбыта не самых качественных автомобилей белорусского производства расположен главным образом в России, не способствовал тому, чтобы рассматривать Польшу, заполненную иномарками, как потенциального перспективного партнера.

Тем не менее глава «Хэмикса» Ян Ричард Курыльчик и его компаньоны Тадеуш Мазурек, Ричард Клупсь и Роман Курнатовски сумели убедить руководителей МАЗа, что в Польше существует стабильный спрос на грузовики подобного класса, которые бы выгодно отличались по цене от западных и при этом были сравнительно просты и надежны в эксплуатации.

До сих пор в Польше о МАЗе знали мало: во времена существования советского блока в соответствии с установками СЭВ сюда поставлялись почему-то исключительно российские «КамАЗы». Даже поиск первых контактов поляков с белорусами начинался в прошлом году с конфуза: Ян Ричард Курыльчик во время торжеств в Слупске рассказал, как летал в Москву с твердой уверенностью, что МАЗ -- фирма российская. И был немало и приятно удивлен, что завод находится гораздо ближе к польским границам, чем он предполагал.

Хотя официальная дата рождения нового завода -- 2 мая нынешнего года, первая экспериментальная сборка белорусских автомобилей в Дембнице Кашубской началась гораздо раньше. Причем польская фирма работала исходя исключительно из заявок на белорусские автомобили. Оказалось, клиентов немало. К моменту официального открытия завода было собрано и продано 30 автомобилей. Но это -- только проба, начало. По словам Яна Курыльчика, в течение ближайших лет предприятие сможет выйти на ежегодный объем в 600-800 автомобилей.

Эти намерения подкреплены надежными финансовыми гарантиями крупнейшего в Польше и одного из крупнейших во всей Восточной Европе Banku Handlowego, который проявил к проекту большой интерес и предоставил предприятию открытую кредитную линию.

Расчеты «Хемикса» на то, что в ближайшее время в Польше сохранится устойчивый спрос на относительно дешевые и надежные белорусские автомобили, зиждятся на вполне реальных проектах. Динамично развивающаяся польская экономика нуждается во все возрастающих объемах перевозок. Уже сегодня существуют проекты четырех крупных автомагистралей, которые свяжут север и юг, запад и восток страны. Для их строительства нужны вовсе не дорогостоящие «Мерседесы» и «Вольво», а именно машины класса МАЗа. Кстати, «МАЗы» по своей цене выгодно выделяются на фоне даже собственно польских «Ельча» и «Стар», стоимость которых вплотную приблизилась к стоимости западных автомобилей.



«МАЗы» могут также найти применение в доставке на север Польши угля с южных силезских шахт (уголь был и еще долго останется основным топливом для этого региона). Велики и потребности в автомобилях для транспортировки леса.

Ян Курыльчик не скрывает и далеко идущих планов относительно производства белорусских «МАЗов», собранных в Польше, на западные рынки -- в Германию, Чехию, Венгрию. Правда, для этого белорусские автомобили, скорее всего, придется оснастить двигателями западного производства.

«МАЗ» польской сборки уже сейчас во многом отличается от своего минского собрата. И чаще всего -- в лучшую сторону. Кабина автомобиля оборудована более комфортабельными сиденьями польского производства; при покраске «Хемикс» пользуется исключительно собственными красками, выполняя при этом все пожелания заказчика; автомобиль оснащается польскими шинами, многими видами дополнительного оборудования: по желанию клиента устанавливаются автономный газовый обогреватель, холодильник, радиомагнитофон, зеркала с подогревом и многое другое.

Выгода от сотрудничества для Минского автомобильного завода, по словам генерального директора Валентина Гуриновича, на нынешнем этапе заключается прежде всего в том, что предприятие получило возможность приобретать в Польше многие комплектующие, гораздо более приемлемые для МАЗа и по цене, и по качеству. Речь идет, к примеру, о тормозной аппаратуре, об аккумуляторах, об электрооборудовании, о материалах для производства радиаторов. Минский завод в последнее время все чаще сталкивается с тем, что традиционные поставщики этих комплектующих из России и других стран СНГ неоправданно завышают цену при довольно низком качестве продукции, имеются задержки с поставками, неаккуратность во взаиморасчетах. Всех этих сложностей почти не существует при работе с польскими партнерами. Необходимую для этих целей валюту МАЗ получает благодаря сотрудничеству с «Хэмиксом».

В СЛУПСКЕ РАССЧИТЫВАЮТ НЕ ТОЛЬКО НА МАЗ

В создании на польской земле сборочного производства МАЗа самое деятельное участие приняли местные власти -- слупский воевода Мацей Кобылиньски, а также руководители Слупска и гмины Дембница Кашубска. Завод размещен не в самом городе, а в нескольких километрах от него, по причинам прежде всего экономическим. Земля за городом в несколько раз дешевле, чем в воеводском центре. К тому же в Дембнице по сходной цене нашлись подходящие помещения -- база бывшего предприятия по ремонту сельскохозяйственной техники.

Слупское воеводство, как и многие другие северные прибалтийские регионы, отошедшие к Польше в результате второй мировой войны, испытывает сегодня специфические сложности отчасти и в силу исторических причин. В отличие от других районов Польши, где все годы социализма в сельском хозяйстве сохранялся частный сектор, в Померании, где все земли после выселения немцев были национализированы, господствовали госхозы. Госхозы испытания рыночными преобразованиями не выдержали и почти повально распались. Но к быстрому становлению класса фермеров это не привело. Наоборот, на переходном этапе обострились многие экономические и социальные сложности.

О проблемах и возможностях сотрудничества с Беларусью рассказывает воевода Мацей Кобылиньски.

-- До сих пор у вас не было подобного опыта сотрудничества с Беларусью?

-- К сожалению, не было. Мои предшественники ориентировались главным образом на сотрудничество с западными странами. Однако расчеты на то, что с Запада в наш регион придут обильные и скорые инвестиции, во многом не оправдались. Я -- твердый приверженец того, что Польше не следует замыкаться на западной ориентации, что в поисках рынков стоит очень пристальное внимание обратить на своих восточных соседей.

Наше воеводство переживает не лучшие времена: уровень безработицы достигает 26%. Это -- один из самых высоких показателей в стране. Но этот же фактор делает наш регион привлекательным для инвесторов. У нас дешевле, чем в других воеводствах Польши, рабочая сила. Дешева и земля: распад государственных сельхозпредприятий привел к тому, что около 20 тыс. га земель в воеводстве свободны.

-- Приход сюда МАЗа пришелся очень кстати?

-- Да, белорусское предприятие выбрало очень благоприятный момент. Дело еще и в том, что сейчас готовится решение о создании в нашем регионе свободной экономической зоны по образцу тех, что уже существуют в других приморских и приграничных воеводствах -- в Ольштыне и Сувалках. А это откроет новые возможности, поскольку будет введен льготный таможенный и налоговый режимы.

-- В каких еще направлениях, на ваш взгляд, возможно сотрудничество с белорусскими предприятиями?

-- У нас на довольно высоком уровне находятся обувная промышленность, переработка сельхозпродукции (в частности, картофеля), рыбное хозяйство. Это, насколько я знаю -- именно те сферы, которые могут заинтересовать ваших производителей и предпринимателей. Кроме того, Слупское воеводство -- это еще и курортный регион с прекрасными пляжами и неплохой туристской инфраструктурой, с экзотичным Словинским национальным парком с его крупнейшими на Балтийском побережье зыбучими дюнами.

ПОЛИТИКОЙ ПУСТЬ ЗАНИМАЮТСЯ ПОЛИТИКИ

В торжествах в Слупском воеводстве принял участие и Виктор Бурский, посол Беларуси в Польше. С ним корреспондент «БДГ» беседует о перспективах польско-белорусского экономического сотрудничества.

-- В Польше теперь действуют 520 совместных предприятий. Наш товарооборот с этой страной составил в прошлом году $520 млн. За год он возрос на 10%. Новое производство, открытое 2 мая в Дембнице Кашубской, -- очередной крупный шаг во взаимном сотрудничестве.

-- МАЗ идет примерно тем же путем, которым не так давно пришел на польский рынок Минский тракторный завод?

-- Да, предприятие по сборке минских тракторов МТЗ, уже несколько лет работающее в Белостокском воеводстве, имеет положительный опыт. Действует оно уверенно, слаженно: вышло на крупные объемы реализации своей продукции на польском рынке -- около 4000 тракторов в год. Кроме того, перед предприятием открываются заманчивые перспективы в связи с устранением таможенных барьеров между странами Вышеградской группы -- появляется прекрасная возможность для дальнейшего продвижения минских тракторов на рынки стран Центральной и Восточной Европы. При этом в выигрыше остается и белорусские тракторостроители, поскольку их продукция, поставляемая в виде узлов и деталей, гораздо более конкурентоспособна -- она облагается меньшими, чем при экспорте готовых машин, пошлинами.

-- Общее похолодание белорусско-польских отношений не отразится на реализации этих проектов?

-- Думаю, в сфере экономических и культурных связей изменений не произойдет -- они попрежнему будут динамично развиваться. Что касается различных подходов при оценке политических изменений, произошедших в нашей стране, то они имеют место. Что ж, разные страны по-разному идут по пути к демократии. У нашей страны -- собственный путь. А что касается двусторонних отношений Беларуси с Польшей, то мы своих подходов в этом направлении не меняли, не меняем и пока не думаем менять. Мы открыты для сотрудничества.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

МЕДЛЕННЫЙ ВЫХОД ИЗ ГЛУБОКОГО КРИЗИСА

Отдел промышленности «БДГ»

В 1-м квартале 1997 года в России произведено 224 тыс. легковых и 33,2 тыс. грузовых автомобилей. По сравнению с тем же периодом 1996 года производство легковых автомашин увеличилось на 16%, в то время как грузовых снизилось на 3%.

АО «АвтоВАЗ» (г.Тольятти, Поволжье), крупнейший в России производитель легковых автомобилей, задолжавший государственному бюджету и внебюджетным фондам почти 14 трлн. руб. (включая штрафы и пени) и возглавляющий «черный» список потенциальных кандидатов на банкротство.

К исходу первого квартала текущего года «АвтоВАЗ» освоил темп производства машин десятой модели на уровне 60 автомобилей в сутки. Параллельно с постановкой на конвейер десятой модели ведется отработка технологии сборки следующей модели «десятого» семейства -- универсала «ВАЗ-2111» и дальнейшего развития широко известного «ВАЗ-21099», превратившегося после глубокой модернизации в «ВАЗ-2115».

АО «МОСКВИЧ» (г.Москва), второе по величине в России специализированное предприятие по выпуску легковых автомобилей, по причине нехватки оборотных средств и неконкурентоспособности выпускаемой продукции простаивающее практически с декабря 1995 года и в 1996 году отработавшее всего 7 дней.

В течение первого квартала текущего года «Москвич» произвел 424 легковых автомобиля.

Примечательно, что завод нашел средства для самостоятельного пуска конвейера, не дожидаясь передачи 60% пакета акций завода, находившихся в государственной собственности, в трастовое управление правительству Москвы. Правительство Москвы готово оказать заводу финансовую поддержку в течение 1997 года в размере 194 млрд. руб. Кроме того, выступая поручителем завода, правительство сумело договориться со всеми крупными кредиторами и составить реальный график погашения задолженности, превышающей вместе со штрафами и пени 3 трлн. руб.

Согласно программе оздоровления в 1997 году на «Москвиче» предполагается произвести 80 тыс. автомобилей, из них -- 40 тыс. -- с двигателями «ВАЗ» и 40 тыс. -- с двигателями французской фирмы Renault. От сотрудничества с уфимским заводом двигателей решено отказаться из-за низкого качества продукции.

АО «УАЗ» (г.Ульяновск, Поволжье), ведущий в России производитель внедорожных легковых автомобилей, микроавтобусов и малотоннажных грузовиков, в 1996 году выпустил 71,595 тыс. легковых автомобилей всех модификаций, что на 20,2% меньше, чем в 1995 году, когда было произведено 89,805 тыс. автомобилей.

За первый квартал этого года «УАЗ» произвел 19,695 тыс. автомобилей, что на 758 штук больше запланированного. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года объем производства увеличился на 25,9%.

Над предприятием висит угроза банкротства из-за того, что оно по-прежнему большую часть внешних расчетов проводит на основе бартерных обменов.

АО «ГАЗ» (г.Нижний Новгород, Поволжье), один из ведущих российских производителей как легковых, так и грузовых автомобилей, в 1996 году выпустил 84,664 тыс. штук, что на 3,7% больше, чем в 1995 году.

В текущем году «ГАЗ» рассчитывает увеличить выпуск автомобилей всех типов на 4,1% и в общей сложности произвести 217,8 тыс. машин, а также получить не менее 1,2 трлн. руб. балансовой прибыли. Упор будет сделан на освоение производства легкового автомобиля «ГАЗ-3110» («Волга») и новых автомашин семейства «ГАЗель».

АО «КамАЗ», один из ведущих производителей грузовых автомобилей в РФ, в 1996 году выпустил 20,737 тыс. грузовиков вместо намеченных 25 тыс., что составило 83% от планового задания. Заводом микролитражных автомобилей АО «КамАЗ», выпускающим микролитражный автомобиль «ВАЗ-1111» («Ока»), задание года было выполнено лишь на 74,2% -- при производственном плане в 12 тыс. машин произведено и реализовано всего 8,909 тыс. штук.

После столь неудачного года на заводе были предприняты попытки кардинального изменения ситуации. Произошли структурные изменения в руководстве, пересмотрен бизнес-план.

В первом квартале с конвейера АО «КамАЗ» сошло 4,36 тыс. грузовиков, что на 500 машин меньше, чем в январе--марте прошлого года. Однако уже в апреле отставание было ликвидировано и рост по материнской компании достиг 10-15%, в основном за счет производства запчастей и микролитражных автомобилей «ВАЗ-1111» «Ока».

Согласно оценке заводских специалистов май--июнь будут для предприятия особенно тяжелыми -- большая кредиторская задолженность, достигшая как и дебиторская 1 трлн. руб., не оставляет возможности для маневра во взаимоотношениях с поставщиками.

АМО «ЗиЛ», старейший российский производитель грузовых автомобилей, контрольный пакет которого с августа 1996 года принадлежит правительству Москвы, в 1996 году произвел 7,2 тыс. автомобилей (в 1995 -- 10,187 тыс.), в том числе 1,347 автомобилей «ЗиЛ-53010» («Бычок») и 935 дизельных двигателей на реализацию, понеся при этом убытки в размере 826,299 млн. руб.

В 1997 году планирует выпустить 21 тыс. автомобилей, в том числе 12 тыс. автомобилей «ЗиЛ-53010» («Бычок») и выйти на безубыточный уровень производства во второй половине года.

Использованы материалы ИА «Интерфакс»

ПРОИЗВОДСТВО ГАЗОВОЙ АППАРАТУРЫ

ШИРЕ НОМЕНКЛАТУРА — МЕНЬШЕ РИСК ПОТЕРЯТЬ МЕСТО НА РЫНКЕ

Несмотря на тяжелые экономические условия последних лет, АО «Брестгазоаппарат» удалось удержать многие прежние позиции и удачно вписаться в новые условия хозяйствования. Рентабельность этого предприятия за 1996 г. составила 26,7%. Одним из переломных моментов в судьбе завода стало акционирование с участием РАО «Газпром».

Брестский завод «Газоаппарат» изначально стал одним из крупнейших предприятий по выпуску бытовой газовой аппаратуры в бывшем СССР. Решение о создании акционерного общества руководство завода мотивировало необходимостью использования валютных средств для приобретения зарубежного технологического оборудования и импортных материалов, которые или вообще не выпускались в СНГ, или не отличались высоким качеством. Говорилось и о том, что предприятие нуждается в реконструкции и переоснащении, чтобы сохранить лидирующее положение в отрасли.

Концерн «Газпром» больше других подходил на роль инвестора, поскольку к 1994 г. образовал ряд финансовых и коммерческих структур вместе с крупными компаниями Запада. Кроме того, с брестским заводом его связывала совместная тридцатилетняя деятельность.

22 марта состоялось собрание акционеров. На нем решались два основных вопроса: порядок распределения прибыли и выбор направления деятельности на 1997 г. По итогам прошедшего года были начислены дивиденды в размере BLR 12 млрд.

Сегодня 51% акций предприятия принадлежит РАО «Газпром», 30% -- государству и около 20% -- физическим лицам. Согласно уставу только обладатель 3/4 всех акций может инициировать какие-либо коренные изменения на предприятии.

Корреспондент «БДГ» побеседовал с директором АО «Брестгазоаппарат» Михаилом Иоффе.

-- *Чем обусловлено то, что контрольный пакет акций оказался у РАО «Газпром»?*

--«Газпром» внес чистые инвестиции в развитие нашего завода. Он приобрел производство кранов для газовых плит, финансировал закупки по импорту. За счет средств «Газпрома» была привлечена польская строительная компания для возведения жилых домов и ряда объектов на заводе. И сумма, которую «Газпром» внес в валюте, образовала контрольный пакет акций.

-- *Во что вы инвестируете средства?*

-- Главным образом инвестиции вкладываем в создание новых образцов изделий, в подготовку их производства, в решение вопросов совершенствования технологии. С этого года начали обновление оборудования, планируем затратить на переоснащение производства первые $3 млн.

-- *С кем вы конкурируете на внешних рынках?*

-- На Запад свою продукцию мы пока не поставляем, а на рынке ближнего зарубежья конкуренция колоссальная. Соперничества со стороны заводов России и Украины невелика, так как наши плиты отличаются более высоким качеством и умеренной ценой (это достигается за счет высокого уровня автоматизации производства и большой тиражности продукции). Зато чрезвычайно острая конкуренция ощущается со стороны итальянских, немецких, бразильских, турецких и других фирм, в огромных количествах поставляющих свою продукцию на территорию бывшего СССР. Цена их плит значительно выше нашей, но и качество лучше. Поэтому основное направление нашей работы -- повышение качества. Несмотря на то, что спрос на продукцию и сейчас высок, работаем мы стабильно в две смены, а иногда и в субботние дни, чтобы выполнить все заказы.

-- *Мощности предприятия задействованы полностью?*

-- Мы используем мощности более чем на 80%. Когда-то выпускали 500 тыс. плит в год, но это был монопродукт. Сейчас мы выпускаем плиты нескольких моделей, 12 модификаций. Это не позволяет достигать тех же количественных параметров. Кроме того, рост количества выпускаемой продукции так или иначе создает проблемы с качеством.

-- *Куда поставляется ваша продукция?*

-- Более половины ее поставляется в Россию, 20% остается в Беларуси, третью позицию занимает Украина. Далее следуют Прибалтика, некоторые страны Средней Азии.

-- *Реально ли расширение рынков сбыта?*

-- Мы работаем над созданием новых моделей продукции. Намерены в ближайшие 2 месяца начать производство электрической плиты -- это будет уже 3-я базовая модель. Вносим ряд изменений в конструкцию существующих изделий, добиваемся увеличения надежности и работоспособности плиты. Сейчас вводятся и некоторые принципиальные нововведения. Через 2-3 месяца начнется подготовка к производству микроволновой печи. Планируется наладить выпуск муфельных плит для лабораторий академических институтов. Это та продукция, которая сейчас закупается за рубежом, а в СНГ вообще не выпускается.

-- *Какие меры принимаются для выживания предприятия в сложных экономических условиях?*

-- Мы стараемся достичь такого уровня номенклатуры выпускаемых изделий, при котором при любых условиях будем застрахованы на рынке. Один товар не идет -- идет другой. Совершенствуем систему управления, развиваем маркетинг, повышаем качество продукции, то есть делаем все возможное, чтобы производство оставалось стабильным.

Пока предприятию удается сохранять стабильность. С 1995 г. завод простаивал только одну неделю. Персонал своевременно получает заработную плату, причем она выше, чем у рабочих других предприятий (BLR 2-4 млн.). Средняя списочная численность работников на 1 апреля составляла 2095 человек. За последние 10 лет количество рабочих мест фактически не изменилось. Выручка от реализации продукции за 1996 г. -- BLR 653660 млн.

Достаточно много средств вкладывается в развитие социальной сферы. АО «Брестгазоаппарат» решает жилищные проблемы своих сотрудников путем кооперативного строительства. На 70% построенный дом передается очередникам, а они за средства, полученные по льготным кредитам, оплачивают 25-27% стоимости. До настоящего времени на балансе предприятия 2 детских сада, санаторий-профилакторий, теплица. Практикуется оздоровление работников на курортах России и Украины (работник оплачивает лишь 10% стоимости путевки).

Однако и требования к персоналу предъявляются достаточно жесткие. В случае нарушения дисциплины (пьянство, прогул) работника могут уволить.

Еще одно достижение АО «Брестгазоаппарат» -- это крупное конструкторское бюро. Его работа позволяет повышать конкурентоспособность продукции и расширять экспортный потенциал по трем направлениям:

-- освоение новых видов продукции (к 1999г. планируется освоить производство микроволновой печи нового поколения с грилем, вращающимся столом и вентилятором);

-- внедрение прогрессивных технологий;

-- техническое перевооружение производства, дальнейшая механизация и автоматизация, замена и установка нового оборудования.

СПРАВКА «БДГ».

В 1951 г. брестский завод «Газоаппарат» был сдан в эксплуатацию. В 1985 г. основное производство автоматизировано на 91%. По производительности труда, уровню механизации, применению прогрессивных технологий предприятие значительно превзошло среднеотраслевые показатели.

В 1994 г. совместно с РАО «Газпром» создано акционерное общество «Брестгазоаппарат».

ИНВЕСТИЦИИ

ЛУЧШЕ МЕНЬШЕ, ДА ЛУЧШЕ

Светлана КАРПЕКОВА

В Министерстве предпринимательства и инвестиций состоялась коллегия, на которой, в частности, обсуждалось создание механизмов и критериев оценки инвестиционных проектов.

Вопрос этот возник в связи с тем, что до настоящего времени в Беларуси не было определенного механизма рассмотрения и оценки инвестиционных проектов: они направлялись в разные министерства и ведомства. Министерством предпринимательства и инвестиций разработан механизм, который предусматривает порядок рассмотрения и оценки проекта, включающий проведение государственной, независимой и, если необходимо, отраслевой экспертизы. Планируется также, что в ближайшее время при министерстве будет создан экспертный совет, который займется подготовкой обобщающих заключений по тому или иному проекту. Согласно разработанному документу все инвестиционные проекты будут проходить через территориальные комитеты министерства и затем рассматриваться в его центральном аппарате. Разработанное положение о механизме рассмотрения инвестиционных проектов в ближайшее время будет согласовано с министерствами экономики и финансов и утверждено в Министерстве предпринимательства.

По мнению начальника управления инвестиций Министерства предпринимательства Анатолия Александрова, создание такого единого методического документа необходимо в первую очередь потому, что поток инвестиционных предложений и проектов в последнее время увеличивается. По его информации, в стране сейчас «бродит» несколько сотен проектов, которые часто попадают в различные ведомства и подолгу не рассматриваются. В самом же министерстве за короткое время его существования было рассмотрено порядка 150 проектов. Интерес вызвали примерно 85% инвестиционных предложений и 90-95% инвестиционных проектов. Однако пока они не прошли экспертизу, говорить об их реализации рано. Как сообщил Анатолий Александров, сегодня существует 14 проектов, которые готовы для реализации на 80% и дорабатываются на основании экспертных заключений.

Впрочем, есть уже и готовый продукт. В частности, проект струнных транспортных систем, о котором недавно писала «БДГ», обсуждался во время поездки белорусской делегации в Корею, Вьетнам и Китай. Он был передан всем трем странам, которые высказали определенную заинтересованность. Особый интерес этот проект вызвал у китайской стороны, поскольку в рамках проекта существует конкретно разработанная транспортная магистраль Китай--Гонконг. В Министерстве предпринимательства считают, что эта программа найдет своего инвестора и будет реализована, и что Беларуси вполне по силам изготовление технического оборудования, предусмотренного проектом, его установка и монтаж в любой стране мира, которая готова будет принять и профинансировать проект.

Что касается потенциальных инвестиционных проектов, то один из них обсуждался с немецкой стороной во время проведения в конце апреля в Беларуси дней земель Северный Рейн-Вестфалия и Бранденбург. На переговорах, которые явились продолжением договоренностей, достигнутых во время мартовской поездки в Германию министра предпринимательства и инвестиций Александра Сазонова, речь шла о создании лизингового фонда или совместной лизинговой компании. Белорусская сторона разработала схему создания такого фонда и направила ее в Германию вице-госсекретарю министерства экономики земли Бранденбург г-ну Нойманну. Создана также рабочая группа, руководит которой Александр Сазонов. В нее входят представители «Белвнешэкономбанка» и белорусской лизинговой компании «Белинтерфинанс». В результате состоявшегося в Минске обсуждения этого вопроса одна из разработанных белорусских схем была принята и поддержана. Согласно ей немецкий банк, предположительно «Берлинербанк», открывает кредитную линию на сумму DEM 10 млн. Она будет обслуживаться немецким банком, а средства будут выделяться немецкой лизинговой компании (она пока не определена). В свою очередь лизинговая компания будет закупать оборудование по спискам, представляемым белорусской стороной, и передавать его в сублизинг белорусской лизинговой компании, которая будет поставлять его конкретным субъектам малого предпринимательства республики. Последние пока не определены, хотя, по имеющейся информации, претенденты уже есть. Нужно отметить, что на эту сумму можно закупить оборудование для двух -- максимум трех предприятий. Речь идет прежде всего о линиях по переработке пищевых продуктов, в частности, молочных. Кроме поставки оборудования, по условиям договоренностей немецкая сторона должна также передать технологии, провести монтаж, запуск этого оборудования и первоначальное обучение персонала. Гарантии белорусской стороны осуществляет «Белвнешэкономбанк», который выбрали немецкие партнеры. Первое заседание совместной рабочей группы по этому вопросу планируется провести 4 июня в Германии. Предполагается, что поставки оборудования начнутся в октябре.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

ПУСК ЗАВОДА *FORD UNION* НАМЕЧЕН НА ИЮЛЬ

Виктор МАРТИНОВИЧ

5 мая состоялась пресс-конференция, в которой принимали участие Рональд Пломп, менеджер Ford Motors по продажам в СНГ и странах Балтии, Нил Кемпбелл, директор завода Ford Union, Алексей Ваганов, генеральный директор СП «Лада ОМС», Эдуард Жибартович, руководитель проекта «Форд Беларусь».

Представителями корпорации было официально заявлено о том, что завод Ford Union, учредителями которого, с одной стороны, является Ford Motors, с другой -- СП «Лада ОМС» и белорусское правительство, начнет работу в июле текущего года. Таким образом, сегодня можно говорить о том, что противостояние между Ford Union и МТЗ завершилось в пользу первого.

Сейчас на заводе завершается монтаж технологического оборудования, проходит процесс обучения персонала. Благодаря организации производства представители корпорации надеются продать до конца 1997 года 450 автомобилей. В 1998 году за счет проведения агрессивной ценовой политики и расширения дилерской сети объемы продаж планируется удвоить. Необходимость проведения агрессивной ценовой политики продиктована тем, что в 1996 году СП «Лада ОМС» реализовало только 300 автомобилей Ford. Ясно, что если в ближайшее время сотрудникам корпорации не удастся резко увеличить спрос на свои изделия, у Ford Union возникнут проблемы с продажей тех 6 тысяч автомобилей, выпустить которые завод должен уже в течение первого года своей работы.

Ford Union будет производить на нашем рынке 2 основные модели автомобилей: Ford Escort и Ford Transit. Их реализацией займется СП «Лада ОМС». Часть автомобилей Ford Transit в рамках программы «Конверсия» будут оборудованы под машины скорой помощи. В связи с тем, что белорусские дороги сегодня, мягко говоря, несколько отличаются от дорог европейских и американских, инженеры американской корпорации разработали ряд технологических приемов, нацеленных на увеличение срока эксплуатации техники Ford на белорусском рынке. В частности, корпуса автомобилей, которые будут собираться в Беларуси, будут приподняты несколько выше над дорожным полотном, двигатель снизу планируется защитить металлическим листом.

Представители Ford Motors заявили о том, что на данном этапе они удовлетворены ходом реализации проекта. Тем не менее есть ряд сложностей, способных вызвать серьезные проблемы в будущем. В числе наиболее серьезных Рональд Пломп, менеджер Ford Motors по продажам в СНГ, назвал полное отсутствие объективной информации о состоянии белорусской экономики.

СПРАВКА «БДГ»:

Продажи корпорации Ford Motors в 1996 году составили $1,5 млрд., что в 2 раза больше, чем в 1995 году. За прошлый год дилерами Ford было продано 6,6 млн. автомобилей. Объем продаж Ford Motors в 1 квартале 1997 года – 1,7 млн. автомобилей. Сегодня в составе Ford Motors работают 347 тысяч человек. Ford имеет 185 заводов в 30 странах мира на 6 континентах, включая 89 производств в Северной Америке и 47 в Европе. Долевое участие компании Ford в объединенном автомобильном рынке Европы в 1996 году составляло 11,7%.

ПРОФИЛЬ

МИНСКИЙ ФАРФОРОВЫЙ ЗАВОД: РАССЧИТЫВАТЬ ПРИХОДИТСЯ ТОЛЬКО НА СОБСТВЕННЫЕ СИЛЫ

Отдел промышленности «БДГ»

В Беларуси самыми крупными производителями фарфоровых изделий являются Добрушский и Минский фарфоровые заводы. На последнем в 1951 году было организовано производство деталей к электроплиткам и утюгам, вазочек и вазонниц. Этот год принято считать датой рождения белорусского фарфора.

А вообще, история этого хрупкого материала уходит в далекое прошлое. В средние века изделия из фарфора в Европе ценились на вес золота. Причем не только как диковинные украшения, которые, как считали европейцы, изготовляются из перламутровых раковин (отсюда еще одно название фарфора -- «порцелан», «порцелин», используемое во многих языках). Бытовало мнение, что яд в фарфоровой чашке теряет свою силу.

Китайцы, изобретатели фарфора, ревностно хранили секрет его производства. Но однажды, после ряда безуспешных попыток разгадать формулу изготовления фарфора, немец Иоганн Бетгер обратил внимание на порошок, которым был посыпан его парик. Оказалось, что парикмахер вместо дорогой французской парфюмерии использовал высушенную белую глину из окрестностей Дрездена. Белая глина, или каолин и оказалась тем недостающим компонентом в составе фарфоровой массы, который долгие годы не могли найти европейцы. Первый фарфор в Европе был изготовлен в 1710 году в Мейсенской крепости.

В 1983 году трудовой коллектив праздновал столетний юбилей предприятия. Следует отметить, что в составе союзного министерства промышленности строительных материалов Минский фарфоровый был далеко не самым крупным предприятием. Более того, по объему производства он занимал последние позиции среди прочих фарфоровых заводов. Тогда пальма первенства принадлежала старейшим российским производителям с вековой историей. Их торговые марки -- «Гжель», «Дулево» и др. -- были известны не только в СССР, но и во всем мире. Однако сегодня среди предприятий «Росфарфора», который объединил российские и белорусские фарфоровые заводы бывшего СССР, Минский фарфоровый занимает уже шестое место. В отличие от многих российских или украинских заводов, которые значительно сократили объемы производства, минское предприятие работает на полную мощность (проектная мощность -- 11,5 млн. штук изделий в год).

В день предприятие производит продукции на сумму BLR 450 млн. В основном это чайные и кофейные сервизы, столовая посуда.

До 1995 года на Минском фарфоровом работало эмалеварочное производство, поставлявшее эмали на Брестский завод газовой аппаратуры. Но после того как брестчане приобрели новую технологию, их потребности сократились с 300 тонн в месяц до 50-60 тонн, которые они закупают в Сморгони. Закрытие эмалеварочного производства повлияло на общие экономические показатели Минского фарфорового завода, так как в денежном выражении оно давало до 40% произведенной продукции.

О более-менее стабильном экономическом положении Минского фарфорового завода свидетельствует то, что численность рабочих за последние годы на нем почти не сократилась: в лучшие времена здесь было занято 1050 человек, сейчас -- 980. Устойчивый спрос на продукцию предопределяет и более высокий по сравнению со среднереспубликанским уровень заработной платы: за март, например, он составил BLR 2175 тыс.

Конечно, платежеспособный спрос на продукцию предприятия в последние годы резко снизился. В 1994 году Минский фарфоровый вообще остановился на два месяца из-за отсутствия сбыта и перегруженности складских помещений. В связи со спецификой фарфорового производства, непрерывностью производственного цикла (завод работает даже в выходные дни), это ощутимо ударило по карману предприятия. Но, по словам заместителя директора по экономике Николая Путрича, с конца прошлого года и на протяжении всего первого квартала 1997 года с реализацией особых проблем не возникает, на складах находятся обычные, не более чем 3 - 4-суточные, запасы фарфора.

Главный рынок сбыта продукции Минского фарфорового завода -- Беларусь (на Россию приходится около 35% всего объема реализованной продукции, на страны Прибалтики -- 5-10%). В начале этого года завод отправил два транспорта в Италию и Польшу. Но сегодня, по мнению г-на Путрича, предприятие может рассчитывать лишь на единичные заказы из дальнего зарубежья. Нужно учитывать конкуренцию, отсутствие у потенциальных потребителей информации о белорусском предприятии и, наконец, экономическое положение Минского фарфорового. Правда, до начала кризиса на валютном рынке Беларуси завод довольно успешно торговал с Чехословакией, на которую приходилось до 15% всего объема реализации. Но после появления проблем с конвертацией белорусского рубля предприятие было вынуждено уйти с этого рынка, который сразу же стал заполняться продукцией конкурентов.

Потребители из Прибалтики рассчитываются с заводом в основном валютой. Что же касается России, то оттуда на баланс предприятия в денежном выражении поступает всего 45-50%. Остальное -- бартер, т.е. сырье, материалы и энергоносители. Как заметил г-н Путрич, *«фактически все сырье мы приобретаем или в России, или в Украине -- нашими остаются только вода, рабочие руки и воздух»*. Так, каолин импортируется из Украины, пегматит -- из Карелии. К тому же Минский фарфоровый завод входит в десятку самых энергопотребляющих предприятий Минска (в день сжигается до 22 тыс.куб.м природного газа). В структуре себестоимости продукции завода львиная доля приходится как раз на материальные затраты -- порядка 35-40% (фонд заработной платы -- 20%).

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *Минский фарфоровый завод (до 1961 года назывался Минским изразцовым, Минским фарфорово-фаянсовым заводом) был основан в 1883 году. Производил кафели, изразцы, эмали и т.д. После 1951 года начал специализироваться на выпуске чайных и кофейных сервизов, столовой посуды, художественных изделий, технических изделий из стеатитовой и фарфоровой масс, эмалей, грунтов, фритт и пр.*

В пределах Беларуси доля бартера значительно меньше. Тем не менее он сохраняется и здесь. Недавно Минский фарфоровый завод расплатился фарфором за поставленные с Гомельского завода запчасти для самоходных комбайнов.

В этом году Минторг предложил заводу вернуться к централизованному распределению части продукции по розничной торговой сети страны. Руководство предприятия и министерство уже заключили предварительные договоренности об объемах продукции, которые будут поступать в торговлю через Минторг. Николай Путрич по этому поводу заметил: *«Мы в принципе не возражаем против этой инициативы. Но при одном условии: зарезервированная для Минторга продукция должна быть оплачена в течение пяти дней»*.

Стремление руководства завода как можно скорее получить деньги за свою продукцию естественно: предприятие остро нуждается в пополнении оборотных средств. Причем главной причиной их нехватки является не только значительная доля бартера, но и уровень инфляции. К примеру, при 17-процентной рентабельности производства в январе текущего года его рост составил свыше 13%.

Минский фарфоровый завод, как и большинство отечественных предприятий, нуждается в инвестициях. Но найти желающих вложить деньги в фарфоровое производство очень трудно, не говоря уже о проблемах, которые ожидают потенциальных инвесторов в нашей стране. Остается один выход -- использовать собственные резервы.

В 1993 году на базе Минского фарфорового завода было создано ОАО «Минский фарфоровый завод». В уставном фонде предприятия, который составляет BLR 8 млрд., государству сегодня принадлежит 10%. Более 60% акций находится у трудового коллектива предприятия, остальные -- у прочих акционеров, которые сосредоточены в Минске. *«Скорее всего с этим уставным фондом мы так и останемся. Нужно трезво оценивать ситуацию: сегодня ни одно предприятие -- наверное, кроме арендных,-- не стремится акционироваться. После переоценки стоимость основных фондов стала такой, что трудовой коллектив просто не в состоянии их выкупить даже с учетом всех льгот, предоставляемых ему государством. Например, реальная цена нашей акции уже не BLR 5 тыс., а BLR 97 тыс. Тем не менее мы хотели увеличить наш уставный фонд, но просто не успели. Когда в начале года проводилось собрание акционеров, еще не было продано около 3% акций первого выпуска»*, -- сообщил Николай Путрич.

НОВОСТИ

В НЕБЕ ТОЖЕ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе белорусский парламент ратифицировал соглашения о создании межгосударственных финансово-промышленных групп «Гранит» и «Аэрофин». Соответствующие документы были подписаны на заседании Совета глав правительств Содружества 18 октября 1996 года.

О необходимости учреждения ФПГ «Гранит» было заявлено еще в феврале 1995 года. Тогда подписали Соглашение о создании объединенной системы противовоздушной обороны стран СНГ. Теперь же, когда НАТО вплотную приблизилось к границам Содружества, вопрос создания такой структуры стал еще более актуальным. Предприятия, вошедшие в группу «Гранит», будут заниматься модернизацией оборудования и техники для единой системы ПВО. ФПГ «Гранит» объединила 26 предприятий ВПК из 8 бывших республик СССР (Армении, Беларуси, Грузии, Казахстана, Кыргызстана, России, Таджикистана и Украины). В ее состав включены также два российских банка. Беларусь представлена тремя предприятиями: НПО «Агат», НПО «Окта» и Борисовским ремонтным заводом.

Согласно второму соглашению, ратифицированному белорусским парламентом, ФПГ «Аэрофин» создается с целью восстановления связей между авиастроительными, авиаремонтными заводами и авиакомпаниями стран СНГ для объединения их усилий при защите интересов на внутреннем и внешнем рынках авиатранспортных услуг. Как известно, Беларусь располагает двумя предприятиями, на которых ремонтируются суда гражданской авиации. Это Минский авиаремонтный завод и переданное в прошлом году в ведение Государственного комитета по авиации авиаремонтное предприятие «Полет». Минский авиаремонтный завод еще со времен СССР специализировался на ремонте «Ту-134», «ЯК-40» и «ЯК-42», которые по сей день составляют значительную часть авиационного парка стран СНГ. В связи с недостатком средств на приобретение новых воздушных судов Минский авиаремонтный завод рассматривается как базовое предприятие в СНГ по модернизации и продлению летного ресурса самолетов.

ЕЩЕ ОДНА ИНСПЕКЦИЯ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Как известно, на коллегии Минторга, посвященной итогам развития отрасли в 1996 году, было заявлено о необходимости создания при министерстве государственной торговой инспекции. Как стало известно корреспонденту «БДГ», ряд заинтересованных ведомств начал подготовку проекта указа президента о создании такого контролирующего органа.

Минторг мотивировал необходимость создания Госторгинспекции тем, что министерство сегодня разрабатывает нормы и правила торговли, но не может следить за их выполнением, так как не имеет должных прав по привлечению виновных к ответственности. Минторг получает информацию от Комитета государственного контроля, которому на ее подготовку и обобщение требуется длительное время, поэтому оперативно принимать меры в отношении нарушителей не представляется возможным. В связи с тем, что в стране действует около 50 тысяч субъектов хозяйствования, в которых работает более 300 тыс. человек, профессиональный надзор, осуществляемый исполнительной властью, требует систематизации. При этом Министерство торговли предложило разделить функции Комитета госконтроля и Торгинспекции следующим образом: комитет отслеживает ход выполнения стратегических вопросов, в частности, поручений президента и Совета Министров; Торгинспекция занимается анализом положения дел по отдельным направлениям деятельности отрасли и профилактикой нарушений законодательства.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

НОВАЯ РЕВОЛЮЦИЯ В ТЕХНИКЕ

Отдел новостей компаний «БДГ»

На этот раз революционный переворот совершила американская компания American Power Conversion (APC) -- лидер на рынке источников бесперебойного питания. Дитя революции зовется SYMMETRA и является первой в мире модульной системой бесперебойного питания для защиты информационно-вычислительных комплексов.

Типичная ситуация. Вы работаете за компьютером, увлекшись, набили не одну страницу текста, конечно, забывая его сохранять, и вдруг мигнула настольная лампа и текст, -- о, ужас -- слетел с экрана монитора, а вся ваша работа пошла прахом. То, что электроснабжение далеко от идеала, известно всем, кто пользуется электричеством. Но одно дело скоротать романтический часок в домашней обстановке при свечах и совсем другое -- потерять безвозвратно всю рабочую информацию компьютера. Борьбу с электросетью за надежное сохранение информации ведут ИБП -- источники бесперебойного питания. Они ставят заслон от самого широкого спектра неприятностей и, по сути, решают две основные задачи: обеспечивают защиту от колебаний параметров напряжения в сети и от возникающих помех с опасными для аппаратуры параметрами; обеспечивают автономную работу аппаратуры при продолжительном отсутствии в сети напряжения.

Понятно, что чем больше электронных устройств сконцентрировано на рабочем месте и чем они мощнее, тем серьезней и мощнее должны быть ИБП, защищающие эту технику. Из этой простой идеи родилась Symmetra. Как детский конструктор, модульная система бесперебойного питания строится из электронных блоков мощностью по 4 кВА (возможно наращивание до 16 кВА) и модельных батарей, которые можно менять в «горячем режиме», т.е. не выключая компьютер. Для таких манипуляций не требуются специалисты высокой квалификации: вынуть или вставить модуль в общий корпус способен любой мало-мальски грамотный человек. Возможность расширять или перестраивать конфигурацию системы называется масштабируемостью. Symmetra обладает высоким уровнем масштабируемости. «Революционерка» имеет и другие важные преимущества по сравнению с традиционными источниками питания. Избыточность и управляемость также являются несомненными преимуществами нового продукта.

Благодаря избыточности Symmetra обеспечивает повышенную (примерно в пять раз) устойчивость системы к сбоям электропитания. А управлять ею можно дистанционно: программно, через Web или модем.

Революционная ситуация, в результате которой после трех лет исследований и разработок появилась Symmetra, назрела и по следующим причинам. По мере роста интернационализации бизнеса все большее значение будет иметь круглосуточный доступ к компьютерам.

Электронная почта, совместно используемое программное обеспечение и другие аналогичные услуги приобретают исключительное значение, поэтому гораздо большему числу организаций требуется постоянный доступ к компьютерным системам. В связи с распространением этих технологий и постепенным перемещением компьютеров из офисных помещений в компьютерные залы или подсобные помещения, а также на фоне роста количества критичных для бизнеса приложений (например, финансовых отчетов) потребность в надежном электропитании увеличивается многократно. И, наконец, с распространением бизнеса через Intelnet непрерывное обеспечение энергоснабжения Web-узлов становится абсолютно необходимым.

Традиционные ИБП не предоставляют необходимой гибкости, интеллектуальности, масштабируемости и достаточного уровня управления для решения этих задач. Новые информационные технологии обогнали их в своем развитии. Ликвидировать этот разрыв призвана Symmetra.

Итак, революция свершилась!

ВИДЕОРЫНОК

«ПИРАТЫ» В ЗАКОНЕ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Во времена СССР культурно-массовые мероприятия приносили в государственный бюджет колоссальные средства. Причем 30% сборов обеспечивала продажа билетов в кино. Сегодня посещаемость кинотеатров упала до катастрофически низкого уровня. Складывается впечатление, будто кинематограф вообще перестал приносить доход. Однако это не так. В чьих же руках оседает прибыль?..

После 1991 года, с распадом Советского Союза, была ликвидирована организация, обеспечивавшая взаимодействие производителей кинематографической продукции с кинопрокатными организациями,-- Госкино. Схема этого взаимодействия была достаточно проста. Каждый день сотни тысяч советских граждан посещали кинотеатры. Кассовые сборы перечислялись на счета Госкино, а оттуда прямиком направлялись в спецфонд государственного бюджета. Деньги из спецфонда, в свою очередь, расходовались на нужды киностудий. Любопытная деталь: союзный кинематограф содержался на средства, вырученные от показа фильмов как отечественного, так и зарубежного производства.

После распада Госкино кинопрокатные организации были переподчинены местным исполкомам, то есть за счет кинематографа начали пополняться областные бюджеты. А какое дело, скажем, Гродненскому облисполкому до положения дел на «Беларусьфильме»?.. Дотированием национального кинопроизводства по-прежнему занимается именно государственный бюджет. Таким нецелевым расходованием кассовых сборов и объясняется, по мнению заместителя министра культуры Юрия Цветкова, кажущаяся нерентабельность кинопроизводства.

Впрочем, было бы наивно полагать, что спад производства кинопродукции в СНГ вызван только изменением системы расходования средств от продажи билетов. Большинство кинопрокатных организаций Беларуси сегодня нерентабельны и содержатся за счет именно тех областных и городских бюджетов, которые должны пополнять. Так, дотация, необходимая для того, чтобы закупить фильмы только для Минского киновидеопроката, составляет BLR 5 млрд. Причина нерентабельности -- все то же снижение посещаемости кинотеатров, которое вызвано стремительным ростом рынка услуг видеопроката, видеозаписи и продажи видеокассет с записью. Новые художественные фильмы попадают на белорусский рынок, как правило, на видео. Потом, спустя полгода (а то и больше), они появляются в кинотеатрах. «Пираты» сегодня работают настолько оперативно, что зачастую демо-копии последних кинематографических новинок предлагаются здесь еще до премьерных показов на родине -- в Европе и США. Ясно, что к моменту изготовления кинокопии зритель, уже видевший эту ленту на видео, пусть даже с отвратительным качеством, утрачивает к ней всякий интерес.

Так что дальнейшая судьба кинематографа зависит, скорее всего, от того, сколько и кому будут платить предприниматели, работающие на видеорынке.

РЫНОК, НЕ КОНТРОЛИРУЕМЫЙ ГОСУДАРСТВОМ

Рынок видеоуслуг является, пожалуй, одной из немногих сфер, влияние государства на которую близко к нулю. Как известно, национальную политику в области культуры (а следовательно, и кинематографа) определяет сегодня Министерство культуры. Тем не менее, по словам Юрия Цветкова, у этого ведомства пока нет абсолютно никаких рычагов управления деятельностью компаний, осуществляющих видеопрокат и продающих кассеты с записью. Причин этого несколько. Во-первых, как уже говорилось, все киновидеопрокатные фирмы сегодня подчиняются управлениям культуры местных органов самоуправления. Кадровый состав стандартного исполкомовского управления культуры -- 1-2 человека, круг обязанностей которых настолько широк, что для отслеживания ситуации на видеорынке у них просто нет времени. По этой причине даже в Минкульте сегодня не могут точно сказать, сколько субъектов хозяйствования работает на белорусском рынке видеоуслуг.

Во-вторых, видеопрокаты, даже те, которые формально подчинены местным органам самоуправления, -- негосударственные предприятия. Поэтому органы государственного управления не в силах ни влиять на репертуарную политику (что, впрочем, и к лучшему), ни следить за соблюдением авторских прав предпринимателями, работающими на видеорынке.

Еще один аспект проблемы: частные компании, занимающиеся видеозаписью, видеопрокатом и продажей кассет, отчисляют в государственный бюджет 12-15% своей прибыли в виде налогов. По мнению представителей Министерства культуры, сумма эта слишком мала (напомним, что во времена СССР *все* кассовые сборы перечислялись Госкино).

Сегодня сложно сказать, увеличит ли государство налоговые сборы с компаний-участников видеорынка для улучшения финансирования национального кинопроизводства. Ясно одно: если исполнительная власть попытается «перекроить» белорусский рынок видеоуслуг на манер доперестроечного кинопроката, кинопроизводство от этого не выиграет. Ведь теперь все страны СНГ переходят на принципиально новую систему финансирования национальных киностудий, в которой основным источником доходов являются продажа прав на видеопрокат и тиражирование продукции.

ФЕМИДА БЕЗ МЕЧА

В Советском Союзе термин «авторское право» в современном его понимании практически не использовался, а в законодательстве содержалась норма, допускающая отчуждение частных прав в пользу государства. Насколько это соответствовало мировой практике? Ни в одной развитой стране мира не практикуется государственное дотирование киностудий, пусть даже из фондов, пополняемых за счет продаж билетов в кино. Основным источником доходов кинопроизводителей являются поступления от продажи лицензий на право показа фильмов по телевидению, кабельным сетям, в кинотеатрах, а также от реализации лицензионных кассет. Эта схема начинает внедряться и на постсоветском пространстве: ежеквартально проводятся расширенные рынки, на которых кинопродукцию киностудий закупают телевидение и кинопрокатные организации.

Тем не менее ситуация с соблюдением авторских прав компаниями, работающими с продукцией на видео, по-прежнему оставляет желать лучшего. Сегодня в столице Беларуси работает более 500 пунктов проката, записи и продажи видеокассет. Все они в той или иной степени являются «пиратами».

Существуют две основные схемы работы компании на видеорынке. Одна, менее легальная, чрезвычайно проста. Предприниматели, заинтересованные в выходе на рынок, приобретают несколько бытовых видеомагнитофонов, покупают лицензионную кассету и тиражируют ее, не делясь своей прибылью ни с кем. Ассортимент пополняется ими, как правило, в Риге, куда «пиратская» видеопродукция поступает из стран Азии (в основном из Арабских Эмиратов). По этой схеме белорусский рынок видеоуслуг работал достаточно долго.


Стоп-кадр!

Тем не менее после принятия закона об авторских и смежных правах (несмотря на то, что этот нормативный акт сегодня практически не работает) большинство белорусских предпринимателей предпочло легализовать свой бизнес и начало работать по второй, усложненной схеме. Суть ее в следующем. Белорусская компания покупает права на тиражирование продукции у российских студий («Союз», «Видеосервис», «Мастер»), якобы уполномоченных представлять интересы как отечественных, так и зарубежных производителей кинопродукции. При этом в контракте указывается количество копий, которые имеет право сделать белорусский реселлер; регион, где будет реализовываться эта продукция; срок, на который предоставляются права на тиражирование.

Контроль за выполнением условий контракта осуществляется достаточно просто. При уплате лиценза (около $1,30 за одну видеокопию) реселлер получает фирменную упаковку для легальной копии фильма. Считается, что такая кассета является лицензионной. Соответствует ли это действительности, сказать сложно. Дело в том, что сегодня лишь немногие западные киностудии работают непосредственно с участниками российского видеорынка. Большинство производителей кинопродукции поручает реализацию своих прав крупным профессиональным посредникам, а те перепоручают ее более мелким структурам -- в конце концов, образуется достаточно длинная цепочка посредников. Тем не менее, согласно существующим ныне юридическим нормам автор (в роли которого выступает производитель кинопродукции) поручает реализацию своих прав другому лицу лишь в строго оговоренных пределах. К примеру, если компания «Союз» получила от MGM лицензию на тиражирование того или иного фильма в течение месяца на территории России, «Союз» не имеет права продать ленту для показа по кабельным сетям, скажем, в Беларуси.

Как уже говорилось, профессиональных посредников между производителем фильма и его потребителем чрезвычайно много, поэтому белорусский предприниматель, приобретающий лицензию на тиражирование кинопродукции, не всегда уверен в том, что он покупает это право у лица, действительно обладающего соответствующими полномочиями. Причем, по словам представителей студии «Рекорд», московские видеоконцерны не всегда предъявляют полный пакет документов, подтверждающих их полномочия по представлению интересов того или иного западного кинопроизводителя. Таким образом, даже те белорусские студии, которые работают с лицензионными видеокассетами, зачастую нарушают права автора. Однако в отличие от предпринимателей, работающих по первой схеме, делают они это не по своей вине.

Казалось бы, участникам видеорынка не о чем беспокоиться: претензии автора в случае их возникновения всегда можно переадресовать посреднику, у которого были приобретены права на тиражирование. Тем не менее авторское право является отраслью юриспруденции, в которой ответственность наступает по формальным основаниям. То есть незнание в данном случае оправданием не является. Достаточным основанием для наступления ответственности является сам факт нарушения прав.

Себестоимость видеокассеты, записанной по второй схеме, на 20-30% выше себестоимости той, что была записана без уплаты лиценза кому бы то ни было. Оправдывает ли себя «честная» работа на белорусском видеорынке с экономической точки зрения? Вряд ли. Все дело в белорусской Фемиде: когда дело касается авторских прав, она лишается своего карающего меча. Сегодня матерый «видеопират» в худшем случае заплатит штраф в 50 минимальных заработных плат. Даже в относительно либеральной России аналогичное правонарушение грозит лишением свободы на срок до 5 лет. Так что Беларусь можно назвать своеобразным раем для «пиратов».

Ситуацию призвана исправить Ассоциация производителей аудио- и видеопродукции. С инициативой создания общественной организации, которая смогла бы предоставлять участникам рынка объективную информацию о реальном правообладателе, осуществлять контроль за исполнением прав, руководство студии «Рекорд» выступило более года назад. Сейчас ассоциация находится в стадии регистрации. По замыслу организаторов, она объединит крупнейшие белорусские компании, работающие на видео- и аудиорынке легально. В идеале это общественное объединение должно обладать правом контроля за ситуацией на рынке. Однако известно настороженное отношение белорусских властей ко всяким организациям, представляющим интересы той или иной профессиональной группы. Так что вряд ли ассоциация будет наделена полномочиями, которые позволят воздействовать на субъекты хозяйствования, не соблюдающие авторские права. Белорусская Фемида тут, скорее всего, так и останется без меча. А пострадают от этого прежде всего производители кинематографической продукции, об интересах которых на словах так печется исполнительная власть.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

FIAT: СКРОМНОЕ ДВИЖЕНИЕ ВПЕРЕД

Итальянская автомобильная группа Fiat сообщила о весьма умеренном росте своих доходов без учета налогов в первом квартале этого года с 464 млрд. итальянских лир до 495 млрд. ($291 млрд.). Ее обороты за этот период увеличились на 4,4% и составили 20844 млрд. лир.

Рост показателей группы был обусловлен, главным образом, хорошей работой ее основного бизнеса легковых автомобилей, обороты которого увеличились почти на 6% -- до 11826 млрд. лир.

В прошлом году на легковые автомобили приходилось 54% объемов продаж группы. В первом квартале нынешнего года эта доля увеличилась до 57%, когда Fiat реализовал 628000 своих легковых машин, что на 3,7% больше в сравнении с тем же периодом прошлого года. Значительное увеличение было достигнуто на внутреннем рынке благодаря правительственным стимулирующим мерам, направленным на автомобили в возрасте от 10 лет и старше.

FORD ПРЕВЗОШЕЛ ВСЕ ОЖИДАНИЯ

Компания Ford Motor опубликовала данные о том, что ее чистая прибыль более чем удвоилась в первом квартале этого года и составила $1,47 млрд. (в прошлом году этот показатель равнялся $653 млн.). Доходы на акцию подскочили с $0,53 до $1,20, демонстрируя, что мероприятия компании по сокращению расходов наконец-то дали свои плоды.

За этими цифрами стоят успехи в автомобильных операциях компании Ford в США, безжалостный подход к устранению слабой или убыточной продукции, жесткое сокращение расходов и расширяющееся производство успешных моделей. Снижение расходов компании составило в первом квартале свыше $800 млн.

Среди предпринятых группой Ford шагов было снятие с производства в США пяти видов автомобилей, расширение производства более успешной продукции, такой как спортивная модель Expedition и пикап серии F, а также продажа бизнеса тяжелых грузовиков Ford.

Почти все улучшение показателей компании Ford в первом квартале было отмечено в США, где ее прибыли выросли с $48 млн. в прошлом году до $836 млн. в нынешнем. Показатели по Европе и Южной Америке по-прежнему остаются не такими выдающимися: европейские доходы Ford увеличились с $73 млн. до $105 млн., а южноамериканские убытки сократились с $60 млн. до $47 млн.

НЕОЖИДАННЫЙ АЛЬЯНС

Mazda и Ford упрочивают свой альянс, планируя синхронизировать некоторые циклы производства автомобилей и использовать общие компоненты.

Обе компании намерены использовать общие кузовные платформы и трансмиссии, а также дизайн и инженерную экспертизу, высвобождая тем самым средства для создания более разнообразной продукции. Нововведение коснется значительного числа моделей в тех сегментах, где представлена продукция обоих производителей.

Как ожидается, одной из сфер такой совместной деятельности станет сегмент автомобилей среднего класса, где Mazda 626 может быть синхронизирована с Ford Mondeo. То же самое можно сказать и о моделях Mazda Familia и Ford Escort.

Данное соглашение стало большим шагом вперед на пути осуществления стратегии, принятой год назад, когда Ford стал крупнейшим акционером компании Mazda, увеличив свою долю в ней с 25 до 33,4%.

Отдел новостей компаний «БДГ»

РЫНОК ЖИЛЬЯ

НАШ АДРЕС — ВОСТОЧНАЯ ЕВРОПА

Виктор ДЕМИДОВ

Политические и экономические преобразования в странах бывшего соцлагеря, помимо прочего, позволили бурно развиваться рынкам недвижимости этих государств. В последние годы наметилась любопытная тенденция -- местные владельцы капиталов все чаще предпочитают покупать недвижимость не в традиционно привлекательных странах Западной Европы, а в других бывших соцстранах. Белорусские «капиталисты» -- не исключение. Но самое интересное, что бывшие соцстраны привлекают все больше мигрантов, которые также приобретают недвижимость.

Страны Восточной Европы и бывшего СССР на протяжении всего нескольких лет смогли уверенно влиться в международный рынок недвижимости. Сначала -- как источник покупателей недвижимости в развитых странах (в Испании и на Кипре образовались уже целые поселки «новых русских»), а затем -- и как продавцы.

Законодательство разных стран по-разному относится к вопросу приобретения иностранцами недвижимости. Но практически везде власти понимают, что продажа недвижимости -- одна из самых перспективных форм привлечения иностранного капитала. Чтобы еще больше стимулировать этот процесс, а заодно предупредить приток нежелательных мигрантов, во многих странах принята норма, согласно которой купить жилую недвижимость можно только обзаведясь собственным бизнесом.

Уже можно более-менее уверенно говорить об оформившихся «вкусах» белорусов. За последние годы многие наши граждане обзавелись бизнесом и недвижимостью в соседних странах. Самые богатые из «новых белорусов» приобрели и приобретают жилье в Западной Европе. А года два назад начался массовый «исход» мелких предпринимателей, неожиданно для себя обнаруживших, что квартира, скажем, в Братиславе стоит значительно дешевле минской, а жить там легче, дешевле и спокойнее. При этом белорусы с успехом используют и практически повсеместно присутствующую законодательную норму, позволяющую собственникам недвижимости без помех получать вид на жительство, а через некоторое время становиться гражданами страны проживания.

Разные страны в разной степени привлекательны для покупателей недвижимости из Беларуси. Ведь покупка недвижимости -- не только наиболее серьезное вложение капитала, но во многом и выбор места жительства, социокультурной среды обитания. Поэтому, например, белорусы сравнительно редко покупают недвижимость в Литве, и гораздо чаще -- в Чехии, хотя из-за роста цен приобретение квартиры или дома в Вильнюсе гораздо более выгодно. Кроме того, деловые люди (а они пока основные покупатели) стремятся найти место, оптимальное не только для проживания, но и для ведения собственного бизнеса.

ПОЛЬША

Белорусы сравнительно редко покупают недвижимость в Польше. Обычно это делают жители Западной Беларуси, имеющие родственников или бизнес (а чаще всего -- и то, и другое) в Польше. Покупают, как правило, квартиры или жилые дома, чтобы, например, объединить семьи. Но как таковой эмиграции в Польшу почти не наблюдается.

Варшава сегодня -- один из сравнительно дорогих городов Восточной Европы. Квадратный метр жилплощади там стоит в среднем $510. Соответственно дорога и аренда жилья. В других городах -- центрах воеводств цена квадратного метра колеблется в пределах $250 - 400 в зависимости от расстояния до немецкой границы. Самое дешевое жилье в Белостоке и соседних городах. Для покупки жилой недвижимости в Польше требуется специальное разрешение Министерства внутренних дел.

Сегодня инвестирование в польскую недвижимость уже не столь выгодно, как прежде, -- рост цен остановился, местами они даже несколько падают. Тем не менее рынок недвижимости в Польше -- один из самых оживленных и насыщенных. Даже супруга нынешнего президента Польши Квасьневского еще недавно возглавляла собственное агентство недвижимости.

ВЕНГРИЯ

Венгрия почти не привлекает внимания белорусских покупателей недвижимости. Причина этого -- практически непреодолимый языковой барьер и отсутствие устойчивых белорусско-венгерских отношений.

Иностранцы могут свободно приобретать недвижимость в Венгрии. Исключение сделано только для россиян. Но основные покупатели венгерской недвижимости -- немцы и австрийцы.

Однокомнатная квартира в Будапеште стоит порядка $25 тыс.; двухкомнатную можно купить за $30-35 тыс., трехкомнатную -- от $40 тыс. Коттеджи различного уровня недалеко от Будапешта стоят, как и в Беларуси, от $30 до $100 тыс. В других крупных венгерских городах цены на жилье на 20-40% ниже, чем в столице. Налог на покупку недвижимости составляет 10% от стоимости.

ЧЕХИЯ

Последние полгода минские юридические фирмы, занимающиеся эмиграцией, просто завалены работой -- они переселяют белорусов в Чехию. По словам сотрудников этих фирм, они просто физически не справляются с потоком заказов. В отличие, скажем, от США или Канады в Чехию без проблем может переселиться любой минчанин -- продажа средней минской квартиры дает достаточно денег, чтобы купить жилье в Чехии, оплатить услуги юристов и все расходы по переезду. Правда, работу придется искать самостоятельно, что, кстати, не составляет большого труда -- бурно развивающаяся чешская экономика испытывает дефицит рабочих целого ряда специальностей. При отсутствии криминального прошлого через пять лет проживания в Чехии можно стать и гражданином этой страны. Уровень жизни в Чехии -- самый высокий среди бывших соцстран и приближается к уровню жизни в государствах Евросоюза. Чешский язык близок к русскому и белорусскому и потому очень прост для изучения. Такое удачное сочетание делает Чехию весьма привлекательной для потенциальных белорусских эмигрантов из лиц среднего достатка. Кроме того, Чехия -- настоящий рай для бизнесменов, даже по западным меркам. Поэтому изрядное количество белорусских предпринимателей, открыв для себя эту страну, зачастую охотно перебираются туда для ведения бизнеса. Есть и такие, которые продолжают заниматься бизнесом в Беларуси, отправив жить в Прагу свои семьи.

Приобрести недвижимость в Чехии иностранец может только на юридическое лицо. Поэтому первая услуга, которую оказывает юридическая фирма, -- открытие бизнеса в Чехии. Затем следует покупка недвижимости, получение вида на жительство и обучение языку. Белорусская юридическая фирма обычно работает в паре с чешской -- именно чешские юристы открывают белорусам бизнес в Чехии, приобретают для них недвижимость и оформляют вид на жительство.

Двухкомнатная квартира в Праге стоит порядка $30 тыс., трехкомнатная -- около $45 тыс. Стоимость жилья в других чешских городах, таких как Брно, Пльзень или Карловы Вары, на 40-50% ниже, чем в Праге. Услуги местных риэлтеров, включая все пошлины, стоят от 4 до 8% стоимости приобретаемой недвижимости. Расходы на содержание собственной квартиры составляют в месяц от $20 до $60. Такая «квартплата», конечно, намного выше белорусской, но сама потребительская корзинка, и в первую очередь продукты питания, гораздо дешевле, чем в Беларуси.

Чехия привлекает не только белорусов -- туда охотно едут также украинцы и россияне. Именно постоянный приток «советских» в последние несколько лет непрерывно поднимал цены на чешское жилье, не говоря уже о росте других, обычно сопутствующих приезду русских факторах криминального характера. Поэтому чешское правительство начало постепенно ужесточать правила переселения в свою страну, заботясь уже не столько о притоке капитала, сколько о собственной безопасности. Но так или иначе для белорусов, покупающих недвижимость за рубежом, Чехия по-прежнему наиболее популярна.

СЛОВАКИЯ

Словакия может оказаться достойной альтернативой Чехии. По сравнению с Чехией уровень жизни и деловой активности здесь ниже, зато цены на жилье в словацкой столице, Братиславе, процентов на 15% ниже минских, а уровень жизни все же несравненно выше, чем в Беларуси. Открыв свою фирму, иностранец может сразу получить вид на жительство и приобрести недвижимость. Двухкомнатная квартира в Братиславе стоит $12-20 тыс.; трехкомнатная -- порядка $25 тыс. Коттедж или полноценный дом в пригороде -- от $40 тыс. до $100 тыс.

Пока еще белорусы не хлынули в Словакию -- они осваивают более привлекательную Чехию. Но, судя по всему, вскоре многие мигранты, не располагающие средствами для покупки более дорогой чешской недвижимости, начнут переезжать из Беларуси в Словакию, так что «открытие» этой страны еще впереди.

ЛИТВА

Вильнюс -- самая близкая к нам европейская столица. Расстояние от Минска до Вильнюса всего 185 километров, то есть столица Литвы гораздо ближе к Минску, чем любой из областных центров Беларуси. Между тем это -- уже совсем другая страна, весьма чуждая среднему белорусу. Именно поэтому наши граждане почти не покупают недвижимость в Литве. Исключение, как и в случае с Польшей, составляют те, кто имеет родственников или бизнес в Литве. В отличие от белорусов поляки и латыши охотно покупают литовскую недвижимость -- за последние два года цены на нее выросли в полтора-два раза. Иностранцы могут свободно приобретать в Литве любые объекты недвижимости, за исключением земельных участков. Владение жильем в Литве позволяет сразу получить постоянную визу.

Цены здесь примерно на четверть ниже белорусских. Хороший коттедж стоит $20 - 60 тыс.; двухкомнатная квартира в Каунасе -- около $10 тыс.; в Вильнюсе -- в среднем $15 тыс. Нотариальный сбор при покупке недвижимости -- 2% от стоимости. Здесь очень дороги коммунальные услуги -- в зимнее время месячные расходы достигают $70-150 в зависимости от размеров квартиры.

ЛАТВИЯ и ЭСТОНИЯ

Эти страны наглухо закрыты для зарубежных покупателей недвижимости. Причем обычные трюки типа открытия своей фирмы здесь не срабатывают. Например, по латвийскому законодательству фирма, имеющая в уставном фонде более 49% иностранного капитала, приобретать недвижимость не может. Так что желающие перебраться жить в Ригу вынуждены искать варианты обмена.

СТОЛИЦА

ПЛАНЫ РЕКОНСТРУКЦИИ: МИНСК БУДУТ «УЖИМАТЬ»

Виктор ДЕМИДОВ

Минские власти, не располагая средствами для реконструкции и строительства городских зданий, приступили к активной работе по привлечению инвесторов. Начата разработка инвестиционного паспорта города. По планам Мингорисполкома в 1997 году столица начнет менять свой облик.

Градостроительные проекты минских властей предусматривают серьезные изменения вида прежде всего центра города. Предполагается перепрофилировать первые этажи и отдельные здания по проспектам Скорины и Машерова под *«фирменные объекты торговли и обслуживания»*, попросту говоря -- продать их частному бизнесу, для которого помещения в центре города всегда наиболее привлекательны. Мера эта революционная, но немного запоздалая -- пик спроса на такого рода помещения наблюдался два-три года назад. Сегодня полузадушенный негосударственный сектор вряд ли в состоянии расширяться.

Вырученные от продажи новых площадей средства, как и деньги частных инвесторов, пойдут на строительство и реконструкцию жилья. В целом по Минску теперь предполагается строить и реконструировать жилье с учетом уплотнения застройки примерно в 1,5-2 раза. Так что окрестные колхозы могут быть спокойны за свои земли -- в протяжении ближайших 10-15 лет Минск не будет расползаться вширь.

Весьма основательно минские власти подошли к созданию нормативно-правовой базы преобразований городской инфраструктуры. «План разработки градостроительных проектов и нормативной документации на 1997 год» предусматривает создание и введение в действие множества документов и проектов. В первую очередь предполагается завершить начатую в конце 1996 года разработку плана функционального использования территории города с режимами развития и застройки, а также корректуру комплексной оценки экономико-планировочных зон. Продолжится и работа над созданием территориального кадастра Минска -- информационной системы, в которой будут собраны все сведения о собственниках недвижимости и земельных участков в Минске. В первом полугодии 1997 года должна быть завершена работа над рабочим альбомом «Схема застройки районов и кварталов в 1996 -- 2000 годах».

В соответствии с новым генеральным планом Минска предполагается вынести за город некоторые вредные производства, например, литейные и гальванические цеха. Во втором квартале 1997 года должна завершиться и разработка технико-экономического обоснования строительства четвертой линии метрополитена.

Новые нормативные документы будут регулировать архитектурную, строительную и землеустроительную деятельность.

К концу сентября текущего года Комитетом архитектуры, градостроительства и землеустройства запланирована подготовка проекта решения Мингорисполкома о сохранении и рациональном использовании зеленого фонда Минска, правил содержания объектов озеленения и порядка изъятия зеленых территорий. Будет также определен порядок рассмотрения и согласования объектов, размещаемых в водоохранных зонах и санитарных зонах водозаборов. Появится и положение о порядке применения действующего законодательства по фактам самовольного строительства и захвата земельных участков физическими и юридическими лицами.

Но самый интересный документ -- «Инвестиционный паспорт Минска». Фактически это карта с описанием объектов, которые Мингорисполком готов передать частным инвесторам для реконструкции или освоения. Подобные «паспорта» имеются во многих европейских городах. Они существенно облегчают общение городских властей с заинтересованными предпринимателями.

Когда будут подготовлены и приняты все перечисленные документы, можно будет всерьез говорить о том, что создана законодательная база для развития городской инфраструктуры, причем с учетом возможностей и потребностей негосударственного сектора экономики и требований рынка недвижимости и строительства. Плохо только, что база эта создается лишь на уровне одного города, а не всей Беларуси.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

КОМПЬЮТЕРНАЯ МЕБЕЛЬ ОТ «ФОЛОВЕР» -- ЭТО УДОБСТВО И СВОБОДНОЕ ПРОСТРАНСТВО

Раиса ЮДИНА, РИА «АПАШ»

Удобная компьютерная мебель уместна в любом офисе. Она создает современный стильный интерьер и комфортные условия тем, кто работает за компьютером. А сколько свободного места появится в офисе, когда вся оргтехника будет на своем месте, -- на специальных столах или тумбах, в которых предусмотрено максимальное удобство и компактность размещения. Даже в домашнем интерьере они будут отлично смотреться, не стеснят обстановку, а ваш личный компьютер будет на своем месте.

Отличную компьютерную мебель предлагает вам фирма «Фоловер». Вы можете выбрать самый подходящий вариант из семи моделей, выполненных в различных цветовых решениях. Подбирая цвет мебели в соответствии с оформлением интерьера, вы в любом случае отдаете предпочтение комфорту и простору.

Простая конструкция этой мебели позволит легко и быстро собрать ее, но если хотите -- можете воспользоваться услугами фирмы «Фоловер».

Когда новый столик предстанет в готовом, собранном виде, вы поймете, что сделали правильный выбор (в этом же убедитесь еще не раз в процессе работы). Невысокая цена (от $86 до 240 по курсу) позволит вам купить столы, тумбы и стулья в нужном количестве.

А кроме того, здесь продаются источники бесперебойного питания различной мощности. Качество, надежность и невысокая цена -- отличный характеристики, согласитесь.

Контактные телефоны фирмы «Фоловер» -- 234-12-10, 253-19-34.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ВЕСЕННИЙ ПРИЗЫВ ВАЛЕНТИНА АГОЛЬЦА

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Обострение криминогенной ситуации и непрекращающийся отток из правоохранительных органов профессиональных кадров порой заставляют милицейское начальство выступать в непривычной роли.

Недавно Академию МВД посетил министр внутренних дел Валентин Аголец. Примечательно, что генерал Аголец на сей раз прибыл к своим подчиненным с миссией ... просителя. По сведениям «БДГ», шеф МВД уговаривал слушателей третьего курса академии срочно перевестись на заочную форму обучения и устроиться на работу в милицию. Дело в том, что во многих подразделениях, в особенности в оперативно-следственных службах, сейчас катастрофически не хватает сотрудников. И это несмотря на то, что в прошлом году академия направила в органы внутренних дел около 300 своих выпускников. Однако за прошедшее время из милиции ушло немало квалифицированных оперативников, и дефицит кадров в следственных подразделениях вновь напомнил о себе. Поэтому Валентин Аголец и объявил добровольный весенний призыв в милицию слушателей предпоследнего курса академии.

Будущее откликнувшихся на это приглашение министр обрисовал в радужных тонах. В частности, в случае перевода на заочную форму обучения и устройства на работу в милицию слушателям было обещано досрочное присвоение младшего офицерского звания, а также право выбора места работы. Последнее предложение звучало довольно заманчиво, поскольку давало шанс некоторым курсантам избежать распределения в районы с радиационным загрязнением. Однако, по информации «БДГ», из примерно 500 слушателей академии на просьбу министра пока откликнулось лишь несколько десятков.

Кстати, идея укомплектования милицейских подразделений не прошедшими полный курс обучения слушателями Академии МВД появилась у руководства министерства еще в декабре прошлого года. Тогда планировалось в приказном порядке сократить срок обучения в академии на целых полгода. Однако от ускоренной «штамповки» специалистов в то время решили все же отказаться, ибо такую практику не приветствовало Министерство образования, которое и так пошло на уступки, юридически уравняв дипломы выпускников университетов, где срок дневного обучения составляет 5 лет, и Академии МВД, где на стационаре учатся всего 4 года.

Сейчас министерское начальство решило прибегнуть к методу «пряника» и призвало третьекурсников добровольно заняться борьбой с преступностью. К счастью, пока в нашей стране даже курсанты военизированных вузов имеют право выбирать форму обучения.

Однако навязчивая идея милицейского начальства заполнить вакансии в органах внутренних дел недоучившимися слушателями Академии МВД вызывает опасения. Ведь даже дипломированные милиционеры из-за собственной некомпетентности допускают серьезные ошибки, от которых страдают ни в чем неповинные граждане. К примеру, в прошлом году в прокуратуру поступило 11 тыс. жалоб в связи с необоснованными задержаниями, арестами, применением следователями милиции недозволенных приемов. Каждая шестая из этих жалоб подтвердилась.



В течение прошлого года в связи с отсутствием необходимости ареста из СИЗО было освобождено 8,5 тыс. человек. Значительное количество этих людей, по сведениям прокуратуры, водворялось в следственные изоляторы с единственной целью -- для оперативной разработки.

Вряд ли пополнение милицейских рядов за счет не прошедших полный курс обучения слушателей будет способствовать улучшению качества работы этого правоохранительного ведомства. Наоборот, по мнению специалистов, милицейские сотрудники сейчас нуждаются в более тщательной юридической подготовке.

Что же касается дефицита кадров в оперативно-следственных подразделениях, то за счет ускоренной подготовки слушателей академии или перевода их на заочную форму обучения эту проблему без ущерба для качества работы не решить.

По мнению специалистов, руководству МВД вначале следует разобраться в причинах ухода из милиции высокопрофессиональных сотрудников. По информации «БДГ», в последнее время работники уголовного розыска, управления по борьбе с экономической и организованной преступностью покидают ряды милиции не только из-за малопривлекательных условий оплаты труда, но и по причине задействования работников этих элитных подразделений в подавлении акций протеста и репрессиях в отношении политических противников правящего режима.

К тому же, несмотря на многочисленные структурные реформы, проведенные Валентином Агольцом за время руководства Министерством внутренних дел, организация труда следователей оставляет желать лучшего. Им приходится тратить очень много времени не на расследование уголовного дела, а на рутинную канцелярскую работу. Не удивительно, что расследование даже очевидных преступлений порой занимает у следователя несколько месяцев.

Устранение этих недостатков, по мнению специалистов, позволило бы не только остановить отток кадров из оперативно-следственных подразделений, но и улучшить качество работы сыщиков.

Но, похоже, нынешнее руководство МВД делает ставку не на качество, а на количество.

ТЕНДЕНЦИИ

РУССКО-БЕЛОРУССКИЙ ТРАНЗИТ

Отдел расследований «БДГ»

Общеизвестно, что Россия для Беларуси является не только самым важным торговым и политическим партнером. Для нашей страны это еще и источник различных преступных элементов. Через Беларусь осуществляется контрабандный транзит всевозможных товаров из России и Кавказа, а также наркотиков из Центральной Азии и Афганистана.

Активизация наркомафии на территории России не может не вызывать обеспокоенности и в нашей стране, поскольку между двумя государствами, как известно, нет охраняемых границ и таможенных барьеров.

В первом квартале текущего года российские таможенники задержали 3419,6 кг наркотиков и свыше 114 тонн химических веществ, используемых при производстве наркопрепаратов. Примечательно, что количество контрабандного зелья, перехваченного таможней России в январе-марте 1997 года, составляет уже больше половины объема наркотиков, задержанных на российской границе за весь 1996 год.

По данным ГТК РФ, в первом квартале 1997 года, как и в прошлом году, в Россию особенно активно поставлялись марихуана (предотвращено 106 попыток ввоза в общей сложности 79,3 кг наркотика), маковая соломка (в 33 случаях конфисковано 251,5 кг), опий (в 28 случаях задержано 43,6 кг зелья) и гашиш (в 12 случаях изъято более 13,1 кг).

Вместе с тем, по мнению экспертов ГТК, «номенклатура» задержанных в январе-марте наркотиков свидетельствует о постепенной структурной перестройке на рынке контрабандного зелья.

Кроме того, специалисты отмечают растущий спрос на новые виды психотропных и сильнодействующих препаратов, таких как метадон (задержано 0,8 кг), морфин (0,5 кг), бупренорфин (0,013 кг), омнопон (0,005 кг), экстези (0,013 кг).

По данным ГТК, *«угрожающие масштабы принимает контрабандный ввоз в РФ препаратов эфедрина»*. В январе-марте 1997 года российские таможенники в 11 случаях изъяли более 3 тонн этого наркотика.

Эксперты ГТК также отмечают, что, *«судя по итогам первого квартала, в 1997 году если не увеличатся, то по крайней мере останутся на прежнем уровне объемы идущего через РФ в страны Западной Европы героина и кокаина»*.

В январе-марте российские таможенники задержали в общей сложности 28 кг кокаина (в 1996 году -- 93,32 кг) и 2,7 кг героина (в 1996 году -- 8,09 кг). Причем, как сообщили на таможне, 2,2 кг героина были извлечены из желудков четырех наркокурьеров-африканцев.

Таким образом, совершенно очевидно, что белорусско-российская интеграция сулит широкие перспективы крупному наркобизнесу в нашей стране. Ведь указанные объемы закупок и транзита наркотиков российскими наркосиндикатами и их белорусскими коллегами не снизились.

ВИРТУАЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

Отдел информации «БДГ»Т

***«За прошедшие пять лет с момента образования вооруженных сил Беларуси сделано немало для того, чтобы создать в республике такую армию, которая, с одной стороны, была бы не слишком обременительной для нашего небольшого государства, а с другой — надежно обеспечивала его безопасность и суверенитет»*, -- заявил в интервью газете Министерства обороны Российской Федерации глава белорусского военного ведомства генерал-полковник Александр Чумаков.**

По его словам, комплекс мероприятий по реформированию вооруженных сил республики *позволил сохранить боеспособность белорусской армии и поддерживать ее на уровне, обеспечивающем выполнение задач в соответствии с Конституцией республики*. Александр Чумаков сообщил, что сегодня белорусские вооруженные силы располагают современной боевой техникой и вооружением, *«вполне сопоставимыми по своим характеристикам с теми, которыми оснащены лучшие европейские армии»*, а уровень профессиональной подготовки военнослужащих *продолжает оставаться достаточно высоким*. Кроме того, как отметил белорусский министр, республика обладает подготовленным военно-обученным резервом, и государство в случае необходимости *«может быстро поставить в строй не одну сотню тысяч военнослужащих запаса»*.

Значительная часть интервью посвящена проблемам белорусско-российского сотрудничества в военной сфере. В этой связи генерал-полковник Чумаков сообщил, что с момента создания Союза Беларуси и России оно будет развиваться согласно концепции совместной оборонной политики, которая разработана и направлена на утверждение в Исполнительный комитет Сообщества двух государств. Этим документом предусматривается, в частности, согласованное военное строительство, создание единых систем противовоздушной и противоракетной обороны, формирование согласованного, а в перспективе -- единого, оборонного заказа. Кроме того, 2 апреля 1997 года Высшим советом Сообщества были утверждены «Общие принципы военного строительства России и Беларуси и использования элементов военной инфраструктуры». Этим документом, по словам Чумакова, определен, в частности, порядок финансирования и выполнения совместных оборонных программ. В то же время, как считает министр обороны республики, *«говорить о создании общего командования, объединении вооруженных сил Беларуси и России на данном этапе преждевременно»*. Особо Александр Чумаков подчеркнул тот факт, что является противником рассмотрения *«процесса интеграции двух суверенных государств, в том числе и в области обороны, как какое-то противодействие расширению НАТО»*. По его твердому убеждению, *«военное сотрудничество между Россией и Беларусью имеет одни исторические корни, одну военно-экономическую базу; оно направлено прежде всего на вооруженную защиту интересов обеих стран и неразрывно связано с процессами обеспечения безопасности в Европе»*.



УТОЧНЕНИЕ

В номере «БДГ» 17 апреля нынешнего года в публикации «Таможня берет добро» были допущены досадные ошибки.

Во-первых, лица, о которых шла речь в материале, в настоящее время уже не являются сотрудниками Минской региональной таможни.

Во-вторых, прокуратура Советского района Минска, возбудившая уголовное дело, о котором мы рассказали, пока решила не подвергать аресту подозреваемых.

Приносим извинения за эти ошибки

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким.

Предлагаем Вам оформить подписку на II полугодие 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета" 40000 руб.
"Имя" 30000 руб.

Подписной индекс:

"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 32 (375) 12.5.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **870**
Подписано в печать **10.5.97 в 20.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю